

ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΠΕΙΡΑΙΑ
ΤΜΗΜΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗΣ ΕΠΙΣΤΗΜΗΣ
ΠΜΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ

Διπλωματική Εργασία

«Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΩΝ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΩΝ ΝΟΜΩΝ ΣΤΙΣ ΕΓΧΩΡΙΕΣ ΚΑΙ ΞΕΝΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ»

Πατάζογλου Βύρων

Επιβλέπων Καθηγήτρια : Κοτταρίδη Κωσταντίνα

Ευχαριστίες

Ευχαριστώ θερμά την επιβλέποντα της διπλωματικής εργασίας μου, Αναπληρώτρια καθηγήτρια κ. Κοτταρίδη Κωνσταντίνα, για την πολύτιμη βοήθεια και καθοδήγησή της κατά τη διάρκεια της εργασίας μου, όπως επίσης και τα υπόλοιπα μέλη της εξεταστικής επιτροπής για την προσεκτική ανάγνωσή της και για τις πολύτιμες υποδείξεις τους.

Ευχαριστώ τους φίλους(ες) μου για την ηθική υποστήριξή τους ιδιαίτερα κατά τη διάρκεια των τελευταίων μηνών της σημαντικής αυτής προσπάθειας και αφιερώνω αυτή την διπλωματική εργασία στην Δέσποινα Δαμβέργη που με στήριξε σημαντικά κατά την διάρκεια της εργασίας.

Πάνω απ' όλα όμως, είμαι ευγνώμων στους γονείς μου, για την ολόψυχη αγάπη και υποστήριξή τους όλα αυτά τα χρόνια..

Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΩΝ ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΩΝ ΝΟΜΩΝ ΣΤΙΣ ΕΓΧΩΡΙΕΣ ΚΑΙ ΞΕΝΕΣ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Περίληψη

Με την μελέτη αυτή παραθέτω ένα γενικό θεωρητικό πλαίσιο συμπεριφοράς των Εγχώριων και Ξένων Επενδύσεων. Πιο συγκεκριμένα, αναλύονται οι επιδράσεις των αναπτυξιακών νόμων των Εγχώριων και Ξένων Επενδύσεων οι οποίοι επηρεάζουν την συμπεριφορά και το πλαίσιο λειτουργίας τους. Ειδικότερα σε ότι αφορά τον ευρωπαϊκό χώρο εξετάζουμε τους αναπτυξιακούς νόμους και τις επιδράσεις τους σε τέσσερις χώρες την Ιρλανδία , την Ολλανδία, την Γερμανία και την Φινλανδία .

Περιεχόμενα

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1.....	6
1. ΕΙΣΑΓΩΓΗ.....	6
1.1 Σημασία των Επενδύσεων.....	6
1.1.1 Επενδυτικά κίνητρα.....	7
1.2 Αναπτυξιακοί Νόμοι.....	9
1.2.1 Η σημασία των αναπτυξιακών νόμων.....	10
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2.....	11
2 ΟΙ ΕΞΕΤΑΖΟΜΕΝΕΣ ΕΥΡΩΠΑΙΚΕΣ ΧΩΡΕΣ.....	11
2.1 ΙΡΛΑΝΔΙΑ.....	11
2.1.1 Γενικά στοιχεία.....	11
2.1.2 Οικονομικά στοιχεία.....	12
2.1.3 Η Κρίση.....	15
2.1.4 Κύριοι τομείς της Βιομηχανίας.....	16
2.2 ΟΛΛΑΝΔΙΑ.....	20
2.2.1 Γενικά Στοιχεία.....	20
2.2.2 Οικονομικά στοιχεία.....	22
2.2.3 Η Κρίση.....	24
2.2.4 Κύριους τομείς της Βιομηχανίας.....	25
2.3 ΦΙΛΑΝΔΙΑ.....	28
2.3.1 Γενικά στοιχεία.....	28
2.3.2 Οικονομικά στοιχεία.....	30
2.3.3 Η κρίση.....	31
2.3.4 Κύριους τομείς της Βιομηχανίας.....	32
2.4 ΓΕΡΜΑΝΙΑ.....	36
2.4.1 Γενικά στοιχεία.....	36
2.4.2 Οικονομικά στοιχεία.....	37
2.4.3 Η κρίση.....	39
2.4.4 Βασικοί τομείς της Βιομηχανίας.....	39
ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3.....	43

3	ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΟΙ ΝΟΜΟΙ.....	43
3.1	ΙΡΛΑΝΔΙΑ.....	43
3.2	ΟΛΛΑΝΔΙΑ.....	53
3.2.1	Αναπτυξιακοί Νόμοι	53
3.3	ΦΙΝΛΑΝΔΙΑ	63
3.3.1	Αναπτυξιακοί Νόμοι	63
3.4	ΓΕΡΜΑΝΙΑ	72
3.4.1	Αναπτυξιακοί Νόμοι	72
4	ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4	82
4.1	ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ.....	82
5	ΚΕΦΑΛΑΙΟ 5	89
5.1	Βιβλιογραφία	89
5.1.1	Έντυπη.....	89
5.1.2	Ιστοσελίδες Διαδικτύου	89

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 1

1. ΕΙΣΑΓΩΓΗ

1.1 Σημασία των Επενδύσεων

Η επένδυση αποτελεί την βάση δημιουργίας επιχειρήσεων αλλά και τον κυριότερο συντελεστή ανάπτυξης, τόσο της επιχείρησης όσο και της εθνικής οικονομίας γενικότερα. Η επένδυση δεσμεύει κεφάλαια για πολλά έτη με την ελπίδα μελλοντικών ωφελειών αλλά εμπεριέχει και κινδύνους είτε σε μακροχρόνια είτε σε βραχυχρόνια βάση. Επιπλέον η επένδυση αποτελεί μια πράξη που είναι ευκόλως αναστρέψιμη σε περίπτωση που δεν επαληθευτούν οι ελπίδες μας, όχι τόσο λόγω της ζημιάς που αναμένεται να προκύψει από την ρευστοποίηση της επένδυσης, αλλά εξαιτίας ψυχολογικών λόγων, οι οποίοι συνήθως οδηγούν σε αναβολή λήψης μιας τέτοιας απόφασης και αυτό αποτελεί μεγαλύτερη απώλεια. Σημαντικό είναι εδώ να αναφέρουμε ότι για να είναι επικερδής μία επένδυση είναι επιτακτική η ανάγκη μελέτης έτσι ώστε η απόφαση που θα ληφθεί όσον αφορά τις επενδύσεις να είναι ορθολογική.

Για να κατανοήσουμε καλύτερα τον όρο της επένδυσης θα πρέπει να την χωρίσουμε σε δύο κατηγορίες:

1. Την επένδυση υπό στενή έννοια η οποία είναι η πράξη αποκτήσεως διαρκούς αγαθού που γίνεται με σκοπό την χρησιμοποίηση του κατά την διάρκεια ζωής του, για την παραγωγή άλλων αγαθών. Ένα τέτοιο παράδειγμα είναι η επένδυση σε οικόπεδα, μηχανήματα, κτήρια αλλά και την εκπαίδευση προσωπικού, την έρευνα, την απόκτηση διπλώματος ευρεσιτεχνίας, κ.α.
2. Την επένδυση υπό ευρεία έννοια στην οποία στερούμαστε παρούσες ανάγκες με στόχο να αποκομίσουμε ωφέλη στο μέλλον και συνήθως στο μακρινό μέλλον.

Τα στοιχεία τώρα που συνθέτουν την επένδυση είναι τα εξής:

- a) Ο φορέας που επενδύει. Εδώ αναφερόμαστε στο υποκείμενο της επένδυσης που μπορεί να είναι είτε φυσικό είτε νομικό πρόσωπο.

- b) Το αντικείμενο της επένδυσης, δηλαδή το αγαθό στο οποίο επενδύονται ή δεσμεύονται οι πόροι που είναι διαθέσιμοι για άλλες χρήσεις. Το αντικείμενο της επένδυσης μπορεί να είναι οποιασδήποτε φύσεως, υλικό ή άυλο, διαρκές ή άμεσης κατανάλωσης.
- c) Το κόστος που έχουμε με την στέρηση των πόρων.
- d) Η ελπίδα που έχουμε για να αποκομίσουμε το όφελος στο μέλλον.

Στόχος της επένδυσης είναι η βελτίωση του επιπέδου της ευημερίας. Η αύξηση της ευημερίας επιτυγχάνεται με την αύξηση του εισοδήματος της κοινωνίας γεγονός που καλείται και οικονομική ανάπτυξη. Ο σημαντικότερος παράγοντας που επηρεάζει την οικονομική ανάπτυξη είναι οι επενδύσεις. Οι επενδύσεις μπορούν να συμβάλλουν σημαντικά στην ανάκαμψη της οικονομικής δραστηριότητας, ιδιαίτερα στην τρέχουσα ευρωπαϊκή συγκυρία που χαρακτηρίζεται από υποτονική συνολική ενεργό ζήτηση και από χαμηλά επίπεδα επιτοκίων δανεισμού, κυρίως λόγω της διευκολυντικής νομισματικής πολιτικής του Ευρωσυστήματος. Πολλοί διεθνείς οργανισμοί επισημαίνουν τη σημασία των επενδύσεων για την ανάκαμψη της οικονομίας, τόσο από την πλευρά της ζήτησης όσο και από την πλευρά της προσφοράς. Καθυστερήσεις στην πραγματοποίηση των επενδύσεων θα μπορούσαν να επηρεάσουν αρνητικά το Α.Ε.Π και την απασχόληση.

Σημαντικοί παράγοντες που επηρεάζουν τις επενδύσεις είναι οι εξής :

- Οι σχετικές τιμές των παραγωγικών συντελεστών
- Η ρευστότητα των επιχειρήσεων, και
- Ο όγκος του παραγόμενου προϊόντος.

1.1.1 Επενδυτικά κίνητρα

Εντούτοις οι παράγοντες που επηρεάζουν τις επενδύσεις δεν είναι πάντα αρκούντως ισχυροί ώστε να λειτουργήσουν στον επιθυμητό βαθμό. Σε αυτές τις περιπτώσεις εκδηλώνεται η κρατική παρέμβαση όπου έχει ως στόχο την ενίσχυση των υπάρχοντων παραγόντων ή την δημιουργία νέων οι οποίοι επηρεάζουν ευνοϊκά τις επενδυτικές αποφάσεις. Η εν λόγω παρέμβαση έχει την μορφή λήψης διαφόρων μέτρων που αποκαλούμε "επενδυτικά κίνητρα". Τα λαμβανόμενα, συνεπώς, επενδυτικά κίνητρα στοχεύουν στην προσέλκυση επενδύσεων, οι οποίες με την σειρά τους θα αυξήσουν το εθνικό εισόδημα, οδηγώντας, έτσι, στην οικονομική ανάπτυξη.

Γενικά, τα επενδυτικά κίνητρα μπορούν να διαχωριστούν σε δύο μεγάλες κατηγορίες: τα οικονομικά κίνητρα και τα κίνητρα υποδομής. Οικονομικά κίνητρα είναι εκείνα τα οποία αποφέρουν άμεσα ή έμμεσα οικονομικά οφέλη στις επιχειρήσεις ενώ κίνητρα υποδομής είναι

εκείνα τα κίνητρα τα οποία ενθαρρύνουν την ανάληψη επενδυτικών πρωτοβουλιών χωρίς να θεσπίζουν κάποια συγκεκριμένη οικονομική παροχή προς τους επενδυτές.

Για να είναι όμως αποτελεσματικά τα επενδυτικά κίνητρα , θα πρέπει να προσελκύσουν εκείνο τον αριθμό των επενδύσεων που είναι ικανοποιητικός για την επίτευξη ενός αριθμού επιλεγμένων στόχων.

Οι κυριότεροι από αυτούς τους στόχους είναι οι εξής :

- Ενθάρρυνση των παραγωγικών δραστηριοτήτων. Με τον όρο αυτόν αναφερόμαστε, συνήθως , στις επενδύσεις για την δημιουργία νέων μονάδων στη μεταποίηση , στα μεταλλεία , στον τουρισμό, στην πληροφορική και στις τηλεπικοινωνίες. Βασικός στόχος είναι η αύξηση της απασχόλησης , η τεχνολογική πρόοδος , η βελτίωση του εμπορικού ισοζυγίου κ.ο.κ.
- Βελτίωση της οργανωτικής δομής του παραγωγικού μηχανισμού και ενίσχυση της έρευνας για βελτίωση της παλαιάς ή ανάπτυξη νέας τεχνολογίας.
- Ενίσχυση της περιφερειακής ανάπτυξης κατά τέτοιο τρόπο ώστε να μειωθούν οι παραγωγικές και οικονομικές ανισότητες μεταξύ διαφόρων περιοχών μια οικονομίας. Σε ορισμένες χώρες μάλιστα, χωρίζονται σε ζώνες , στις οποίες παρέχονται διαφορετικά κίνητρα ανάλογα με τον βαθμό ανάπτυξης τους.
- Εξοικονόμηση φυσικών πόρων. Εδώ επιδιώκεται η προσαρμογή της υπάρχουσας τεχνολογίας κατά τέτοιο τρόπο , ώστε να περιορισθεί η κατανάλωση φυσικών πόρων.
- Προστασία του περιβάλλοντος. Πολλές φορές καθίσταται αναγκαία η θέσπιση κινήτρων για την λήψη μέτρων περιορισμού της ρύπανσης του περιβάλλοντος.
- Διάφοροι άλλοι στόχοι όπως είναι η αποταμίευση , η ανάπτυξη νέων μορφών επιχειρήσεων , η αύξηση απασχόλησης ειδικών κατηγοριών πολιτών κ.ο.κ.

Συνεπώς συμπεραίνουμε οτι η πραγματοποίηση επενδύσεων αποτελεί βασικό μοχλό, όχι μόνο για την καταπολέμηση της ανεργίας, αλλά και για την αναδιάρθρωση και γενικότερα για την αναθέρμανση της οικονομίας. Αυτή η παραδοχή¹ έχει γίνει αποδεκτή από την πολιτεία κατά

¹ <http://83.212.168.57/jspui/bitstream/123456789/1290/1/022012058.pdf>

την τελευταία τουλάχιστον εικοσιπενταετία. Η στήριξη αυτής της παραδοχής έχει γίνει με την παροχή κινήτρων στους επενδυτές, χρηματοδοτικών και φορολογικών, από μέρους του κράτους για να αυξηθούν τα παραγόμενα στη χώρα αγαθά και σε τελευταία ανάλυση να αυξηθεί το βιοτικό επίπεδο που είναι και το ζητούμενο από την κυβέρνηση κάθε χώρας. Με άλλα λόγια, οι επενδύσεις είναι ο μονόδρομος της οικονομικής ανάπτυξης. Με την επίγνωση του αποφασιστικού ρόλου που παίζουν οι επενδύσεις στην ευμάρεια του λαού, η κάθε κυβέρνηση προσπαθεί με διάφορα μέσα να ωθήσει (κατά κάποιο τρόπο) τις επιχειρήσεις να προβούν στις θαυματουργές πλέον επενδύσεις. Το κύριο μέσο ώθησης των επιχειρηματιών για επενδύσεις είναι οι νόμοι που ψηφίζει το κράτος για το σκοπό αυτό. Αυτή η παροχή κινήτρων έχει αποτυπωθεί σε διάφορους νόμους - αναπτυξιακούς νόμους όπως συνήθως ονομάζονται.

1.2 Αναπτυξιακοί Νόμοι

Οι αναπτυξιακοί νόμοι² είναι οι νόμοι κίνητρα που λειτουργούν με την μορφή επιχορηγήσεων, επιδοτήσεων, απαλλαγής από τη φορολογία κερδών, κάλυψη του μισθολογικού κόστους κ.λπ. Μέσω των παρεχόμενων υπό των νόμων ενισχύσεων των ιδιωτικών επενδύσεων, αποσκοπείται η προσαρμογή της παραγωγικής διαδικασίας προς τις απαιτήσεις των καιρών και η αντιμετώπιση του παγκόσμιου ανταγωνισμού. Συνεπώς με την ενδυνάμωση του βιομηχανικού τομέα και άλλων μορφών, αλλά και τη λήψη γενικότερων μέτρων, προσδοκείται η επιβοήθηση της οικονομικής ανάπτυξης της χώρας.

Ο σχεδιασμός και η ψήφιση αναπτυξιακού νόμου είναι υψίστης προτεραιότητας προκειμένου να ενισχυθεί η επενδυτική δραστηριότητα και γενικότερα η οικονομία, αλλά και να δοθεί ένα «μήνυμα» στήριξης της επιχειρηματικότητας. Ο σχεδιασμός του νέου αναπτυξιακού νόμου θα πρέπει να γίνει λαμβάνοντας υπόψη τα εξής:

1. Την αναγκαιότητα ο νέος νόμος να αποτελέσει ουσιαστικό εργαλείο ανάπτυξης μέσω της ενίσχυσης της επενδυτικής δραστηριότητας λαμβάνοντας υπόψη την τρέχουσα οικονομική συγκυρία και τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά της οικονομίας
2. Το ισχύον κοινοτικό πλαίσιο σε ότι αφορά τις κρατικές ενισχύσεις περιφερειακού χαρακτήρα

² <http://83.212.168.57/jspui/bitstream/123456789/1290/1/022012058.pdf>

3. Τα αποτελέσματα, τα επιτεύγματα αλλά και τα προβλήματα των προηγούμενων νόμων τα οποία θα πρέπει να αντιμετωπίσει.

1.2.1 Η σημασία των αναπτυξιακών νόμων

Οι αναπτυξιακοί νόμοι³ έχουν ύψιστη σημασία για μία χώρα αφού αποτελούν τον πόλο έλξης για τις Άμεσες Ξένες Επενδύσεις οι οποίες λειτουργούν συμπληρωματικά ως προς την εγχώρια αποταμίευση και βελτιώνουν την παραγωγικότητα με την συμβολή τους σε αποτελεσματικότερη διοίκηση, εισαγωγή νέας τεχνολογίας και προώθηση των τελικών προϊόντων. Επίσης η προσπάθεια των κυβερνήσεων των περισσότερων χωρών να εκδώσουν ελκυστικούς αναπτυξιακούς νόμους με στόχο την προσέλκυση Α.Ξ.Ε συνδέεται με τις προσδοκίες ότι αυτές θα έχουν σαν αποτέλεσμα να αυξήσουν την απασχόληση, τις εξαγωγές, τα φορολογικά έσοδα, την βελτίωση της εγχώριας επιχειρηματικότητας, τον βαθμό που οι εγχώριες επιχειρήσεις λειτουργούν ως προμηθευτές των νέο-εισερχόμενων, καθώς και σε διάχυση των καινοτομιών και της νέας τεχνολογίας. Με άλλα λόγια οι αναπτυξιακοί νόμοι εκλαμβάνονται ως ένας από τους βασικούς μοχλούς ανάπτυξης μιας χώρας υποδοχέα. Έτσι αυτό είχε ως αποτέλεσμα πολλές χώρες, ανεπτυγμένες και αναπτυσσόμενες, να εκδώσουν ελκυστικούς αναπτυξιακούς νόμους όπως φοροαπαλλακτικούς νόμους, νόμους για επιδοτήσεις σε βασικές εισροές κ.α.

Ωστόσο οι παραπάνω παράγοντες δείχνουν να μην είναι τόσο αυτά τα κριτήρια επιλογής του τόπου εγκατάστασης των ξένων επενδυτών όσο το μέγεθος της αγοράς και οι προοπτικές ανάπτυξης της, το κόστος παραγωγής, το επίπεδο κατάρτισης του εργατικού δυναμικού, η οικονομική και πολιτική σταθερότητα, η διαφάνεια, το θεσμικό πλαίσιο, κ.α.

Τέλος παρατηρούμε ότι βάσει των συνθηκών που υπάρχουν στον διεθνή ανταγωνισμό, οι κυβερνήσεις των χωρών που προσπαθούν να προσελκύσουν Α.Ξ.Ε θεωρούν ότι είναι αναγκασμένες να παρέχουν όλο και πιο ελκυστικούς επενδυτικούς νόμους, από φόβο μήπως οι επενδυτές αποφασίσουν να στραφούν σε άλλες αγορές με τα ίδια χαρακτηριστικά αλλά με ευνοϊκότερους αναπτυξιακούς νόμους. Έτσι, κατά την κρίση του 2001-2002, ο αριθμός των ανεπτυγμένων χωρών που προχώρησαν σε αλλαγές στο θεσμικό καθεστώς αυξήθηκε από 12 που ήταν το 2001 σε 19 το 2002. Σε ποσοστό μεγαλύτερο του 95% τα νέα αναπτυξιακά μέτρα

³ http://www.pcci.gr/evepimages/AnaptNomos_F26092.pdf

που υιοθετήθηκαν από τις ανεπτυγμένες χώρες ευνοούσαν την Α.Ξ.Ε και αφορούσαν κατά κύριο λόγο φορολογικά κίνητρα ή την παροχή εγγυήσεων.

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 2

2 ΟΙ ΕΞΕΤΑΖΟΜΕΝΕΣ ΕΥΡΩΠΑΙΚΕΣ ΧΩΡΕΣ

2.1 ΙΡΛΑΝΔΙΑ

2.1.1 Γενικά στοιχεία

Η Ιρλανδία είναι ένα μεγάλο νησί της βορειοδυτικής Ευρώπης, δυτικά από τη Μεγάλη Βρετανία. Έχει έκταση 84.421 τ.χλμ. Το μεγαλύτερο μέρος του εδάφους είναι πεδινό ή λοφώδες. Η Ιρλανδία καλύπτει τα 5/6 της ομώνυμης νήσου. Το βορειοανατολικό τμήμα της νήσου αυτής είναι η Βόρεια Ιρλανδία, η οποία ανήκει στο Ηνωμένο Βασίλειο.

Η χώρα αυτή έχει μεγάλη ακτογραμμή. Δυτικά βρέχεται από τον βόρειο Ατλαντικό Ωκεανό και νότια από την Κελτική Θάλασσα. Ανατολικά βρέχεται από την Ιρλανδική Θάλασσα που την χωρίζει από τη Μεγάλη Βρετανία.

Ο παρακάτω πίνακας παραθέτει τα βασικά δημογραφικά στοιχεία της Ιρλανδίας :

Πρωτεύουσα: Δουβλίνο

Έκταση: 84,421 km²

Πληθυσμός: 4,604,029 (2014)

Πληθυσμός ως ποσοστό του συνολικού πληθυσμού της ΕΕ: 0,9 % (2014)

ΑΕΠ: 250.81 δισεκατομμύρια EUR (2014)

Επίσημες γλώσσες της ΕΕ: ιρλανδικά, αγγλικά

Πολίτευμα: κοινοβουλευτική δημοκρατία

Κράτος μέλος της ΕΕ από: 1 Ιανουαρίου 1973

Αριθμός εδρών στο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο: 11

Νόμισμα: Ευρώ.

Μέλος της Ευρωζώνης από: 1 Ιανουαρίου 1999

Μέλος του Χώρου Σένγκεν; Όχι, η Ιρλανδία δεν είναι μέλος του Χώρου Σένγκεν.

Προεδρία του Συμβουλίου: η Ιρλανδία άσκησε την εκ περιτροπής προεδρία του Συμβουλίου της ΕΕ 7 φορές, μεταξύ 1975 και 2013.

2.1.2 Οικονομικά στοιχεία

Η Ιρλανδία αποτελεί μία από τις πιο δημοφιλείς και κερδοφόρες θέσεις για τις πολυεθνικές εταιρείες να επενδύσουν στην Ευρώπη. Παγκοσμίως αναγνωρισμένη ως ένα κομβικό σημείο για τις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες και τις επιστήμες της ζωής και της τεχνολογίας των πληροφοριών, είναι μία από τις κορυφαίες πύλες που παρέχει πρόσβαση στην ευρωπαϊκή αγορά. Το επίπεδο των ξένων επενδύσεων στην Ιρλανδία έχει αυξηθεί πρόσφατα, με εταιρείες των ΗΠΑ στην ταχέως αναπτυσσόμενη τεχνολογία και τομείς κοινωνικών μέσων μαζικής ενημέρωσης που αναζητούν την δημιουργία επιχειρήσεων EMEA για την πρόσβαση στην αγορά της ΕΕ (π.χ., LinkedIn, Dropbox, Facebook και το Twitter έχουν όλοι εγκαταστήσει τις επιχειρήσεις εδώ τα τελευταία χρόνια). Η τάση από αμερικανικές εταιρείες να εδρεύσουν στην Ιρλανδία (ιδιαίτερα στους τομείς της φαρμακευτικής και της υγειονομικής περίθαλψης) συνεχίζει επίσης να επιταχύνεται. Πρόσφατα, η αμερικανική εξειδικευμένη φαρμακευτική εταιρεία, Actavis Inc, που εδρεύει στην Ιρλανδία εξαγόρασε την Warner Chilcott plc για 5,1 δις \$. Σε μια παρόμοια κίνηση, η Medtronic (μεγαλύτερη stand-alone κατασκευάστρια ιατρικών

συσκευών στον κόσμο) ανακοίνωσε την εξαγορά της Covidien plc (μια ιρλανδική εταιρεία και εταιρεία κατασκευής χειρουργικών συσκευών) για 42.900.000.000 \$. Οι τάσεις αυτές υπογραμμίζουν την ελκυστικότητα της Ιρλανδίας ως μια χώρα κράτησης δικαιωμάτων για τις μεγάλες αμερικανικές εισηγμένες πολυεθνικές εταιρείες που επιδιώκουν να επιτύχουν την κατάλληλη ισορροπία μεταξύ της καθημερινής διαχείρισης πρακτικών ζητημάτων, τα δικαιώματα των σταθερών μετόχων και την ισχυρή εταιρική διακυβέρνηση μέσα σε ένα σταθερό και καλά ανεπτυγμένο νομικό και ρυθμιστικό περιβάλλον.

Η ελκυστικότητα της Ιρλανδίας ως τόπου επενδύσεων μπορεί να αποδοθεί στη θετική προσέγγιση των κυβερνήσεων για την προώθηση των επενδύσεων από το εξωτερικό, την ένταξή της στην ΕΕ, ένα πολύ ευνοϊκό καθεστώς φορολογίας των επιχειρήσεων, καθώς και ένα εξειδικευμένο και ευέλικτο εργατικό δυναμικό, όπως αποδεικνύεται από την μονάδα Economist Intelligence που εξετάζει τους κύριους παράγοντες που έρχονται ξένοι επενδυτές στην Ιρλανδία. Στα μέσα της δεκαετίας του 1990, η κυβέρνηση ξεκίνησε μια σειρά μεταρρυθμίσεων για να εξασφαλίσει και να δώσει μεγαλύτερη έμφαση στο επίπεδο και τη δομή της φορολογίας, το κόστος και την ποιότητα των υποδομών, καθώς και την αποτελεσματικότητα της κατάρτισης και της εκπαίδευσης .

Η κυβέρνηση έχει χρησιμοποιήσει την φορολογική υποδομή της Ιρλανδίας για να διευκολύνει τη δημιουργία και την επέκταση των αλλοδαπών εταιρειών, και ενισχύει συνεχώς και εξευγενισμένα το φορολογικό σύστημα για να διασφαλιστεί ότι η χώρα παραμένει ελκυστική για τους ξένους επενδυτές. Η Ιρλανδία έχει διατηρήσει ένα εταιρικό φορολογικό συντελεστή της τάξεως του 12,5 τοις εκατό για ενεργές επιχειρήσεις, και προσφέρει μια σειρά από πρόσθετα φορολογικά κίνητρα, όπως η προσφυγή σε ένα εκτεταμένο δίκτυο της διπλής φορολογικής συνθήκης.

Η κυβέρνηση σκοπεύει να διατηρήσει μια ανοιχτή και ελεύθερη αγορά για τους επενδυτές. Δεν υπάρχουν γενικοί περιορισμοί που διέπουν τις άμεσες ξένες επενδύσεις (ΑΞΕ) στην Ιρλανδία, δεν υπάρχουν όρια στο ποσοστό της ξένης ιδιοκτησίας, δεν υπάρχουν απαιτήσεις στις μετοχές των ιρλανδικών εταιρειών που μπορούν να κατέχουν οι Ιρλανδοί πολίτες και δεν υπάρχουν περιορισμοί στην αγορά γης για βιομηχανικούς σκοπούς, με αλλοδαπούς. Οι ιδιωτικές επενδύσεις, είτε ημεδαπών ή αλλοδαπών, δεν επιτρέπονται στον κλάδο των όπλων για λόγους δημόσιας τάξης και ασφάλειας. Παρόλα αυτά δεν υπάρχουν άλλοι περιορισμοί για τις ξένες επενδύσεις στην χώρα. Πράγματι, η Ιρλανδία σημείωσε υψηλό ποσοστό στον περιοριστικό δείκτη για Α.Ξ.Ε στον Οργανισμό Οικονομικής Συνεργασίας και Ανάπτυξης (ΟΟΣΑ), το οποίο μετρά την περιοριστικότητα των κανόνων ΑΞΕ μιας χώρας κοιτάζοντας τους τέσσερις κύριους περιορισμούς στις ΑΞΕ: τους περιορισμούς στα ξένα κεφάλαια, οι μηχανισμοί ελέγχου ή έγκρισης, περιορισμοί σχετικά με την απασχόληση των αλλοδαπών, ως βασικό

προσωπικό και επιχειρησιακούς περιορισμούς (π.χ. περιορισμοί σε διακλάδωση και για τον επαναπατρισμό κεφαλαίων ή την ιδιοκτησία γης). Η Ιρλανδία σημείωσε 0.043, με μηδέν να αντιπροσωπεύει μια ανοιχτή αγορά και 1 να αντιπροσωπεύει μια περιοριστική αγορά.

Το ιρλανδικό νομικό σύστημα, παρόμοιο με αυτό των ΗΠΑ, βασίζεται στο αγγλικό κοινό δίκαιο παράδοσης. Έχει τροποποιηθεί από την ιρλανδική νομοθεσία και νομολογία, και επιπλέον επηρεάζεται από την ένταξη της Ιρλανδίας στην ΕΕ. Στον τομέα του εταιρικού δικαίου, η κυβέρνηση έχει δηλώσει ότι «γενικός στόχος είναι να δημιουργήσει ένα νομικό πλαίσιο που θα είναι ένα από τα καλύτερα στον κόσμο - ένα αποδοτικό και αποτελεσματικό πλαίσιο που θα εξασφαλίζει ότι η Ιρλανδία είναι λιγότερο γραφειοκρατικό μέρος για να κάνουν οι επιχειρήσεις επενδύσεις, τόσο για τις ενδογενείς και ξένες εταιρείες». Πράγματι, η Ιρλανδία κατατάσσεται ως η καλύτερη χώρα στον κόσμο για επενδύσεις σε μια πρόσφατη μελέτη που πραγματοποιήθηκε από το Forbes. Στην μελέτη, στην οποία ρωτήθηκαν 145 χώρες, τοποθετούν την Ιρλανδία πρώτη μετά από ανάλυση 11 διαφορετικών παραγόντων, συμπεριλαμβανομένων της καινοτομίας, των φόρων, των δικαιωμάτων ιδιοκτησίας, της τεχνολογίας, της διαφθοράς, της ελευθερίας (προσωπική, εμπορική και νομισματική), καθώς και τη γραφειοκρατία και την απόδοση της χρηματιστηριακής αγοράς. Στην έκθεση σημειώνεται ότι η Ιρλανδία «διατηρεί ένα εξαιρετικά φιλο-επιχειρηματικό περιβάλλον που έχει προσελκύσει επενδύσεις από ορισμένες από τις μεγαλύτερες εταιρείες του κόσμου κατά την τελευταία δεκαετία».

Ως μέρος της ενεργού προώθησης στις ξένες επενδύσεις, η κυβέρνηση εφαρμόζει ένα σύστημα επιχορηγήσεων που διαχειρίζεται ο Οργανισμός Βιομηχανικής Ανάπτυξης (IDA), το οποίο παρέχει κίνητρα για χορηγήσεις σε ορισμένες επιχειρήσεις που πληρούν ορισμένα κριτήρια (που συνδέονται με τη δημιουργία θέσεων εργασίας και τη δέσμευση των επενδύσεων σε σχέση με συγκεκριμένες τοποθεσίες). Η IDA είναι υπεύθυνη για την προώθηση και ανάπτυξη των ξένων επενδύσεων στην Ιρλανδία, και πρόσφατα έχει στόχο τομείς που παράγουν εξελιγμένα και υψηλής αξίας προϊόντα και υπηρεσίες, όπως η τεχνολογία, σε απευθείας σύνδεση με τον φαρμακευτικό τομέα. Η IDA, η οποία έχει γραφεία σε όλο τον κόσμο, μπορεί να προσφέρει πολύτιμες και πρακτικές συμβουλές, που θα πρέπει σίγουρα να είναι ένα πρώτο λιμάνι πρόσκλησης για τις εταιρείες έτσι ώστε να δουν την Ιρλανδία σαν μία πιθανή τοποθεσία στην οποία θα μπορούν να κάνουν επενδύσεις.

Η Ιρλανδία δεν έχει ένα ενιαίο γενικό φορέα που να είναι αρμόδιος για τη ρύθμιση των επενδύσεων. Ωστόσο, ανάλογα με τις περιστάσεις των επενδύσεων και τη φύση του κλάδου, μπορεί να απαιτείται η συμμόρφωση με το ρυθμιστικό καθεστώς και η έγκριση από ρυθμιστικό φορέα.

Παρακάτω υπάρχει ο πίνακας με τους βασικούς οικονομικούς δείκτες της Ιρλανδίας:

Main Indicators	2012	2013	2014	2015
GDP (billions USD)	224.65	238.26	250.81	227.50
GDP per Capita (USD)	48,993	51,873	54,411	48,94
General Government Gross Debt (in % of GDP)	120.2	120.0	107.6	100.6
Inflation Rate (%)	1.9	0.5	0.3	0.2
Unemployment Rate (% of the Labor Force)	14.7	13.0	11.3	9.6

Source: IMF – World Economic Outlook Database,

2.1.3 Η Κρίση

Παρά την επίδραση της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης και αργότερα της κρίσης στην Ευρωζώνη, η ιρλανδική οικονομία έχει δείξει σημάδια ανάκαμψης. Μετά την υποτονική ανάπτυξη το 2013, η ιρλανδική οικονομία απέκτησε δυναμική ανάπτυξης το 2014 (5,2%) και το 2015 (6,9%). Η πρόβλεψη για το 2016 είναι θετικές, με περίπου 4,5% αύξηση που αναμένεται (στοιχεία ΕΕ).

Μετά από την έξοδο της από το πρόγραμμα διάσωσης στα τέλη του 2013, η Ιρλανδία έχει και πάλι γίνει μια οικονομικά κυρίαρχη χώρα. Η χώρα ακολούθησε αυστηρά τις συμβουλές της Τρόικας (ΔΝΤ, ΕΚΤ, Ευρωπαϊκή Επιτροπή), την εφαρμογή μιας πολιτικής λιτότητας,

συμπεριλαμβανομένης της αύξησης της φορολογίας, περικοπές αμοιβών των δημοσίων υπαλλήλων και περικοπές του προϋπολογισμού. Οι διεθνείς επενδυτές έχουν ανακτήσει την εμπιστοσύνη και ο τραπεζικός τομέας έχει πλέον σταθεροποιηθεί. Εκτός από την αξιοσημείωτη ανάπτυξη, το δημόσιο έλλειμμα μειώθηκε από 32% του ΑΕΠ το 2010 σε 1,8% το 2015. Η κυβέρνηση συνεχίζει την πολιτική της δημοσιονομικής εξυγίανσης και των διαρθρωτικών μεταρρυθμίσεων, αλλά το χρέος των νοικοκυριών είναι υψηλό και ο αριθμός του σπιτιού υποθηκών σε καθυστέρηση έχει αυξηθεί. Δεδομένου τα στερεά θεμελιώδη μακροοικονομικά μεγέθη της και τις επερχόμενες εκλογές, η κυβέρνηση ανακοίνωσε το 2016 τον προϋπολογισμό σε φορολογικές περικοπές και αυξήσεις των δημοσίων δαπανών της.

Παρόλα αυτά, η μαζική μετανάστευση των Ιρλανδών νέων, οι οποίοι αγωνίζονται για να βρουν δουλειά, συνεχίζεται. Το 2014, η Ιρλανδία εφάρμοσε μια φορολογική μεταρρύθμιση, με στόχο να καταργήσει τις δυνατότητες φορολογικής βελτιστοποίησης για τις ξένες εταιρείες (σε ισχύ το 2020). Παρ. Όλα αυτά, οι καταργούμενες επιλογές θα αντικατασταθούν από ένα αρκετά παρόμοιο μέτρο για την βελτιστοποίηση φόρων, δεδομένου ότι η Ιρλανδία επιθυμεί να διατηρήσει την ελκυστικότητα της σε ξένες εταιρείες. Επιπλέον, ο ιρλανδικός φορολογικός συντελεστής, που είναι ένας από τους χαμηλότερους στον κόσμο, θα παραμείνει αμετάβλητος. Η πιθανότητα εξόδου της Βρετανίας από την Ευρωπαϊκή Ένωση αποτελεί μια μεγάλη απειλή για την ιρλανδική οικονομία, η οποία θα μπορούσε να αφαιρέσει εσόδων από τις εξαγωγές της από τη γειτονική χώρα.

Το ποσοστό ανεργίας μειώθηκε εκ νέου το 2015, φθάνοντας το 9,4%. Η τάση αυτή αναμένεται να συνεχιστεί το 2016, με τις προβλέψεις της ανεργίας στο 8,5%.

2.1.4 Κύριοι τομείς της Βιομηχανίας

⁴Η Ιρλανδία είναι μια χώρα με μεικτή, ανοιχτή αναπτυσσόμενη οικονομία. Μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης από το 1973, η χώρα, αν και στερείται μεγάλου ορυκτού πλούτου, διαθέτει αξιόλογη βιομηχανία και αναπτυσσόμενη αγροτική οικονομία. Το 2002 η χώρα

⁴ <http://www.livepedia.gr/index.php/%CE%99%CF%81%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>

παρήγαγε ακαθάριστο εγχώριο προϊόν 111,3 δισεκατομμυρίων δολαρίων και το κατά κεφαλή Α.Ε.Π. ήταν 28.500 δολάρια.

Νομισματική μονάδα της χώρας είναι το ευρώ, το οποίο αντικατέστησε την ιρλανδική λίρα το 1999. Τον Ιανουάριο του 2002 η ισοτιμία με το δολάριο ήταν 1 δολάριο Η.Π.Α. = 1,1324 ευρώ.

Ο εθνικός προϋπολογισμός του 2001 αναλυόταν σε έξοδα 27δισεκατομμύρια δολάρια και έσοδα 34 δισεκατομμύρια δολάρια. Ο πληθωρισμός το 2002 ήταν 4,6%, ενώ το εμπορικό ισοζύγιο παρουσιάζει πλεόνασμα. Το 1995 η Ιρλανδία ήταν μία από τις λίγες ευρωπαϊκές χώρες που πληρούσε τις προϋποθέσεις της Συνθήκης του Μάαστριχτ για την ευρωπαϊκή ενοποίηση.

Γεωργία (Υλοτομία - Αλιεία) – Κτηνοτροφία

Η γεωργία παραμένει βασικός τομέας. Η κυβέρνηση προσπαθεί να εδραιώσει περαιτέρω τον ρόλο της στην οικονομία μέσω του εκσυγχρονισμού της και επεκτείνοντας τις βιομηχανίες μεταποίησης τροφίμων (βόειο κρέας, γαλακτοκομικά προϊόντα, πατάτες, το κριθάρι και σιτάρι). Το μερίδιο της γεωργίας στο ΑΕΠ της χώρας αυξήθηκε πρόσφατα, φθάνοντας το 1,6%.

Οι καλλιεργήσιμες εκτάσεις αποτελούν μόλις το 14% των εδαφών της χώρας, ενώ τα λιβάδια και οι βοσκότοποι καταλαμβάνουν το 70,5% των συνολικών εδαφών της. Η γεωργία αποτελεί τη βάση της οικονομίας. Τα σημαντικότερα αγροτικά προϊόντα είναι οι πατάτες, τα ζαχαρότευτλα, τα δημητριακά, τα γογγύλια και το κριθάρι. Η αγροτική παραγωγή καλύπτει το 85% των εγχώριων αναγκών.

Σημαντική είναι και η κτηνοτροφική παραγωγή που ευνοείται από τα πλούσια βοσκοτόπια.

Ορυκτός πλούτος

Αν και ο ορυκτός πλούτος είναι γενικά περιορισμένος, η Ιρλανδία διαθέτει σε μικρές ποσότητες ψευδάργυρο, βαρύτη, φυσικό αέριο, θαλάσσια κοιτάσματα πετρελαίου, μολύβι, γύψο, ασήμι και ασβεστόλιθο. Ακόμα διαθέτει πλούσια κοιτάσματα τύρφης και χαλκού, αναγκάζεται όμως να καταφύγει σε εισαγωγές για να καλύψει τις εγχώριες ανάγκες σε πετρέλαιο και καύσιμα.

Βιομηχανία

Μεγάλο μέρος της βιομηχανίας ανήκει σε ιδιώτες, το κράτος όμως ελέγχει τα μέσα μαζικής μεταφοράς και επικοινωνίας, τα διυλιστήρια πετρελαίου, τα εργοστάσια παραγωγής ηλεκτρικού ρεύματος και πολλές από τις σημαντικότερες βιομηχανίες, όπως της επεξεργασίας ζάχαρης και τροφίμων, τα ορυχεία τύρφης κ.ά. Η Ιρλανδία διαθέτει βιομηχανίες χημικών και φαρμακευτικών προϊόντων, υφαντουργίες και βιομηχανίες ειδών ρουχισμού, ζυθοποιίες, βιομηχανίες μηχανημάτων και εξοπλισμού μεταφορών και βιομηχανίες κρυστάλλου και γυαλιού. Η βιομηχανία συμμετέχει με ποσοστό 25,6% στο σχηματισμό του ακαθάριστου εγχώριου προϊόντος.

Πρόσφατη βιομηχανική ανάπτυξη της Ιρλανδίας έχει επιτευχθεί από μια εσκεμμένη πολιτική προώθηση εταιρειών υψηλής τεχνολογίας για την εξαγωγή και, εν μέρει, προσφέροντας ελκυστικά πακέτα για τους επενδυτές. Ο τομέας αυτός συμβάλλει στο ένα τέταρτο του ΑΕΠ και απασχολεί το 18% του εργατικού δυναμικού. Οι τομείς της Κλωστοϋφαντουργίας, χημικών και ηλεκτρονικών προϊόντων υπήρξαν ιδιαίτερα επιτυχείς.

Εμπόριο

Ο ευρύτερος τριτογενής τομέας συμμετέχει με ποσοστό 73% στο σχηματισμό του ακαθάριστου εγχώριου προϊόντος και απασχολεί τα τρία τέταρτα του εργατικού δυναμικού. Τα κυριότερα εξαγωγίμα προϊόντα της Ιρλανδίας είναι χημικά προϊόντα, συστήματα επεξεργασίας δεδομένων, βιομηχανικός εξοπλισμός, κτηνοτροφικά και γαλακτοκομικά προϊόντα, ηλεκτρικές μηχανές, είδη υαλουργίας, φαρμακευτικά προϊόντα, μπίρα και άλλα τρόφιμα. Εισάγει καταναλωτικά αγαθά, χημικά προϊόντα, ζωοτροφές, πετρέλαιο και πετρελαιοειδή, σίδηρο και χάλυβα, μηχανήματα, υφάσματα και είδη ρουχισμού. Το εξωτερικό εμπόριο της χώρας, που διενεργείται κυρίως με τις χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης (ιδίως με την Αγγλία, τη Γερμανία και τη Γαλλία) και τις ΗΠΑ. Μεγάλο μέρος του εξωτερικού εμπορίου διενεργείται με τη Μεγάλη Βρετανία.

Εργασία - Απασχόληση

Το 6,4% του εργατικού δυναμικού απασχολείται στον πρωτογενή τομέα, το 18,4% στη βιομηχανία και το 75,2% στον ευρύτερο τριτογενή τομέα.

Τουρισμός

Ο τουρισμός έχει αναπτυχθεί ιδιαίτερα τα τελευταία χρόνια. Πόλο έλξης των τουριστών αποτελούν τα μεγαλιθικά μνημεία της 4ης χιλιετίας π.Χ. που βρίσκονται διασκορπισμένα σε ολόκληρη τη χώρα, οι γοθτικοί ναοί και τα μοναστήρια του Μεσαίωνα (Ναός Σεντ Πάτρικ, καθεδρικοί του Κάσελ και του Κιλκένι), καθώς και τα μεσαιωνικά φρούρια.

Οι σημαντικότεροι τομείς της ιρλανδικής οικονομίας το 2014 ήταν η βιομηχανία (22,4 %), η δημόσια διοίκηση, η άμυνα, η εκπαίδευση, η υγεία και η κοινωνική πρόνοια (17,5 %), καθώς και το χονδρικό και λιανικό εμπόριο, οι μεταφορές και οι υπηρεσίες στέγασης και εστίασης (15,5 %).

Η Ιρλανδία πραγματοποιεί εξαγωγές κυρίως προς τις ΗΠΑ, το Ηνωμένο Βασίλειο και το Βέλγιο, ενώ οι εισαγωγές της προέρχονται κυρίως από το Ηνωμένο Βασίλειο, τις ΗΠΑ και τη Γερμανία.

Ο παρακάτω πίνακας δείχνει την επιρροή της οικονομικής δραστηριότητας σε κάθε των τριών βασικότερων τομέων :

Breakdown of Economic Activity By Sector	Agriculture	Industry	Services
Employment By Sector (in % of Total Employment)	6.4	18.4	75.2
Value Added (in % of GDP)	1.6	25.6	72.8
Value Added (Annual % Change)	21.3	6.8	4.8

Source: World Bank, 2016

2.2 ΟΛΛΑΝΔΙΑ

2.2.1 Γενικά Στοιχεία

Η Ολλανδία (Βασίλειο των Κάτω Χώρων) είναι μια σχετικά μικρή χώρα με επιφάνεια 41.864 τετραγωνικά χιλιόμετρα και πληθυσμό 16,4 εκατομμύρια κατοίκους. Το Βασίλειο των Κάτω Χωρών αποτελείται ακόμη από την Αρούμπα, το Κουρακάο και τον Αγ. Μαρτίνο. Παρόλο που οι διαστάσεις της είναι μικρές κατέχει την έκτη θέση των πιο σημαντικών εξαγωγέων και επενδυτών σε όλο τον κόσμο.

Η Ολλανδία είναι παγκοσμίως γνωστή για τον αδιάκοπο αγώνα της κατά των υδάτων. Εκτός από την ακτογραμμή των 450 χιλιομέτρων διαθέτει πολλούς ποταμούς και λίμνες. Μια σημαντική γεωγραφική ιδιαιτερότητα της Ολλανδίας είναι ότι όλη η χώρα είναι σχεδόν επίπεδη. Λοφώδεις περιοχές εντοπίζονται μόνο στα νοτιοανατολικά μέρη της χώρας. Το έδαφος αποτελείται κατά το μεγαλύτερο μέρος από επίπεδα «πόλντερ» (περιοχές που βρίσκονται κάτω από το επίπεδο της επιφάνειας της θάλασσας) τα οποία περιβάλλονται από φράγματα και αναχώματα.

⁵Σχεδόν το μισό της χώρας βρίσκεται κάτω από το επίπεδο της επιφάνειας της θάλασσας και προστατεύεται τεχνητά από την ψηλή στάθμη των υδάτων. Στις παλιές εποχές οι ανεμόμυλοι φρόντιζαν να μην πλημμυρίσουν οι κατοικημένες περιοχές, και σήμερα ακόμα αποτελούν χαρακτηριστικό μέρος του ολλανδικού τοπίου. Το πιο χαρακτηριστικό σύμβολο του αγώνα κατά της θάλασσας είναι το Έργο Δέλτα. Πρόκειται για το τεράστιο συγκρότημα υδατοφρακτών που προστατεύει τα νότια μέρη της Ολλανδίας από ενδεχόμενες πλημμύρες. Οι εργασίες ολοκλήρωσης αυτής της ευφυούς κατασκευής διήρκησαν πενήντα χρόνια.

Η Ολλανδία έχει έκταση 33.491 τ.χλμ. ξηράς και, αν ληφθεί υπ' όψιν και το 20% της θάλασσας έκτασης έχει συνολική επιφάνεια: 41.526 τ.χλμ. Η μισή χώρα βρίσκεται λιγότερο από ένα μέτρο πάνω από την επιφάνεια της θάλασσας, ενώ το 1/4 κάτω από το επίπεδο της θάλασσας. Το ψηλότερο σημείο της χώρας είναι το Φάαλσερμπερχ (Vaalserberg) στα νότια της χώρας, στα σύνορα με το Βέλγιο και τη Γερμανία και έχει υψόμετρο μόλις 321 μέτρα. Το χαμηλότερο σημείο της χώρας βρίσκεται στο δήμο Νίουερκερκ αν ντεν Άισελ (Ολλανδικά: Nieuwerkerk aan den IJssel) και βρίσκεται 6,76 μέτρα κάτω από την επιφάνεια της θάλασσας, αποτελώντας έτσι το χαμηλότερο σημείο της Ευρώπης. Το τοπίο είναι γενικά πιο λοφώδες στα ανατολικά και νότια της χώρας.

Πολλά τμήματα της Ολλανδίας, όπως ολόκληρη η επαρχία Φλέβολαντ (Ολλανδικά: Flevoland) δεν ήταν πάντα στεριά αλλά θάλασσα που οι Ολλανδοί διεκδίκησαν. Τα μέρη που διεκδικήθηκαν από τη θάλασσα ονομάζονται Πόλντερ. Το 18,4% της συνολικής έκτασης της Ολλανδίας είναι υδάτινες επιφάνειες. Η λίμνη Άισελμεερ (IJsselmeer) χωρίζεται από την θάλασσα με το φράγμα Άφσλαουτνταϊκ μήκους 29 χιλιομέτρων, το οποίο χτίστηκε το 1932. Οι σημαντικότεροι ποταμοί της χώρας είναι ο Ρήνος, ο Μάας και ο Σχέλντε. Η Ολλανδία είναι, επί της ουσίας, το δέλτα που δημιουργούν αυτά τα τρία ευρωπαϊκά ποτάμια. Εκτός από τη

⁵ <https://el.wikipedia.org/wiki/%CE%9F%CE%BB%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>

γεωγραφική τους σημασία, αυτά τα ποτάμια χωρίζουν τη χώρα -σε γενικές γραμμές- πολιτιστικά και θρησκευτικά σε βόρεια και νότια.

Η Ολλανδία έχει κοινοβουλευτική δημοκρατία με συνταγματικό μονάρχη. Η βασίλισσα και οι υπουργοί της βρίσκονται επικεφαλής της κυβέρνησης. Σήμερα τουλάχιστον πέντε τοις εκατό του πληθυσμού κατέχει μια αλλοδαπή υπηκοότητα.

Ο παρακάτω πίνακας παραθέτει τα βασικά δημογραφικά στοιχεία της Ολλανδίας :

Πρωτεύουσα: Άμστερνταμ

Έκταση: 41.543 km²

Πληθυσμός: 16.985.571

Πληθυσμός ως ποσοστό του συνολικού πληθυσμού της ΕΕ:

ΑΕΠ: 676,700 δισ. \$

Επίσημες γλώσσες της ΕΕ: ολλανδικά, αγγλικά

Πολίτευμα: Βασιλευόμενη Κοινοβουλευτική Δημοκρατία

Κράτος μέλος της ΕΕ από: 1 Ιανουαρίου 1958

Αριθμός εδρών στο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο: 26

Νόμισμα: Ευρώ

Μέλος της Ευρωζώνης από: 1η Ιανουαρίου 1999

Μέλος του Χώρου Σένγκεν; Ναι, μέλος του Χώρου Σένγκεν από τις 26 Μαρτίου 1995

Προεδρία του Συμβουλίου: οι Κάτω Χώρες ασκούν επί του παρόντος την εκ περιτροπής προεδρία του Συμβουλίου της ΕΕ, την οποία έχουν ασκήσει 12 φορές από το 1960.

2.2.2 Οικονομικά στοιχεία

Η Ολλανδία κατατάσσεται σταθερά από τις πιο ανταγωνιστικές βιομηχανικές οικονομίες του κόσμου. Διαθέτει ένα ελκυστικό επιχειρηματικό και επενδυτικό κλίμα και παραμένει ένα φιλόξενο μέρος για επιχειρηματικές επενδύσεις από τις Ηνωμένες Πολιτείες και όλο το κόσμο. Εμφανή πλεονεκτήματα που έχει η Ολλανδία είναι το σταθερό πολιτικό και μακροοικονομικό κλίμα, μια πολύ ανεπτυγμένη οικονομία, μία κατάλληλη στρατηγική θέση, ένα καλά εκπαιδευμένο και παραγωγικό εργατικό δυναμικό καθώς και την υψηλή ποιότητα των φυσικών και επικοινωνιακών υποδομών του. Οι επενδύσεις στην Ολλανδία επωφελούνται από τον εξαιρετικά ανταγωνιστικό κλάδο της εφοδιαστικής αλυσίδας και από το μεγαλύτερο λιμάνι και το τέταρτο μεγαλύτερο αεροδρόμιο στην Ευρώπη. Στον τομέα των τηλεπικοινωνιών, η Ολλανδία έχει την υψηλότερη χρήση του διαδικτύου στην Ευρωπαϊκή Ένωση (ΕΕ) και φιλοξενεί το μεγαλύτερο συγκοινωνιακό κόμβο δεδομένων στον κόσμο. Η Ολλανδία είναι ο μεγαλύτερος αποδέκτης αλλά και πηγή άμεσων ξένων επενδύσεων στον κόσμο και έχει το μεγαλύτερο ιστορικό αποδοχής άμεσων επενδύσεων από τις Ηνωμένες Πολιτείες. Η θέση αυτή αντανακλά εν μέρει την ανταγωνιστική οικονομία της Ολλανδίας και το φορολογικό κλίμα που πολλές εταιρείες βρίσκουν ευνοϊκό. Ωστόσο, η πλειοψηφία των επενδυτικών ροών προς τις Κάτω Χώρες δεν προορίζεται τελικά για την ολλανδική αγορά, αλλά μάλλον περνά μέσα από τις Κάτω Χώρες για άλλο προορισμό. Παρ' όλα αυτά, η ολλανδική οικονομία χαρακτηρίζεται από υψηλό βαθμό ξένων επενδύσεων σε ένα ευρύ φάσμα τομέων, συμπεριλαμβανομένων της εφοδιαστικής αλυσίδας, της τεχνολογίας των πληροφοριών, και τη βιομηχανοποίηση. Τα περασμένα έτη, η ολλανδική κυβέρνηση έχει ξεκινήσει σημαντικές μεταρρυθμίσεις στην πολιτική της αγοράς εργασίας, στον τομέα της στέγασης, της αγοράς ενέργειας, καθώς και του συνταξιοδοτικού συστήματος. Αντανακλώντας την κοινή ολλανδική πρακτική, αυτές οι πολιτικές μεταρρυθμίσεις δημιουργήθηκαν μετά από στενές διαβουλεύσεις με τους βασικούς ενδιαφερόμενους φορείς, συμπεριλαμβανομένων τις επιχειρηματικές ενώσεις, τα εργατικά συνδικάτα και τις ομάδες της κοινωνίας των πολιτών. Μετά από μια παρατεταμένη ύφεση που έληξε στα τέλη του 2013, οι μακροοικονομικές προοπτικές στην Ολλανδία είναι θετικές για το 2016 και το 2017. Η ολλανδική κυβέρνηση προβλέπει οικονομική ανάπτυξη της τάξεως των 0,75 τοις εκατό το 2016 και 1,25 τοις εκατό το 2017. Οι κινητήριες δυνάμεις της ανάπτυξης περιλαμβάνουν την αύξηση των εξαγωγών και την αύξηση των επιχειρηματικών επενδύσεων. Η εγχώρια κατανάλωση, η οποία έχει μειωθεί, οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στην αδυναμία της αγοράς κατοικίας να παραμείνει στάσιμη.

Η ολλανδική οικονομία είναι η έκτη μεγαλύτερη οικονομία στην ευρωζώνη και είναι γνωστή για τις σταθερές εργασιακές σχέσεις, το μέτριο ποσοστό ανεργίας, τον πληθωρισμό, ένα σημαντικό εμπορικό πλεόνασμα, καθώς και ένα σημαντικό ρόλο ως Ευρωπαϊκός συγκοινωνιακός κόμβος. Η βιομηχανική δραστηριότητα απασχολεί κατά κύριο λόγο την επεξεργασία τροφίμων, χημικών καθώς και τη διύλιση πετρελαίου και ηλεκτρικών μηχανών. Παρέχει επίσης μία εξαιρετικά μηχανοποιημένη γεωργία που απασχολεί μόνο το 2% του εργατικού δυναμικού, αλλά προσφέρει μεγάλα πλεονάσματα στη βιομηχανία επεξεργασίας τροφίμων και τις εξαγωγές. Η Ολλανδία, μαζί με 11 εταίρους της ΕΕ, άρχισαν να κυκλοφορούν το νόμισμα του ευρώ την 1η Ιανουαρίου 2002. Μετά από 26 χρόνια συνεχούς οικονομικής ανάπτυξης, η ολλανδική οικονομία συρρικνώθηκε κατά 3,5% το 2009 ως αποτέλεσμα της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης.

Η Ολλανδία είναι ο πέμπτος μεγαλύτερος εξαγωγέας αγαθών. Η χώρα επλήγη σκληρά από την παγκόσμια οικονομική κρίση και αργότερα την κρίση στην Ευρωζώνη, λόγω της εξάρτησής της από το εξωτερικό εμπόριο. Μετά την ελαφρά ανάκαμψη το 2014 (1%), το ολλανδικό ΑΕΠ αυξήθηκε 1,9% το 2015. Προβλέπεται ότι θα αυξηθεί περαιτέρω το 2016, χάρη στις επενδύσεις, τις δημόσιες δαπάνες και να ανακτήσει την εμπιστοσύνη των καταναλωτών. Αναμένεται επίσης ότι η κατανάλωση θα αυξηθεί στο 2,3% το 2016. Οι θετικές οικονομικές επιδόσεις υποδεικνύουν ότι όταν οι επιχειρηματικές επενδύσεις αυξήθηκαν κατά 5,3%, η αύξηση των εξαγωγών ανήλθε στο 4% το 2014 και το 2015. Επιπλέον, ενώ η ολλανδική αγορά κατοικίας απέδωσε κακώς μεταξύ του 2008 και του 2010, λόγω της οικονομικής αστάθειας. Το 2015 σηματοδότησε μια σαφής στροφή με την βιώσιμη ανάπτυξη να αναμένεται να συνεχιστεί και το 2016.

Η ολλανδική οικονομία ανακάμπτει μετά από δύο συνεχόμενα χρόνια ύφεσης (-1,1% το 2012 και -0,5% το 2013). Ως εκ τούτου, έχει γίνει ένα πρότυπο επιτυχίας στην Ευρωζώνη. Το 2015, η κυβέρνηση συνασπισμού πραγματοποίησε μια σειρά μεταρρυθμίσεων που αποδίδονται στην ανάπτυξη της οικονομίας όπως για παράδειγμα, τη μεταρρύθμιση της αγοράς εργασίας με την αναθεώρηση του συστήματος της ανεργίας και την αύξηση της ηλικίας συνταξιοδότησης, προκειμένου να αποφευχθούν ελλείψεις σε εργατικό δυναμικό. Η κυβέρνηση, επίσης, μεταρρύθμισε πρακτικά το σύστημα υγειονομικής περίθαλψης. Ωστόσο, τα μέτρα αυτά έχουν οδηγήσει σε εντάσεις μεταξύ των κομμάτων της συγκυβέρνησης, διότι η κυβέρνηση έχει δαπανήσει τις δημόσιες οικονομίες πέρα από το επίδομα του Ευρωπαϊκού Συμφώνου Σταθερότητας και Ανάπτυξης. Ως εκ τούτου, η προτεραιότητα της κυβέρνησης είναι η δημοσιονομική εξυγίανση, με στόχο την εκ νέου εξισορρόπηση των δημόσιων οικονομικών.

Από τον Ιανουάριο του 2016, αυτή είναι ακόμα η προτεραιότητα της ολλανδικής Προεδρίας του Συμβουλίου της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Από το 2015, το έλλειμμα της Ολλανδίας εκτιμάται ότι θα είναι στο 2,2% του ΑΕΠ. Αυτό έχει επιτευχθεί μέσω περικοπών του προϋπολογισμού, ιδίως σε προγράμματα κοινωνικής πρόνοιας. Το έλλειμμα αναμένεται να μειωθεί στο 0,6% το 2017 και συμπίπτει με την επόμενη ομοσπονδιακή εκλογή

Ολλανδία έχει ένα πολύ υψηλό εισόδημα ανά κάτοικο, το οποίο διανέμεται με σχετικά ίσο τρόπο. Το κατά κεφαλήν ΑΕΠ είναι πάνω από το μέσο όρο της ΕΕ. Ωστόσο, το ποσοστό ανεργίας, το οποίο για μεγάλο χρονικό διάστημα παρέμεινε σχεδόν ανύπαρκτο, έχει αρχίσει να αυξάνεται έντονα από το 2008, φθάνοντας το 7,2% του ενεργού πληθυσμού το 2015.

Παρακάτω παραθέτουμε τους βασικούς οικονομικούς δείκτες για την Ολλανδία:

Main Indicators	2012	2013	2014	2015
GDP (billions USD)	829.41	864.44	880.72	750.78
GDP per Capita (USD)	49,502	51,442	52,225	44,333
General Government Gross Debt (in % of GDP)	66.1	67.6	67.9	67.6
Inflation Rate (%)	2.8	2.6	0.3	1.0
Unemployment Rate (% of the Labour Force)	5.8	7.3	7.4	7.2

Source: IMF – World Economic Outlook Database, 2016 Note: (e) Estimated Data

2.2.3 Η Κρίση

Το ολλανδικό χρηματοπιστωτικό σύστημα υπέφερε, λόγω της υψηλής έκθεσης ορισμένων ολλανδικών τραπεζών σε στεγαστικά δάνεια-backed securities των Η.Π.Α.

Το 2008, η κυβέρνηση εθνικοποίησε δύο τράπεζες και επένδυσε δισεκατομμύρια δολάρια σε κεφάλαια και σε άλλα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα, για να αποτραπεί η περαιτέρω επιδείνωση σε άλλους κρίσιμους τομείς. Η κυβέρνηση προσπάθησε επίσης να ενισχύσει την εγχώρια οικονομία μέσω της επιτάχυνσης των προγραμμάτων υποδομής, προσφέροντας εταιρικές φοροαπαλλαγές για τους εργοδότες που διατηρούν τους εργαζομένους, και την

επέκταση των εξαγωγών με πιστωτικές διευκολύνσεις. Τα προγράμματα τόνωσης και διάσωσης των τραπεζών, είχε ως αποτέλεσμα το έλλειμμα του κρατικού προϋπολογισμού να ανερχόταν σε 5,3% του ΑΕΠ το 2010, που έρχονταν σε έντονη αντίθεση με το πλεόνασμα του 2008 που ήταν 0,7%. Η κυβέρνηση του πρωθυπουργού Μαρκ Ρούτε άρχισε να εφαρμόζει μέτρα δημοσιονομικής εξυγίανσης στις αρχές του 2011, κυρίως μείωση των δαπανών, η οποία οδήγησε σε μια βελτίωση του ελλείματος του προϋπολογισμού το 2011. στην περίοδο 2012-13 φορολογικά έσοδα μειώθηκαν, το ΑΕΠ συρρικνώθηκε, και το έλλειμμα του προϋπολογισμού επιδεινώθηκε. Αν και ανέργων αξιώσεις συνέχισε να αυξάνεται, το ποσοστό ανεργίας παρέμεινε σχετικά χαμηλή στο 6,8 τοις εκατό.

2.2.4 Κύριους τομείς της Βιομηχανίας

Η Ολλανδία είναι ο κορυφαίος πάροχος υπηρεσιών της Ευρώπης στις θαλάσσιες μεταφορές. Αυτό δεν αποτελεί έκπληξη καθώς η οικονομία της εξαρτάται σε μεγάλο βαθμό από τις εξαγωγές.

Γεωργία (Υλοτομία - Αλιεία) - Κτηνοτροφία

⁶Η Ολλανδία, παρά το μικρό μέγεθος των προς καλλιέργεια εκτάσεων και την πυκνότητα του πληθυσμού, διαθέτει έναν πολύ καλά οργανωμένο και εξαιρετικά παραγωγικό πρωτογενή τομέα. Η συνεισφορά του στο ΑΕΠ ανέρχεται σε ποσοστό 1,8%. Ο τομέας αυτός παράγει υψηλές αποδόσεις, οι οποίες οφείλονται εν μέρει στην εντατική καλλιέργεια της καλλιεργήσιμης γης. Σχεδόν το 60% της παραγωγής εξάγεται, είτε απευθείας είτε μέσω της βιομηχανίας τροφίμων. Αυτό καθιστά την Ολλανδία το δεύτερο μεγαλύτερο εξαγωγέα γεωργικών προϊόντων στον κόσμο (μετά τις ΗΠΑ). Οι κύριες καλλιέργειες που εξάγονται είναι τα δημητριακά, οι πατάτες και τα κηπευτικά προϊόντα καθώς και βολβούς λουλουδιών γεγονός που καθιστά την Ολλανδία τον μεγαλύτερο εξαγωγέα λουλουδιών στον κόσμο.

6

http://www.livepedia.gr/index.php/%CE%9F%CE%BB%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1_%CE%BA%CF%81%CE%AC%CF%84%CE%BF%CF%82

Κύρια προϊόντα της γεωργίας είναι: πατάτες, ζαχαρότευτλα, σιτάρι, κριθάρι, κτηνοτροφικά φυτά, ρύζι, κηπευτικά και βολβοί λουλουδιών (κυρίως τουλίπες).

Στην κτηνοτροφία και ειδικότερα στη βοσκή έχει αποδοθεί το 26-27% της συνολικής έκτασης της χώρας. Από τα εκτρεφόμενα ζώα κυριότερα είναι: τα βοοειδή, οι χοίροι, τα πρόβατα και τα πουλερικά. Η χώρα είναι φημισμένη για τα γαλακτοκομικά προϊόντα της (γάλα, τυρί) και πραγματοποιεί σημαντικές εξαγωγές.

Ορυκτός πλούτος

Το υπέδαφος της Ολλανδίας δεν είναι πλούσιο σε κοιτάσματα ορυκτών καυσίμων ή μετάλλων. Το κυριότερο προϊόν είναι το φυσικό αέριο, το οποίο αντλείται από το υπέδαφος της Βόρειας θάλασσας. Το πετρέλαιο και το κάρβουνο που εξορύσσονται καλύπτουν ένα μικρό μόνο μέρος των εσωτερικών ενεργειακών αναγκών.

Βιομηχανία

Η βιομηχανική δραστηριότητα παράγει το 21% του ΑΕΠ μέσω της μεταποίησης τροφίμων, την πετροχημική βιομηχανία, τη μεταλλουργία και τη βιομηχανία εξοπλισμού μεταφορών. Ο τομέας απασχολεί το 23% του εργατικού δυναμικού.

Οφείλουμε να παρατηρήσουμε ότι ο βιομηχανικός τομέας της Ολλανδίας είναι εξαιρετικά διαφοροποιημένος και σε μεγάλο τμήμα του πρόσφατα ενεργοποιημένος. Η ραγδαία ανάπτυξη του όμως μετά τον Β΄ Παγκόσμιο πόλεμο, έφερε τη χώρα στην ομάδα των περισσότερο αναπτυγμένων κρατών του κόσμου. Γεγονός είναι ότι η βαριά βιομηχανία, όπως η χαλυβουργία, η αυτοκινητοβιομηχανία ή η μηχανουργία, είναι σχετικά υποδεέστερη εκείνης των γειτόνων της. Αντίθετα η μεγάλη άνοδος της βιομηχανικής παραγωγής οφείλεται στη χημική βιομηχανία και την παραγωγή ηλεκτρονικών ειδών. Άλλοι σημαντικοί τομείς είναι η επεξεργασία τροφίμων και ποτών (γαλακτοκομικά, ζυθοποιία), του καπνού, της υφαντουργίας, των ναυπηγείων και της διύλισης πετρελαίου.

Η Ολλανδία είναι επίσης ένας από τους μεγαλύτερους παραγωγούς και διανομείς πετρελαίου και φυσικού αερίου.

Εμπόριο - Υπηρεσίες

Στην Ολλανδία εξαιρετικά αναπτυγμένος είναι ο ευρύτερος τριτογενής τομέας, των υπηρεσιών, μεταφορών, τραπεζικών εργασιών και του εμπορίου. Οι υπηρεσίες αντιπροσωπεύουν πάνω από το 77% του εθνικού εισοδήματος και απασχολούν το 75% του

εργατικού δυναμικού. Ο τομέας των υπηρεσιών περιλαμβάνει μεταφορά, διανομή, logistics, τραπεζικές και ασφαλιστικές υπηρεσίες, υπηρεσίες μηχανικού νερού και τις νέες τεχνολογίες. Σημαντική ανάπτυξη γνώρισε από το παρελθόν και γνωρίζει μέχρι σήμερα το τραπεζικό σύστημα. Κεντρική τράπεζα της χώρας είναι η Ολλανδική Τράπεζα. Πλήθος άλλων τραπεζών, ολλανδικών και ξένων, ιδιωτικών ή δημόσιων, δραστηριοποιούνται στην επικράτεια.

Η ολλανδική οικονομία υπήρξε πάντα ανοιχτή στο παγκόσμιο εμπόριο. Το 2000 το σύνολο των εξαγωγών υπερέβαινε εκείνο των εισαγωγών, εμφανίζοντας θετικό ή ισοσκελισμένο ισοζύγιο. Οι κύριοι εμπορικοί εταίροι, ως προς τις εισαγωγές, είναι η Γερμανία (18,4%), το Βέλγιο-Λουξεμβούργο (9,2%), η Μεγάλη Βρετανία (8,9%), η Γαλλία (5,8%) και οι ΗΠΑ (9,9%). Κύριες χώρες προορισμού για τα ολλανδικά προϊόντα είναι η Γερμανία (25,6%), το Βέλγιο-Λουξεμβούργο (11,8%), η Μεγάλη Βρετανία (11,1%), η Γαλλία (10,3%), και η Ιταλία (6,2%). Εισάγονται κυρίως πρώτες ύλες για τη βιομηχανία, καύσιμα, μηχανήματα, εξοπλισμός μεταφορών, χημικά κ.ά. Εξάγονται ορυκτά καύσιμα, τρόφιμα και ποτά, χημικά, μηχανήματα μεταφοράς, ηλεκτρονικά κ.ά.

Εργασία - Απασχόληση

Από τα περίπου 7,2 εκατομμύρια εργαζομένων το 73% απασχολείται στο εμπόριο και την παροχή υπηρεσιών. Στη βιομηχανία απασχολείται το 23% και 4% στη γεωργία, την υλοτομία και την αλιεία. Το 29% των εργαζομένων συνδικαλιζείται σε κάποιο εργατικό συνδικάτο. Η κυβέρνηση λαμβάνει μέρος στις διαπραγματεύσεις μεταξύ των εργοδοτών και των εργαζομένων για να διασφαλίσει την αντιστοιχία των συμφωνιών με την οικονομική της πολιτική.

Τουρισμός

Ο τουρισμός αποτελεί σημαντική πηγή συναλλάγματος αλλά και γνωριμίας με τη χώρα. Ο αριθμός των τουριστών που επισκέπτονται τη χώρα έχουν κυριότερες χώρες προέλευσης τη Γερμανία, τη Μεγάλη Βρετανία, τις ΗΠΑ κ.ά.

Ο παρακάτω πίνακας δείχνει την επιρροή της οικονομικής δραστηριότητας σε κάθε των τριών βασικότερων τομέων :

Breakdown of Economic Activity By Sector	Agriculture	Industry	Services
Employment By Sector (in % of Total Employment)	4.0	23.0	73.0
Value Added (in % of GDP)	1.8	21.2	77.0
Value Added (Annual % Change)	3.4	-1.0	1.4

Source: World Bank, 2016

2.3 ΦΙΛΑΝΔΙΑ

2.3.1 Γενικά στοιχεία

Η Φινλανδία είναι χώρα της βόρειας Ευρώπης. Βρίσκεται ανάμεσα στη Σουηδία, τη Νορβηγία, τη Ρωσία και τη Βαλτική θάλασσα.

Με έκταση 338.415 τετραγωνικά χιλιόμετρα, η Φινλανδία αποτελεί την έκτη μεγαλύτερη χώρα της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Παράλληλα, ο πληθυσμός της δεν ξεπερνά τους 5.250.000 κατοίκους, γεγονός που την καθιστά την τρίτη πιο αραιοκατοικημένη χώρα της Ευρώπης μετά την Ισλανδία και τη Νορβηγία. Πρωτεύουσά της είναι το Ελσίνκι και πολίτευμά της η προεδρευόμενη δημοκρατία. Στη χώρα ομιλούνται επίσημα δύο γλώσσες: τα φινλανδικά και τα σουηδικά, λόγω της σουηδικής κατοχής επί εφτά αιώνες (από τον 12ο αιώνα μέχρι το 1809).

⁷Όσον αφορά τον πολιτισμό της, έχει πολλά κοινά στοιχεία με τις υπόλοιπες Σκανδιναβικές χώρες. Χώρα των δασών και των λιμνών, η Φινλανδία είναι ίσως περισσότερο γνωστή για την ανέγγιχτη φυσική της ομορφιά, καθώς το 70% της συνολικής επιφάνειάς της καλύπτεται από δάση και το 10% από νερό. Στο βόρειο τμήμα της χώρας, οι λευκές νύκτες, κατά τη διάρκεια των οποίων δεν δύει ο ήλιος, διαρκούν περίπου για 10 εβδομάδες το καλοκαίρι. Τον χειμώνα, αντίστοιχα, στην ίδια περιοχή και για διάστημα περίπου 8 εβδομάδων, ο ήλιος δεν ανατέλλει ποτέ.

⁷ <https://el.wikipedia.org/wiki/%CE%A6%CE%B9%CE%BD%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>

Η Φινλανδία έχει αναπτύξει μία σύγχρονη, ανταγωνιστική οικονομία και είναι παγκοσμίως πρωτοπόρος σε τηλεπικοινωνιακό εξοπλισμό. Στις κύριες εξαγωγές της συγκαταλέγονται ο τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός και τα μηχανολογικά προϊόντα, το χαρτί, ο πολτός και η ξυλεία, τα είδη από γυαλί, ο ανοξείδωτος χάλυβας και τα κεραμικά. Τέλος, ξεχωρίζει μεταξύ των κρατών της ΕΕ για το πρότυπο εκπαιδευτικό της σύστημα.

Παρακάτω παραθέτουμε σε πίνακα τα βασικά δημογραφικά στοιχεία της Φινλανδίας :

Πρωτεύουσα: Ελσίνκι

Έκταση: 338 440 km²

Πληθυσμός: 5 471 753 (2015)

Πληθυσμός ως ποσοστό του συνολικού πληθυσμού της ΕΕ: 1,1 % (2015)

Ακαθάριστο Εγχώριο Προϊόν (ΑΕΠ): 205,178 δισεκατομμύρια EUR (2014)

Επίσημη γλώσσα της ΕΕ: Φινλανδικά, Σουηδικά

Πολίτευμα: κοινοβουλευτική δημοκρατία

Κράτος μέλος της ΕΕ από: 1 Ιανουαρίου 1995

Αριθμός εδρών στο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο: 13

Νόμισμα: Ευρώ. Μέλος της Ευρωζώνης από την 1η Ιανουαρίου 1999

Μέλος του Χώρου Σένγκεν; Ναι, μέλος του Χώρου Σένγκεν από τις 25 Μαρτίου 2001

Προεδρία του Συμβουλίου: Η Φινλανδία άσκησε την εκ περιτροπής προεδρία του συμβουλίου της Ε.Ε 2 φορές, το 1999 και το 2006. Η επόμενη Φινλανδική προεδρία θα είναι το 2020.

2.3.2 Οικονομικά στοιχεία

Η Φινλανδία αναφέρεται συχνά ως πρότυπο παράδειγμα για τις οικονομικές επιδόσεις της, την ανταγωνιστικότητα και την πρωτοποριακή επιτυχία της. Ωστόσο αγωνίζεται να ανακάμψει από την παγκόσμια οικονομική κρίση και την κρίση στην Ευρωζώνη. Μετά από τρία χρόνια οικονομικής συρρίκνωσης (2012-2014) και την εικονική στασιμότητα του 2015, μια μέτρια ανάκαμψη της τάξεως του 0,5% αναμένεται το 2016, ωθούμενη από τις εξαγωγές και την κατανάλωση.

Ο προϋπολογισμός της κυβέρνησης για το 2016 έχει ως κύριο μέλημα την εξυγίανση των δημόσιων οικονομικών, την αύξηση της ανταγωνιστικότητας της χώρας (ειδικότερα, μέσω μιας δέσμης νομοθετικών μέτρων με στόχο τη μείωση του κόστους εργασίας ανά μονάδα προϊόντος κατά πέντε τοις εκατό), καθώς και τη μείωση της φτώχειας, των κοινωνικών ανισοτήτων και του κοινωνικού αποκλεισμού. Το πρόγραμμα διαρθρωτικών μεταρρυθμίσεων έχει ενισχυθεί, συμπεριλαμβανομένου ενός σχεδίου ελέγχου του κόστους για τις κοινωνικές και υγειονομικές υπηρεσίες, ένα πρόγραμμα ιδιωτικοποίησης και ένα πρόγραμμα εφάπαξ των δημοσίων επενδύσεων που η κυβέρνηση έχει θέσει σε εφαρμογή.

Το κατά κεφαλήν ΑΕΠ της Φινλανδίας είναι μεταξύ των υψηλότερων στον κόσμο, επιτρέποντας στη χώρα να προσφέρουν ένα υψηλό βιοτικό επίπεδο. Η κατανομή του πλούτου είναι σχετικά δίκαιη, αν και οι κοινωνικές ανισότητες έχουν αυξηθεί τα τελευταία χρόνια.

Η φινλανδική οικονομία είναι η δωδέκατη πιο σημαντική στην Ευρώπη και στηρίζεται κατά κύριο λόγο στην ιδιωτική πρωτοβουλία, χωρίς να παραγνωρίζεται ο κυρίαρχος ρόλος του κράτους, κυρίως στον τομέα των μεταφορών (σιδηρόδρομοι, αερομεταφορές) και της παραγωγής ενέργειας (παραγωγή ηλεκτρισμού) και το κρατικό μονοπώλιο σε ορισμένα προϊόντα. Μετά το Β΄ Παγκόσμιο πόλεμο μεγάλο μέρος του εργατικού δυναμικού απασχολούνταν στη γεωργία, στη δασοκομία και στην εξόρυξη. Τις επόμενες δεκαετίες η οικονομία στηρίχτηκε σταδιακά στη βιομηχανία και στη συνέχεια στον κλάδο των υπηρεσιών. Η οικονομία της χώρας την καθιστά μια από τις πιο πλούσιες της Δυτικής Ευρώπης και του κόσμου.

Παρακάτω παραθέτουμε τους βασικούς οικονομικούς δείκτες για την Φινλανδία:

Main Indicators	2012	2013	2014	2015
GDP (billions USD)	256.85	269.27	272.65	230.69
General Government Balance (in % of GDP)	-1.1	-0.9	-1.0	-9
General Government Gross Debt (in % of GDP)	52.9	55.6	59.0	61.9
Inflation Rate (%)	3.2	2.2	1.2	0.0
Unemployment Rate (% of the Labour Force)	7.7	8.1	8.7	9.5

Source: IMF – World Economic Outlook Database, 2015

2.3.3 Η κρίση

Όπως ανακάμπτει από την κρίση, η Φινλανδία έχει να αντιμετωπίσει μια σειρά από προκλήσεις. Αξίζει να σημειωθεί ότι, οι επιπτώσεις της κρίσης και τα επακόλουθα μέτρα τόνωσης είχαν μια βαθιά και διαρκή επίδραση στα δημόσια οικονομικά και τα επίπεδα του χρέους, με το τελευταίο ίσως να διπλασιαστεί κατά τη διάρκεια μιας δεκαετίας. Το 2015, το έλλειμμα του προϋπολογισμού συνέχισε να υπερβαίνει το όριο του 3% που θέτει το Σύμφωνο Σταθερότητας και Ανάπτυξης της ΕΕ, και το δημόσιο χρέος έφτασε και 62,7% του ΑΕΠ. Επιπλέον, η ιδιωτική κατανάλωση και οι επενδύσεις μειώθηκαν. Επίσης, το ποσοστό ανεργίας έχει αυξηθεί σημαντικά σε 9,5% το 2015 και προβλέπεται να παραμείνει γύρω στο 9,5% το 2016. Άλλα θέματα τα οποία η Φινλανδία έχει να αντιμετωπίσει περιλαμβάνουν την ενέργεια , το χρέος των νοικοκυριών, τη προστασία του περιβάλλοντος, την εκπαίδευση, την έρευνα, την επιχειρηματικότητα και τον πληθυσμό των ηλικιωμένων. Η Φινλανδία είναι από τις χώρες

που πλήττονται περισσότερο από τη γήρανση του πληθυσμού και τη μείωση του ενεργού εργατικού δυναμικού, το οποίο δημιουργεί μια επιβάρυνση για τα δημόσια οικονομικά.

2.3.4 Κύριους τομείς της Βιομηχανίας

Γεωργία (Υλοτομία - Αλιεία) – Κτηνοτροφία

⁸Γεωργία αντιπροσωπεύει λιγότερο από το 3% του τρέχοντος ΑΕΠ και απασχολεί περίπου το 4% του πληθυσμού. Οι δυσμενείς κλιματολογικές συνθήκες και η έλλειψη μεγάλων εκτάσεων καλλιεργήσιμης γης δεν επιτρέπουν στη φινλανδική γεωργία και πτηνοτροφία να αναπτυχθούν θεαματικά. Σταδιακά παρατηρήθηκε μια συρρίκνωση των εργαζομένων που απασχολούνται στη γεωργία και μείωση των καλλιεργούμενων εδαφών. Η καλλιεργήσιμη γη αποτελεί μόνο το 8% του συνολικού εθνικού εδάφους, όμως η αναπτυγμένη υλικοτεχνική υποδομή και η εκπαίδευση των ασχολούμενων με τη γεωργία αποδίδει τα μέγιστα και την όσο το δυνατόν μεγαλύτερη παραγωγικότητα. Τα κυριότερα γεωργικά προϊόντα είναι το κριθάρι, το σιτάρι και η βρόμη. Η παραγωγή των δημητριακών εμφανίζει ποικιλία· συνήθως εισάγεται σιτάρι για τους ανθρώπους και εξάγονται δημητριακά για ζωοτροφές. Ιδιαίτερα γόνιμες θεωρούνται οι παράκτιες περιοχές, των οποίων το 9% είναι εκμεταλλεύσιμο από τη γεωργία.

Τα δάση καλύπτουν το 68,7% περίπου της έκτασης της χώρας (το υψηλότερο ποσοστό για την Ευρώπη) και αποτελούν τον πιο σημαντικό τομέα του φυσικού πλούτου της. Τουλάχιστον το 60% των δασών ανήκει σε ιδιωτικές επιχειρήσεις, που καθορίζουν τις τιμές της ξυλείας στις εσωτερικές αγορές. Έτσι παρά τις μεγάλες ποσότητες ξυλείας και των άλλων δασοκομικών προϊόντων η βιομηχανία χρησιμοποιούσε το ξύλο ως πρώτη ύλη αναγκάστηκε να εισαγάγει το 10% - 15% των ποσοτήτων ξύλου που απαιτούνταν για τη λειτουργία της. Η κυβέρνηση ακολουθεί πιστά τα προγράμματα αναδάσωσης και έτσι αντιμετωπίζεται η αποψίλωση των αχανών δασικών εκτάσεων.

Η Φινλανδία είναι μια από τις χώρες της Βαλτικής που υπέγραψαν κοινή απόφαση για τον περιορισμό της αλιείας στη Βαλτική θάλασσα και την προστασία των θαλάσσιων ειδών που βρίσκονται υπό εξαφάνιση. Η θέσπιση αυτής της απόφασης περιορίζει σημαντικά την αλιεία, που αν και διαδομένη δε συνεισφέρει ιδιαίτερα στην εθνική οικονομία. Περιορισμένη επίσης είναι και η αλιεία στα ποτάμια, τα οποία είναι μολυσμένα από την ανέγερση πολλών υδροηλεκτρικών φραγμάτων.

⁸ <http://www.livepedia.gr/index.php/%CE%A6%CE%B9%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>

Η προσχώρηση της Φινλανδίας στην ΕΕ έχει ως αποτέλεσμα να επιταχυνθεί περαιτέρω η διαδικασία αναδιάρθρωσης και συρρίκνωσης του τομέα αυτού.

Ορυκτός πλούτος

Ο εξορυκτικός κλάδος είναι ένας από τους ευρωστότερους της φινλανδικής οικονομίας. Υπάρχουν αξιόλογα κοιτάσματα σιδηρομεταλλεύματος, χαλκού, νικελίου, εμπλουτισμένου ψευδαργύρου, χρωμίου, εμπλουτισμένου χρωμίτη, βαναδίου και κοβαλτίου. Επίσης εξορύσσονται σημαντικά πολύτιμα μέταλλα, όπως ο χρυσός και ο άργυρος και μέταλλα όπως το τιτάνιο και το κάδμιο αλλά σε περιορισμένες ποσότητες.

Πηγές ενέργειας

Οι πλουσιότερες υδάτινες πηγές ευνοούν την ανέγερση υδροηλεκτρικών εργοστασίων εκ των οποίων τα πιο παραγωγικά βρίσκονται στους ποταμούς Κεμιγιόκι και Όουζουγιок. Η παραγωγή των υδροηλεκτρικών σταθμών αυξάνεται από τη λειτουργία πολλών θερμοηλεκτρικών και τεσσάρων πυρηνικών σταθμών. Ο ηλεκτρισμός, η άφθονη ξυλεία και εν μέρει η τύρφη αποτελούν τις πρώτες ύλες για τη φινλανδική βιομηχανία και τα νοικοκυριά της χώρας. Ειδικότερα η τύρφη καλύπτει περίπου το 1/3 του συνολικού εδάφους και είναι ένας σημαντικός φυσικός πόρος, ο οποίος όμως παραμένει ανεκμετάλλευτος στο μεγαλύτερο ποσοστό του από την ενεργειακή και τη δασική βιομηχανία.

Το ψυχρό κλίμα και η υπερκαταναλωτική σε ενέργεια βιομηχανία καθιστούν τη Φινλανδία μια από τις χώρες, που καταναλώνουν από τις μεγαλύτερες ποσότητες ενέργειας στον κόσμο, με αποτέλεσμα οι εγχώριες ενεργειακές πηγές να καλύπτουν μόνο το 1/3 της συνολικής ποσότητας που απαιτείται. Τα ορυκτά καύσιμα εισάγονται από το εξωτερικό. Ενέργεια μεταφέρεται κυρίως από τη Ρωσία και τη Σουηδία μέσω ειδικών συνδέσεων των δικτύων των τριών χωρών.

Βιομηχανία

Η Βιομηχανία αντιπροσωπεύει το 26,5% του ΑΕΠ και απασχολεί περίπου το 22% του πληθυσμού.

Η Φινλανδία έχει ανεπτυγμένη βιομηχανία παρόλο που η γεωγραφική της θέση και ιδιαίτερα ο βαρύς χειμώνας καθιστά πανάκριβη την ανέγερση και διατήρηση των βιομηχανικών

εγκαταστάσεων και των μεταφορών των πρώτων υλών και των βιομηχανικών προϊόντων (η ύπαρξη πάγων είναι αποτρεπτική).

Ο σημαντικότερος κλάδος της φινλανδικής βιομηχανίας είναι η μηχανολογία και η μεταλλουργία, η χώρα είναι διεθνώς γνωστή για την κατασκευή παγοθραυστικών, μηχανημάτων για τη χαρτοποιία και πολυτελών υπερωκεανίων. Αξιοσημείωτη είναι η παραγωγή της χημικής βιομηχανίας και κυρίως τα διυλιστήρια πετρελαίου. Άλλα βιομηχανικά προϊόντα είναι τα δερμάτινα είδη, τα γλυκίσματα, τα αναψυκτικά και τα ηδύποτα, ενώ μεγάλης κατανάλωσης στην εγχώρια αγορά τυχαίνουν οι μπύρες που παράγονται από την εθνική ζυθοποιία και τα δομικά υλικά. Λειτουργούν και βιομηχανίες τυποποίησης και κονσερβοποίησης των προϊόντων της πρωτογενούς παραγωγής (ζάχαρης, τυροκομίας, κρεάτων κτλ.)

Η Φινλανδία ειδικεύεται στην εξαγωγή των τεχνολογιών της πληροφορίας και των επικοινωνιών, καθώς και εξάγει μια πλούσια ποικιλία προϊόντων που κυμαίνονται από απλά ξύλινα προϊόντα υψηλής τεχνολογίας και προϊόντα όπως χαρτί, χαρτόνι και τη συσκευασία.

Εμπόριο

Το εξωτερικό εμπόριο παίζει σημαντικό ρόλο στην ανάπτυξη της οικονομίας, η κινητικότητα του είναι μεγάλη και γενικά παρουσιάζει ενεργητικό ισοζύγιο. Στην ανάπτυξη του εξωτερικού εμπορίου συνέβαλε η περιορισμένη εσωτερική αγορά, η παραγωγή βιομηχανικών προϊόντων, που δεν μπορούσαν να απορροφηθούν από τους εγχώριους καταναλωτές και η ανεπάρκεια των ενεργειακών πηγών της χώρας.

Οι εξαγωγές της Φινλανδίας για το 2002 ανήλθαν στο ποσό των 40,1 δισ. δολ. και οι εισαγωγές στα 31,8 δισ. δολ. με το εμπορικό ισοζύγιο να εμφανίζει ενεργητικό 8,3 δισ. δολ. Τον ίδιο χρόνο οι πιο σημαντικές χώρες που αγόραζαν τα φινλανδικά προϊόντα ήταν η Γερμανία με 12,4% και η Σουηδία με 8,4%, επίσης η Μεγάλη Βρετανία (9,6%), οι ΗΠΑ (9,7%). Τα κυριότερα εξαγωγικά είδη είναι το χαρτί, η ξυλεία, η χαρτομάζα, το κόντρα - πλακέ, οι μηχανές, τα χημικά προϊόντα, τα πλοία και σε μικρότερη κλίμακα υφάσματα, είδη ενδυμασίας και αυτοκινήτων, φάρμακα, αντικείμενα οικιακής χρήσης και έπιπλα. Το 2001 η Γερμανία ήταν η πρώτη χώρα προέλευσης των εισαγωγών της Φινλανδίας με 14,5% επί του συνόλου, ακολουθούν η Σουηδία με 10,2%, η Ρωσία (9,6%), οι ΗΠΑ (6,9%), η Μεγάλη Βρετανία (6,4%), η Γαλλία (4,5%). Οι εισαγωγές περιλάμβαναν κυρίως μεταλλεύματα, χημικά προϊόντα, μηχανές, καύσιμα, αυτοκίνητα, τρόφιμα κ.ά.

Τριτογενής τομέας

Ο τριτογενής τομέας είναι διογκωμένος στη Φινλανδία. Αυτό οφείλεται στη σταθερότητα του χρηματοπιστωτικού συστήματος και του νομίσματος, αφού ξεπεράστηκε η περίοδος υψηλού πληθωρισμού που ακολούθησε τη μεταπολεμική περίοδο. Υπεύθυνη για την έκδοση του νομίσματος και τον καθορισμό των επιτοκίων είναι η Τράπεζα της Φινλανδίας που εποπτεύεται από το Εθνικό Κοινοβούλιο. Τις δύο τελευταίες δεκαετίες του 20ου αιώνα το φινλανδικό πιστωτικό σύστημα υπέστη σημαντικές διαφοροποιήσεις: επιτράπηκε στις ξένες τράπεζες να λειτουργούν και το κράτος υιοθέτησε πιο φιλελεύθερα οικονομικά μέτρα, ενώ παράλληλα μείωσε το ρόλο του στην αγορά του χρήματος. Οι διαφοροποιήσεις αυτές είχαν θετικές συνέπειες στη χρηματιστηριακή δραστηριότητα του Ελσίνκι. Σε όλη την επικράτεια λειτουργούσαν εκτός από τις 51 τράπεζες (10 εμπορικές και 41 αποθεματικές) πολλές τραπεζικές επιχειρήσεις.

Εργασία - Απασχόληση

Ο οικονομικά ενεργός πληθυσμός της Φινλανδίας ανερχόταν στα 2.600.000 εργαζόμενους (2000). Το 76,6% του συνόλου του εργατικού δυναμικού είχε ηλικίες που κυμαίνονταν από τα 15 ως τα 64 χρόνια και το 42,7% των εργαζομένων ήταν γυναίκες. Το 2002 η ανεργία κυμαινόταν στο 8,5%. Την ίδια χρονιά το 8% του εργατικού δυναμικού της χώρας απασχολούνταν στον πρωτογενή τομέα, το 28% στον δευτερογενή και το 64% στον τριτογενή τομέα της οικονομίας.

Τουρισμός

Ο τουρισμός είναι αναπτυγμένος στη Φινλανδία, το 1990 τα έσοδα σε συνάλλαγμα ανέρχονταν στο 1,209 δισ. δολ. και οι τουριστικές δαπάνες της χώρας ανήλθαν στα 2,813 δισ. δολ. Το 1996 ο τουρισμός απέφερε 1,674 δισ. δολάρια.

Υπηρεσίες

Ο τομέας των υπηρεσιών απασχολεί σχεδόν τα τρία τέταρτα του πληθυσμού και αντιπροσωπεύει πάνω από το 70% του ΑΕΠ.

Ο παρακάτω πίνακας δείχνει την επιρροή της οικονομικής δραστηριότητας σε κάθε των τριών βασικότερων τομέων :

Breakdown of Economic Activity By Sector	Agriculture	Industry	Services
Employment By Sector (in % of Total Employment)	3.9	22.0	73.7
Value Added (in % of GDP)	2.8	26.5	70.6
Value Added (Annual % Change)	-0.2	-1.0	-0.1

Source: World Bank, 2016

2.4 ΓΕΡΜΑΝΙΑ

2.4.1 Γενικά στοιχεία

Η Γερμανία, επίσημα Ομοσπονδιακή Δημοκρατία της Γερμανίας, είναι μία από τις μεγαλύτερες σε πληθυσμό χώρες της Ευρώπης, η πολυπληθέστερη χώρα στην Ευρωπαϊκή Ένωση και η κινητήρια δύναμή της, και μία από τις σημαντικότερες βιομηχανικές και ανεπτυγμένες χώρες του κόσμου. Συνορεύει προς τα βόρεια με τη Δανία, στα ανατολικά με την Πολωνία και την Τσεχική Δημοκρατία, στα νότια με την Αυστρία και την Ελβετία και στα δυτικά με τη Γαλλία, το Λουξεμβούργο, το Βέλγιο και την Ολλανδία. Στα βόρεια βρέχεται από τη Βόρεια Θάλασσα και τη Βαλτική. Η Γερμανία (η τότε Δυτική Γερμανία) είναι ένα από τα ιδρυτικά μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Οι σημαντικότεροι τομείς της γερμανικής οικονομίας το 2014 ήταν η βιομηχανία (25,9 %), η δημόσια διοίκηση, η άμυνα, η εκπαίδευση, η υγεία και η κοινωνική πρόνοια (18,2 %), καθώς και το χονδρικό και λιανικό εμπόριο, οι μεταφορές και οι υπηρεσίες στέγασης και εστίασης (15,5 %).

Η Γερμανία πραγματοποιεί εξαγωγές κυρίως προς τη Γαλλία, τις ΗΠΑ και το Ηνωμένο Βασίλειο, ενώ οι εισαγωγές της προέρχονται κυρίως από τις Κάτω Χώρες, τη Γαλλία και την Κίνα.

Παρακάτω παραθέτουμε τα βασικά δημογραφικά χαρακτηριστικά της Γερμανίας :

Πρωτεύουσα: Βερολίνο

Έκταση: 357 376 km²

Πληθυσμός: 81 197 537 (2015)

Πληθυσμός ως ποσοστό του συνολικού πληθυσμού της ΕΕ: 16 % (2015)

Ακαθάριστο Εγχώριο Προϊόν (ΑΕΠ): 2,904 τρισεκατομμύρια EUR (2014)

Επίσημη(-ες) γλώσσα(-ες) της ΕΕ: γερμανικά

Πολίτευμα: ομοσπονδιακή κοινοβουλευτική δημοκρατία

Κράτος μέλος της ΕΕ από: 1 Ιανουαρίου 1958

Αριθμός εδρών στο Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο: 96

Νόμισμα: Ευρώ. Μέλος της Ευρωζώνης από την 1η Ιανουαρίου 1999

Μέλος του Χώρου Σένγκεν; Ναι, μέλος του Χώρου Σένγκεν από τις 26 Μαρτίου 1995

Προεδρία του Συμβουλίου: Η Γερμανία άσκησε την εκ περιτροπής προεδρία του Συμβουλίου της ΕΕ 11 φορές από το 1958 έως το 2007.

2.4.2 Οικονομικά στοιχεία

⁹Η Γερμανία, η μεγαλύτερη οικονομία της Ευρώπης, αυξήθηκε κατά περίπου 1,5% του ΑΕΠ το 2015, και η ανάπτυξή της αναμένεται να παραμείνει σταθερή στο 1,6% το 2016. Ενώ εξακολουθεί να είναι ευάλωτη σε εξωτερικά πλήγματα, η Γερμανία είναι σε καλύτερη οικονομική κατάσταση σε σύγκριση με τους ευρωπαϊούς γείτονές της. Αυτό οφείλεται σε μεγάλο βαθμό στις εξαγωγές που της φέρνουν μεγάλα έσοδα. Η σταθερότητα της γερμανικής οικονομίας εξηγεί σε μεγάλο βαθμό την πρωτοφανή ροή των μεταναστών και των προσφύγων κατά τους τελευταίους μήνες: πάνω από ένα εκατομμύριο μετανάστες και πρόσφυγες, κυρίως από τη Συρία, το Ιράκ, το Αφγανιστάν και, εισήλθε στη χώρα το 2015.

⁹ <https://en.portal.santandertrade.com/analyse-markets/germany/economic-political-outline>

Με δημοσιονομικό πλεόνασμα άνω των 21 δισεκατομμυρίων ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2015. Το πλεόνασμα αυτό είναι το μεγαλύτερο του εξαμήνου εδώ και 15 χρόνια και το υψηλότερο πλεόνασμα στον κόσμο. Ένα μεγάλο μέρος αυτού του πλεονάσματος έχει βάλει στην άκρη για μελλοντικές δαπάνες για τους πρόσφυγες, που ορισμένοι θεωρούν ότι είναι ένα προγράμματα μεγάλης κλίμακας για την περαιτέρω ενίσχυση της οικονομικής ανάπτυξης. Το χρέος προς το ΑΕΠ της Γερμανίας υπερβαίνει το όριο του 60% που ορίζεται από τους κανόνες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, αλλά η γερμανική κυβέρνηση εφαρμόζει σήμερα ένα σχέδιο για τη μείωση του δείκτη κάτω από το όριο του 60% από το 2024. Οι δημόσιες επενδύσεις αποτελούν σχεδόν το 10% του προϋπολογισμού (30,9 δισεκατομμύρια ευρώ σε σύνολο 318 δισεκατομμύρια ευρώ) το 2016 και έχει αυξηθεί κατά περίπου 1 δισεκατομμύριο ευρώ από το 2015.

Όσο αφορά την ανεργία το γερμανικό ποσοστό ανεργίας είναι κάτω από 5% που είναι το χαμηλότερο επίπεδο εδώ και 24 χρόνια. Μετά την αποδοχή πάνω από ένα εκατομμύριο μετανάστες και τους πρόσφυγες κατά το παρελθόν έτος, η Γερμανία έχει πλέον ως αποστολή να βοηθήσει τα άτομα αυτά να ενσωματωθούν στη γερμανική κοινωνία για τη διασφάλιση της κοινωνικής συνοχής σε όλη την μεγάλη πολιτεία. Τα παράπονα όμως των μεταναστών και των προσφύγων αυξήθηκαν στο 2015, ιδιαίτερα στην πρώην Ανατολική Γερμανία, όπου η ανεργία παραμένει υψηλότερη από ότι στην υπόλοιπη χώρα. Επιπλέον, η Γερμανία εξακολουθεί να υποφέρει από ένα βαθύ χάσμα μεταξύ πλουσίων και φτωχών όπου έχει ένα από τα υψηλότερα επίπεδα ανισότητας στην ΕΕ.

Ο παρακάτω πίνακας μας δείχνει τα βασικά οικονομικά στοιχεία της Γερμανίας :

Main Indicators	2012	2013	2014	2015
GDP (billions USD)	3,541.58	3,746.49	3,874.44	3,371.00
General Government Balance (in % of GDP)	0.1	0.4	0.6	0.5
Inflation Rate (%)	2.1	1.6	0.8	0.2
Unemployment Rate (% of the Labour Force)	5.4	5.2	5.0	4.7

Source: IMF – World Economic Outlook Database, 2015

2.4.3 Η κρίση

Μεγάλη υποχώρηση κατέγραψε η βιομηχανική παραγωγή στη Γερμανία. Ενώ ο μέσος όρος των προβλέψεων των αναλυτών έκανε λόγο για υποχώρηση 0,5%, τελικά η πτώση έφτασε το 1%.

Η υποχώρηση της παραγωγής πιθανότατα οφείλεται στην χαμηλότερη ζήτηση, κυρίως από το εξωτερικό. Οι εξαγωγές μειώθηκαν το 2015 2,4% , σημειώνοντας τη μεγαλύτερη υποχώρηση των 4 τελευταίων ετών.

Οι εξαγωγές, που είναι η ραχοκοκαλιά της γερμανικής οικονομίας, μειώνονται απότομα φέτος καθώς η συνεχιζόμενη κρίση στην Ευρωζώνη ελαττώνει τη ζήτηση στην ΕΕ, την μεγαλύτερη αγορά για τις εξαγωγές της Γερμανίας, ενώ η επιβράδυνση του ρυθμού ανάπτυξης της Κίνας μειώνει επίσης τη ζήτηση σε μια οικονομία που πολλές γερμανικές επιχειρήσεις θεωρούσαν πως τους προσέφερε μια εναλλακτική λύση.

Οι εξαγωγές προς κράτη μέλη της Ευρωζώνης, στα οποία η Γερμανία εξάγει το 40% των προϊόντων της, μειώθηκαν κατά 9,6% τον Μάιο σε σύγκριση με την ίδια περίοδο πέρυσι, ενώ οι εξαγωγές προς χώρες εκτός Ευρώπης μειώθηκαν κατά 1,6%.

Σε περαιτέρω εξασθένηση παραπέμπουν και οι ενδείξεις για την πορεία του διεθνούς εμπορίου όπου οι παραγγελίες από το εξωτερικό, ειδικά από την Ασία αλλά και από ευρωπαϊκές χώρες, μειώθηκαν στον μεταποιητικό τομέα για 4ο συνεχόμενο μήνα.

Η κυβέρνηση της Γερμανίας αναμένει ότι οι εξαγωγές δεν θα συμβάλλουν στην αύξηση του Ακαθάριστου Εθνικού Προϊόντος (ΑΕΠ) της χώρας φέτος και αντ' αυτών βασίζεται στην ιδιωτική κατανάλωση. Η αύξηση των εισαγωγών κατά 1,7% θεωρείται μάλλον θετική εξέλιξη (παραπέμπει σε ισχυρότερη εσωτερική ζήτηση) παρά την επακόλουθη μείωση του εμπορικού. Η γερμανική οικονομία παρουσιάζει όλο και περισσότερες ενδείξεις "κόπωσης" το τελευταίο διάστημα, αν και παραμένει σε καλύτερη κατάσταση από τις υπόλοιπες στην Ευρωζώνη. Στοιχεία που δημοσιεύθηκαν την περασμένη εβδομάδα έδειξαν ότι το εμπορικό έλλειμμα της Γαλλίας αυξήθηκε σημαντικά τον Μάιο.

Παρά τα αρνητικά στοιχεία, πάντως, ο δείκτης DAX-30 στη Φραγκφούρτη καταγράφει άνοδο κοντά στο 2,5% ενώ και το ευρώ ενισχύεται, επιστρέφοντας πάνω από τα 1,285 δολ.

2.4.4 Βασικοί τομείς της Βιομηχανίας

Γερμανία έχει, παρά τα προβλήματα μετά την επανένωση, μια από τις πιο εύρωστες οικονομίες και αποτελεί οικονομική υπερδύναμη σε παγκόσμιο επίπεδο. Θεωρείται η πιο αναπτυγμένη οικονομικά χώρα της Ευρωπαϊκής ηπείρου και διαδραματίζει πρωτεύοντα ρόλο στις οικονομικές εξελίξεις. Σημαντικό ρόλο στην πρωτοφανή αυτή οικονομική ανάπτυξη έπαιξε

ο μεγάλος αριθμός του διαθέσιμου φθηνού εργατικού δυναμικού, που αποτελούνταν κυρίως από πρώην στρατιώτες, αμάχους από τα πρώην γερμανικά εδάφη της Ανατολικής Γερμανίας και μετανάστες από χώρες του εξωτερικού. Επιπλέον, η Γερμανία ευνοήθηκε από τα προγράμματα οικονομικής ενίσχυσης των Η.Π.Α. προς τις χώρες της Δυτικής και Νότιας Ευρώπης. Τα αποτελέσματα για τη δυτικογερμανική οικονομία ήταν εκπληκτικά: μέσα σε μια δεκαετία (1951 - 1961) αυξήθηκε σημαντικά τόσο το Ακαθάριστο Εγχώριο Προϊόν όσο και το κατά κεφαλήν εισόδημα, ενώ τριπλασιάστηκαν οι εξαγωγές. Το 2002 ο πληθωρισμός βρισκόταν στο 1,3. Παράλληλα συνεχίστηκε το μεταναστευτικό ρεύμα προς το δυτικό τμήμα της χώρας. Οι λίγες δυτικογερμανικές εταιρείες που εγκαταστάθηκαν στην πρώην Ανατολική Γερμανία δε συνέβαλαν στην ανόρθωση της οικονομίας. Το 1991 επιβλήθηκαν πρόσθετοι φόροι από την κυβέρνηση στους πολίτες για τη στήριξη της ανατολικογερμανικής βιομηχανίας. Στην πρώην Δυτική Γερμανία επικράτησε δυσαρέσκεια, λόγω της αύξησης της ανεργίας, το ποσοστό της οποίας έφτασε το 2002 το 9,8% από 5,7% το 1989, καθώς και των φορολογικών επιβαρύνσεων. Η δυσαρέσκεια αυτή εκδηλώνεται συχνά με πράξεις βίας και ρατσισμού εναντίον Ανατολικογερμανών και ξένων μεταναστών.

Γεωργία (Υλοτομία - Αλιεία) – Κτηνοτροφία

¹⁰Ο γεωργικός τομέας ανέρχεται σε λιγότερο από το 1% του ΑΕΠ και απασχολεί το 1,3% του εργατικού δυναμικού της Γερμανίας.

Οι καλλιεργήσιμες εκτάσεις καλύπτουν το 34% του εδάφους της χώρας. Από τα γεωργικά προϊόντα σημαντικότερα είναι το σιτάρι, το κριθάρι, οι πατάτες, τα ζαχαρότευτλα, ο αραβόσιτος και οι κτηνοτροφές. Στις θερμές νοτιοδυτικές περιοχές καλλιεργούνται καπνός, καλαμπόκι και λαχανικά. Η εκτεταμένη χρήση υψηλής τεχνολογίας και χημικών λιπασμάτων κατέστησε γόνιμα εδάφη που παλιότερα δεν ήταν ιδιαίτερα αποδοτικά. Η καλλιέργεια δημητριακών και τα μόνιμα βοσκοτόπια είναι οι δύο πιο συνηθισμένες χρήσεις της καλλιεργήσιμης γης.

Ο γεωργικός τομέας έχει επωφεληθεί σε μεγάλο βαθμό από τις κρατικές επιδοτήσεις και αυτή τη στιγμή είναι σε μια διαδικασία εκβιομηχάνισης.

Η εγχώρια παραγωγή ξυλείας καλύπτει περίπου το 50% των αναγκών της χώρας. Το κράτος ωστόσο παίρνει ολοένα και περισσότερα μέτρα για την προστασία των δασών και τον περιορισμό της οικονομικής τους εκμετάλλευσης.

¹⁰ <https://el.wikipedia.org/wiki/%CE%93%CE%B5%CF%81%CE%BC%CE%B1%CE%BD%CE%AF%CE%B1>

Η θαλάσσια αλιεία διενεργείται κυρίως στις παράλιες περιοχές της Βόρειας και της Βαλτικής Θάλασσας. Το Αμβούργο, το Κούξχαφεν και το Μπρέμερχαφεν είναι τα σπουδαιότερα αλιευτικά κέντρα, όπου λειτουργούν και ειδικές μονάδες επεξεργασίας των αλιευμάτων.

Ορυκτός πλούτος

Η Γερμανία έχει πλούσιο υπέδαφος, κυρίως σε λιθάνθρακα και λιγνίτη, ιδιαίτερα στη βιομηχανική περιοχή του Ρουρ. Υπάρχουν επίσης αξιόλογες ποσότητες μεταλλευμάτων σιδήρου, μολύβδου, ψευδαργύρου. Στις νοτιοδυτικές περιοχές ανακαλύφθηκαν λίγα αποθέματα πετρελαίου και φυσικού αερίου. Ωστόσο ο φυσικός πλούτος δεν επαρκεί για τις ανάγκες της βιομηχανίας της χώρας, γι' αυτό και η χώρα εισάγει πολλές πρώτες ύλες.

Βιομηχανία

Η βιομηχανία αποτελεί τη βάση της γερμανικής οικονομίας, αφού απασχολεί το 28% του εργατικού δυναμικού του κράτους και μετέχει με ποσοστό 30% στο Α.Ε.Π. Μεγαλύτερη είναι η βιομηχανική ανάπτυξη στις περιοχές της πρώην Δυτικής Γερμανίας. Οι βιομηχανικές μονάδες είναι συγκεντρωμένες κυρίως σε αστικές περιοχές. Η βαριά βιομηχανία περιλαμβάνει μονάδες κατασκευής ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών συσκευών, μηχανών, αυτοκινητοβιομηχανίες, φαρμακοβιομηχανίες, εργοστάσια χημικών προϊόντων, ναυπηγεία, διυλιστήρια πετρελαίου και βιομηχανίες πολεμικών ειδών. Η ελαφριά βιομηχανία περιλαμβάνει μικρότερες μονάδες επεξεργασίας προϊόντων του πρωτογενούς τομέα, κυρίως βιομηχανίες τροφίμων, ποτοποιίες, εργοστάσια επεξεργασίας ξύλου, υφαντουργίας κ.ά. Τα γερμανικά βιομηχανικά προϊόντα διακρίνονται για την ποιότητά τους και την τεχνολογική τους υπεροχή και εξάγονται σε μεγάλες ποσότητες σε όλο τον κόσμο.

Η οικονομική υπεροχή της σημερινής Γερμανίας στηρίζεται κυρίως στους επιμέρους κλάδους της αυτοκινητοβιομηχανίας, της κατασκευής ηλεκτρικών και ηλεκτρονικών συσκευών, της χημικής βιομηχανίας και των μονάδων επεξεργασίας τροφίμων. Κεντρικά εργοστάσια αυτοκινητοβιομηχανίας υπάρχουν στις περιοχές Βόρεια Ρηνανία-Βεστφαλία (Οπελ και Φορντ), Βαυαρία (Μπε Εμ Βε), Σάαρ (Φορντ), Έση (Οπελ), Κάτω Σαξονία (Φόλκσβαγκεν) και Βάδη - Βυτεμβέργη (Άουντι και Ντέμλερ-Μπεντς). Η Γερμανία έχει κυρίαρχη θέση στην κατασκευή ηλεκτρικών συσκευών από τα τέλη του 19ου αιώνα. Κέντρο του κλάδου αυτού ήταν το Βερολίνο, όπου είχαν εργοστάσια εταιρείες όπως η Όσαμ, η Ζίμενς, η Τελεφούνκεν και η AEG. Η Γερμανία διαθέτει επίσης ισχυρή χημική βιομηχανία, ήδη από τα τέλη του 19ου αιώνα. Σήμερα, βασική πρώτη ύλη γι' αυτόν το βιομηχανικό κλάδο είναι το πετρέλαιο και όχι ο γαιάνθρακας. Οι περισσότερες χημικές βιομηχανίες βρίσκονται στις όχθες του Ρήνου και των παραποτάμων του. Τα εργοστάσια υφαντουργίας έχουν επίσης σημαντική παραγωγή. Τα

περισσότερα από αυτά βρίσκονται στη Βόρεια Ρηνανία-Βεστφαλία και στη νότια Γερμανία. Αξιόλογο προϊόν της γερμανικής βιομηχανίας είναι ακόμη τα οπτικά και οι συσκευές ακριβείας.

Εμπόριο - Υπηρεσίες

Το εμπορικό ισοζύγιο της χώρας εμφάνισε σημαντικό πλεόνασμα, αφού οι εισαγωγές έφτασαν τα 487,3 δισ. δολ. και οι εξαγωγές τα 608 δισ. δολ. Εμπορικές συναλλαγές γίνονται με τις χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης (κυρίως με τη Γαλλία, την Ιταλία, την Ολλανδία, το Βέλγιο και τη Μεγάλη Βρετανία), αλλά και με τις Η.Π.Α., την Ελβετία και την Ιαπωνία. Η Γερμανία εξαγει προϊόντα βαριάς βιομηχανίας, όπως αυτοκίνητα και άλλα οχήματα, ηλεκτρικά και ηλεκτρονικά είδη, χημικά προϊόντα, κρασιά και τρόφιμα. Τα προϊόντα που εισάγει είναι κυρίως πρώτες ύλες, προϊόντα του πρωτογενούς τομέα και ημικατεργασμένα προϊόντα για τη βιομηχανία. Γενικότερα, ο τριτογενής τομέας της οικονομίας (εμπόριο, μεταφορές, τράπεζες, υπηρεσίες, διοίκηση) μετέχει με ποσοστό 70% στο Α.Ε.Π. και απασχολεί το μεγαλύτερο ποσοστό των εργαζομένων της χώρας(70%).

Η Γερμανική Ομοσπονδιακή Τράπεζα (Deutsche Bundesbank), που εδρεύει στη Φρανκφούρτη του Μάιν, είναι ο κεντρικός τραπεζικός οργανισμός του κράτους. Λειτουργεί αυτόνομα, χωρίς κυβερνητικό έλεγχο και χάρη στην πολιτική του συνεχούς ελέγχου των πιστώσεων συνέβαλε σημαντικά στην ανάδειξη της Γερμανίας σε παγκόσμια οικονομική υπερδύναμη. Αντιπρόσωποι της υπάρχουν σε κάθε ομόσπονδο κρατίδιο. Ο ιδιωτικός τραπεζικός τομέας αντιπροσωπεύεται κυρίως από τρεις μεγάλους τραπεζικούς οργανισμούς, τη Γερμανική Τράπεζα (Deutsche Bank), την Τράπεζα της Δρέσδης (Dresdner Bank) και την Τράπεζα Εμπορίου (Kommerzbank).

Ο παρακάτω πίνακας δείχνει την επιρροή της οικονομικής δραστηριότητας σε κάθε των τριών βασικότερων τομέων :

Breakdown of Economic Activity By Sector	Agriculture	Industry	Services
Employment By Sector (in % of Total Employment)	1.3	28.3	70.4
Value Added (in % of GDP)	0.7	30.3	69.0

Breakdown of Economic Activity By Sector	Agriculture	Industry	Services
Value Added (Annual % Change)	7.5	1.8	1.3

Source: World Bank, 2016

ΚΕΦΑΛΑΙΟ 3

3 ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΟΙ ΝΟΜΟΙ

3.1 ΙΡΛΑΝΔΙΑ

Άνοιγμα και Περιορισμοί Ξένων Επενδύσεων

¹¹Η ιρλανδική κυβέρνηση προωθεί ενεργά τις άμεσες ξένες επενδύσεις (ΑΞΕ), μια στρατηγική που έχει τροφοδοτήσει την οικονομική ανάπτυξη από τα μέσα της δεκαετίας του 1990. Ο κύριος στόχος της προώθησης των επενδύσεων της Ιρλανδίας ήταν η δημιουργία θέσεων απασχόλησης, ιδιαίτερα σε υψηλής έντασης τεχνολογία και υψηλής ειδίκευσης βιομηχανίες. Πιο πρόσφατα, η κυβέρνηση έχει επικεντρωθεί στην διεθνή ανταγωνιστικότητα της Ιρλανδίας με την ενθάρρυνση των ξένων επιχειρήσεων για την ενίσχυση της έρευνας και ανάπτυξης (R & D) έτσι ώστε να παραδώσει τα αγαθά και υπηρεσίες υψηλότερης αξίας.

Οι ενέργειες της ιρλανδικής κυβέρνησης έχουν επιτύχει σημαντική επιτυχία στην προσέλκυση επενδύσεων των ΗΠΑ, ειδικότερα. Ως το τέλος του έτους 2013, το απόθεμα της ΗΠΑ των άμεσων ξένων επενδύσεων στην Ιρλανδία ανήλθε σε 240 δισεκατομμύρια δολάρια, περισσότερο από το σύνολο των ΗΠΑ, της Κίνας, της Ινδίας, της Ρωσίας, της Βραζιλίας και της Νότιας Αφρικής (οι χώρες BRICS) σε συνδυασμό. Υπάρχουν περίπου 700 θυγατρικές εταιρείες

¹¹ <http://www.state.gov/e/eb/rls/othr/ics/2015/241602.htm>

των ΗΠΑ σήμερα στην Ιρλανδία και απασχολούν περίπου 115.000 άτομα και υποστηρίζουν την εργασία για άλλα 250.000.

Οι επενδύσεις των ΗΠΑ ήταν ιδιαίτερα σημαντικές για την ανάπτυξη και τον εκσυγχρονισμό της ιρλανδικής βιομηχανίας κατά τη διάρκεια των τελευταίων 25 ετών, παρέχοντας νέες τεχνολογίες, τις δυνατότητες εξαγωγών, τη διαχείριση και την κατασκευή των βέλτιστων πρακτικών, καθώς και ευκαιρίες απασχόλησης. Οι επιχειρήσεις των ΗΠΑ στην Ιρλανδία έχουν δραστηριότητες που εκτείνονται από την κατασκευή ηλεκτρονικών ειδών υψηλής τεχνολογίας, προϊόντα πληροφορικής, ιατρικές συσκευές, φαρμακευτικά προϊόντα και τη λιανική πώληση, τράπεζες, την οικονομία, και άλλες υπηρεσίες. Στα πιο πρόσφατα χρόνια, η Ιρλανδία έχει επίσης καταστεί σημαντικό κέντρο έρευνας και ανάπτυξης για τις επιχειρήσεις των ΗΠΑ στην Ευρώπη, καθώς επίσης αποτελεί και μαγνήτη για τις ΗΠΑ στο διαδίκτυο, από κορυφαίες εταιρείες του κλάδου όπως το Google, Amazon, eBay / Paypal, Facebook, Twitter, LinkedIn, και την Electronic Arts.

Οι εταιρείες των ΗΠΑ έλκονται από την Ιρλανδία για την εξαγωγή πωλήσεων χρησιμοποιώντας την ως μια πλατφόρμα υποστήριξης προς την Ευρωπαϊκή Ένωση (ΕΕ) αλλά και σε άλλες παγκόσμιες αγορές, κυρίως στη Μέση Ανατολή και την Αφρική. Άλλοι λόγοι για την ελκυστικότητα της Ιρλανδίας που την περιλαμβάνουν ως προορισμό ξένων άμεσων επενδύσεων είναι: ένα 12,5 τοις εκατό ποσοστό εταιρικού φόρου για τις εγχώριες και ξένες επιχειρήσεις και ένα απλό φορολογικό καθεστώς, την ποιότητα και την ευελιξία του αγγλόφωνου εργατικού δυναμικού, η διαθεσιμότητα ενός πολύγλωσσου εργατικού δυναμικού, τις συνεταιριστικές εργασιακές σχέσεις, την πολιτική σταθερότητα, την κυβερνητική πολιτική υπέρ των επιχειρήσεων και τις ρυθμιστικές αρχές, ένα διαφανές δικαστικό σύστημα, συγκοινωνιακές συνδέσεις μεταξύ τις ΗΠΑ και την Ευρώπη, και την υπάρχουσα δύναμη των υφιστάμενων επιχειρήσεων που λειτουργούν με επιτυχία στην Ιρλανδία.

Αντίθετα, οι παράγοντες που επηρεάζουν αρνητικά την ικανότητα της Ιρλανδίας να προσελκύσει επενδύσεις περιλαμβάνουν: το υψηλό εργατικό και λειτουργικό το κόστος, την έλλειψη ειδικευμένης εργασίας, τον κίνδυνο της ευρωζώνης, κάθε υπολειμματικό νέφος από τις συνεχιζόμενες οικονομικές και χρηματοοικονομικές αναδιαρθρώσεις της Ιρλανδίας, μερικές φορές την έλλειψη υποδομών (όπως στον τομέα των μεταφορών, της ενέργειας και του διαδικτύου), την αβεβαιότητα στις πολιτικές της ΕΕ σε ορισμένα ρυθμιστικά θέματα, και τα απόλυτα επίπεδα τιμών που είναι από τα υψηλότερα στην Ευρώπη. Η ιρλανδική κυβέρνηση έχει εκφράσει την ανησυχία ότι το κόστος της ενέργειας και η αξιοπιστία του ενεργειακού εφοδιασμού θα μπορούσε να υπονομεύσει την ελκυστικότητα της Ιρλανδίας ως προορισμού ΑΞΕ.

Τον Δεκέμβριο του 2013, η Ιρλανδία έγινε η πρώτη χώρα στη ζώνη του ευρώ που βγήκε από το ΔΝΤ (Τρόικα), το πρόγραμμα διάσωσης της ΕΕ / ΕΚΤ. Η συμμόρφωση με τους όρους της τρόικας είχε ένα σημαντικό οικονομικό κόστος, με τη μορφή της στασιμότητας του ΑΕΠ, τα μέτρα λιτότητας και τα χρόνια υψηλά ποσοστά ανεργίας. Ωστόσο, η ιρλανδική οικονομία έχει ήδη δείξει σημάδια ανάκαμψης με αύξηση 4,8 τοις εκατό του ΑΕΠ το 2014. Εν τω μεταξύ, οι πρωτοβουλίες της κυβέρνησης για την προσέλκυση επενδύσεων βοήθησαν την τόνωση της απασχόλησης. Με τους αριθμούς της ανεργίας σε πτώση, υπάρχει μια αναζωπύρωση του ενδιαφέροντος για την Ιρλανδία ως επενδυτικό προορισμό. Μια σειρά από πρόσφατες επιτυχημένες πωλήσεις των κρατικών ομολόγων στις αγορές κρατικών ομολόγων φαίνεται να έχουν ανανεώσει την διεθνής εμπιστοσύνη για την ανάκαμψη της Ιρλανδίας.

Νόμοι / Κανονισμοί των Άμεσων Ξένων Επενδύσεων

Ένα από τα πιο ελκυστικά χαρακτηριστικά της Ιρλανδίας ως προορισμός ΑΞΕ είναι το χαμηλό ποσοστό εταιρικού φόρου της. Από το 2003, ο ονομαστικός συντελεστής φορολογίας των επιχειρήσεων για τις ξένες και εγχώριες επιχειρήσεις ήταν 12,5 τοις εκατό. Ο συντελεστής εταιρικού φόρου της Ιρλανδίας είναι από τα χαμηλότερα στην ΕΕ, και η ιρλανδική κυβέρνηση συνεχίζει να θέτει προτάσεις για την εναρμόνιση των φόρων με ενιαίο συντελεστή της ΕΕ. Τον Οκτώβριο του 2014, η κυβέρνηση ανακοίνωσε ότι οι επιχειρήσεις δεν θα είναι πλέον σε θέση να ενσωματωθούν στην Ιρλανδία, χωρίς επίσης να είναι φορολογικός κάτοικος. Πριν από αυτή την αλλαγή, οι επιχειρήσεις μπορούσαν να ενσωματωθούν στην Ιρλανδία και είναι φορολογικός κάτοικος αλλού χρησιμοποιώντας μια διάταξη είναι κοινώς γνωστή ως "Double Irish» για τη μείωση των φορολογικών υποχρεώσεων.

Όλες οι επιχειρήσεις που έχουν συσταθεί στην Ιρλανδία αντιμετωπίζονται επί ίσοι όρους. Με λίγες μόνο εξαιρέσεις, δεν υπάρχουν περιορισμοί στην πρόληψη σε ξένα φυσικά ή νομικά πρόσωπα από την κυριότητα ή τη συμμετοχή σε ιδιωτικές επιχειρήσεις. Η πιο σημαντική από αυτές τις εξαιρέσεις είναι ότι, όπως και με άλλες χώρες της ΕΕ, οι αεροπορικές εταιρείες της Ιρλανδίας που πρέπει τουλάχιστον το 50 τοις εκατό να ανήκουν σε κατοίκους της ΕΕ, προκειμένου να έχουν πλήρη πρόσβαση στην ενιαία ευρωπαϊκή αγορά αερομεταφορών.

Το δικαστικό σύστημα της Ιρλανδίας είναι διαφανές και διατηρεί την ιερότητα των συμβάσεων, καθώς και τους νόμους που επηρεάζουν τις ξένες επενδύσεις. Οι νόμοι αυτοί περιλαμβάνουν:

1. Τον Νόμο των Εταιριών του 2014, ο οποίος περιέχει τις βασικές απαιτήσεις για την ενσωμάτωση στην Ιρλανδία,

2. Ο Οικονομικός Νόμος του 2004, ο οποίος εισήγαγε φορολογικά κίνητρα για να ενθαρρύνουν τις επιχειρήσεις να δημιουργήσουν έδρα στην Ιρλανδία και στη διεξαγωγή E & A,
3. Ο Νόμος για τον έλεγχο σε Συγχωνεύσεις, εξαγορές και Μονοπώλια του 1978, ο οποίος καθορίζει τους κανόνες που διέπουν τις συγχωνεύσεις και τις εξαγορές από ξένες και εγχώριες εταιρείες,
4. Ο Νόμος Ανταγωνισμού (Amendment) του 1996, ο οποίος τροποποιεί και επεκτείνει το νόμο περί ανταγωνισμού του 1991 και τον Νόμο για Συγχωνεύσεις και Εξαγορές του 1978 και του 1987, και καθορίζει τους κανόνες που διέπουν την ανταγωνιστική συμπεριφορά, και,
5. Ο Νόμος Βιομηχανικής Ανάπτυξης του 1993, ο οποίος περιγράφει τις λειτουργίες του IDA της Ιρλανδίας.

Επιπλέον, υπάρχουν πολλές νομοθετικές και κανονιστικές διατάξεις που αφορούν την απασχόληση, την κοινωνική ασφάλιση, την προστασία του περιβάλλοντος και της φορολογίας, με πολλά από αυτά να έχουν ειδική σήμανση για τις οδηγίες της ΕΕ, και την Ιρλανδία να έχει συνάψει την Συμφωνία Λογαριασμού Εξωτερικής Φορολογικής Συμμόρφωσης (Foreign Account Tax Compliance Agreement - FATCA) που είναι σε ισχύ με στις Η.Π.Α.

Κίνητρα επενδύσεων

Τρεις ιρλανδικές οργανώσεις -η IDA Ireland ,η Shannon Development και η Udaras - τώρα έχουν ρυθμιστική αρχή για τη χορήγηση μη επιτρεπτών ενισχύσεων προς τους επενδυτές για τα κεφαλαιουχικά αγαθά , τη γη , τα κτίρια , την κατάρτιση , την E & A , κλπ. Οι Εξωτερικές και εγχώριες επιχειρήσεις που επιδιώκουν τη χορήγηση ενίσχυσης από τις οργανώσεις αυτές πρέπει να υποβάλουν επενδυτικές προτάσεις . Συνήθως , αυτές οι προτάσεις περιλαμβάνουν πληροφορίες σχετικά με πάγια περιουσιακά στοιχεία (πρωτεύουσα) , την εργασία , και την τεχνολογία / R & D εξαρτήματα και (ενώ συγχρόνως καθορίζουν και) καθορίζουν στόχους , χρησιμοποιώντας κριτήρια όπως οι πωλήσεις , το κέρδος/την κερδοφορία , τις εξαγωγές και την απασχόληση . Οι πληροφορίες αυτές αντιμετωπίζονται με εμπιστοσύνη από τους οργανισμούς , και κάθε επενδυτική πρόταση υπόκειται σε οικονομική εκτίμηση πριν μπορεί να προσφερθεί υποστήριξη .

Οι απαιτήσεις απόδοσης βασίζονται γενικά σε στόχους με σκοπό τη δημιουργία θέσεων απασχόλησης μεταξύ των επενδυτικών οργανισμών του κράτους και των ξένων επενδυτών . Οι συμφωνίες επιδότησης εν γένει έχουν διάρκεια αποπληρωμής πέντε ετών από την ημερομηνία

κατά την οποία καταβάλλεται η τελευταία επιχορήγηση . Οι Μητρικές εταιρίες επίσης, πρέπει (συνήθως) να εγγραφούν την αποπληρωμή της κρατικής επιχορήγησης , αν η εταιρεία κλείσει πριν από μια συμφωνημένη χρονική περίοδο , συνήθως δέκα χρόνια μετά την καταβολή της χορήγησης εφόσον η χορήγηση είχε καταβληθεί .

Οι τρέχουσες κατευθυντήριες γραμμές της ΕΕ για τις περιφερειακές ενισχύσεις (RAGs) που ισχύουν για την Ιρλανδία είναι σε ισχύ από την 1η Ιανουαρίου 2007. Τα RAGs διέπουν το μέγιστο της επιχορήγησης όπου η ιρλανδική κυβέρνηση μπορεί να παρέχει στις επιχειρήσεις , η οποία εξαρτάται από τη θέση τους . Οι διαφορές στα ανώτατα όρια ενίσχυσης αντικατοπτρίζουν τη λιγότερο ανεπτυγμένη κατάσταση των επιχειρήσεων / υποδομών σε περιοχές έξω από την ευρύτερη περιοχή του Δουβλίνου .

Ενώ οι επενδυτές είναι ελεύθεροι , εφόσον υπόκεινται σε πολεοδομική άδεια, για να επιλέξουν τη θέση της επένδυσής τους , η IDA Ιρλανδίας έχει ενθαρρύνει τις επενδύσεις σε περιοχές έξω από το Δουβλίνο από το 1990 . Αυτή η σύνδεση θεσμοθετήθηκε στην πολιτική της Ιρλανδικής κυβέρνησης το 2001 , επισήμως επιδιώκει να διαδώσει τις επενδύσεις πιο ομοιόμορφα σε όλη τη χώρα . Η στρατηγική του " Ιρλανδία Ορίζοντας 2020 » της IDA έχει ως στόχο τον εντοπισμό πάνω από το 50 τοις εκατό όλων των νέων επενδύσεων ΑΞΕ έξω από τα δύο μεγάλα αστικά κέντρα , Δουβλίνο και Κορκ . Με σκοπό να ενθαρρύνει τη θέση των επιχειρήσεων έξω από το Δουβλίνο , η IDA Ireland έχει αναπτύξει " μαγνήτες έλξης " , μεταξύ των οποίων: ένα Επιχειρηματικό Πάρκο Διασυνοριακής σύνδεσης στο Letterkenny (στην Ιρλανδία) με το Ντέρι (aka Londonderry , στη Βόρεια Ιρλανδία) , ένα περιφερειακό κέντρο δεδομένων στο Limerick , και το Εθνικό Κέντρο Ερευνών Μικροηλεκτρονικής στο Cork . Η IDA Ιρλανδίας έχει υποστηρίξει την κατασκευή των επιχειρηματικών πάρκων στην Oranmore και Dundalk για τον τομέα της βιοτεχνολογίας .

Έρευνα και ανάπτυξη

Δεν υπάρχουν περιορισμοί, σχετικά με τη συμμετοχή ξένων επιχειρήσεων στην κυβέρνηση σε- χρηματοδοτούμενα ή επιδοτούμενα προγράμματα E & A σε εθνική βάση . Στην πραγματικότητα , η κυβέρνηση ενθαρρύνει σθεναρά και παροτρύνει τις (μέσω μερικής φοροαπαλλαγής) ξένες εταιρείες να διεξάγουν E & A ως μέρος μιας εθνικής στρατηγικής για την οικοδόμηση μιας περισσότερο, βασιζόμενης στην καινοτομία & στην ένταση γνώσης οικονομία . Το Ίδρυμα Επιστημών της Ιρλανδίας (SFI) , ο κρατικός οργανισμός επιστήμης , έχει την ευθύνη για τη διαχείριση της χρηματοδότησης της E & A της Ιρλανδίας από το 2000. Σύμφωνα με την ισχύουσα στρατηγική του, το SFI επενδύει πάνω από 200 εκατομμύρια δολάρια ετησίως σε δραστηριότητες E & A . Στοχεύει κορυφαίους ερευνητές στην Ιρλανδία και στο εξωτερικό για την προώθηση της ανάπτυξης της βιοτεχνολογίας , της τεχνολογίας

πληροφοριών και επικοινωνιών και ενέργειας , καθώς και για συμπληρωματικές δεξιότητες των εργαζομένων.

Η Έρευνα και Ανάπτυξη εταιρικής σχέσης ΗΠΑ - Ιρλανδία , που ξεκίνησε τον Ιούλιο του 2006 , είναι μια μοναδική πρωτοβουλία που περιλαμβάνει φορείς χρηματοδότησης σε τρεις χώρες: στις ΗΠΑ ,στην Ιρλανδία και στη Βόρεια Ιρλανδία (ΝΙ) . Στο πλαίσιο του προγράμματος , ένας μηχανισμός «ενιαίας πρότασης, ενιαίας αναθεώρησης » διευκολύνεται από το Εθνικό Ίδρυμα Επιστημών (NSF) και το Εθνικό Ινστιτούτο Υγείας (ΝΙΗ) των ΗΠΑ που δέχονται υποβολές από τρεις δικαιούχες ομάδες (ΗΠΑ , Ιρλανδία , και ΝΙ) για τα υφιστάμενα χρηματοδοτικά προγράμματα . Όλες οι προτάσεις που υποβάλλονται υπό την αιγίδα της εταιρικής σχέσης πρέπει να έχουν σημαντική συμμετοχή έρευνας από ερευνητές και των τριών χωρών .

Μια βασική πτυχή της κυβερνητικής στήριξης είναι μια ευέλικτη 25 τοις εκατό έκπτωση στο φόρο επί του κόστους της επιλέξιμης έρευνας , ανάπτυξης και δραστηριότητα καινοτομίας (ΕΑΚ) καθώς και οποιουδήποτε κτιρίου με 35 τοις εκατό επίπεδο δραστηριότητας ΕΑΚ σε διάστημα τεσσάρων ετών . Ένας αριθμός των επιχειρήσεων των ΗΠΑ έχει ήδη χρησιμοποιήσει αυτές τις πιστώσεις φόρου για την κατασκευή και λειτουργία εγκαταστάσεων Ε & Α .

Φορολογικά κίνητρα Ε & Α

Μια έκπτωση φόρου 25% ισχύει για το σύνολο του ποσού των δαπανών Ε & Α που πραγματοποιήθηκαν από μια εταιρεία. Αυτή η πίστωση είναι πέρα από την κανονική παρακράτηση εσόδων 12,5% που διατίθενται για τις δαπάνες Ε & Α οδηγώντας έτσι σε ένα αποτελεσματικό εταιρικό φόρο όφελος του 37,5%.

Μια ξεχωριστή πίστωση φόρου για Ε & Α είναι διαθέσιμα όσον αφορά τις δαπάνες που πραγματοποιούνται για την κατασκευή ή την ανακαίνιση ενός κτιρίου που πληροί τις προϋποθέσεις της Ε & Α. Για να είναι επιλέξιμες, το 35% του κτιρίου πρέπει να χρησιμοποιούνται για το χαρακτηρισμό των δραστηριοτήτων Ε & Α, και το όριο αυτό μετριέται σε μία περίοδο τεσσάρων ετών. Αυτό έχει ιδιαίτερη βοήθεια όταν γίνεται για την Ε & Α σε ένα περιβάλλον παραγωγής. Η πίστωση που διατίθενται είναι ίση με το 25% των δαπανών που έγιναν για την κατασκευή ή την ανακαίνιση ενός κτιρίου που πληροί τις προϋποθέσεις για τη χρήση της Ε & Α.

Επιπλέον, οι εταιρείες μπορεί να ευθύνονται για την έκπτωση φόρου λόγω της Ε & Α μέσω του λογαριασμού κερδών και ζημιών ή την κατάσταση λογαριασμού των αποτελεσμάτων τους, για να καταλήξει στο προ φόρων κέρδος ή ζημία. Αυτό αμέσως επηρεάζει το μοναδιαίο κόστος της Ε & Α, η οποία είναι το κλειδί μέτρησης που χρησιμοποιείται από τις πολυεθνικές εταιρίες όταν εξετάζουν τις θέσεις των έργων Ε & Α. Οι εταιρείες που βρίσκονται σε παραλαβή της

έκπτωσης φόρου για E & A έχουν τη δυνατότητα, σε ορισμένες περιπτώσεις, να ανταμείψουν βασικά στελέχη μέσα από μια εναλλακτική χρήση των εν λόγω πιστώσεων. Στην πραγματικότητα, η εταιρεία μπορεί να παραδώσει ένα μέρος των πιστώσεων για E & A (που θα μπορούσαν να είχαν χρησιμοποιηθεί για τη μείωση του φόρου εταιριών) στα «βασικά στελέχη» έτσι ώστε να μειώσουν αποτελεσματικά τον φορολογικό συντελεστή σε 23% (ο μέσος πραγματικός φορολογικός συντελεστής για τους εν λόγω υπαλλήλους συνήθως θα είναι άνω του 40% σε περίπτωση απουσίας τέτοιων E & A πιστώσεων φόρου). Για να χαρακτηριστεί ως «κλειδί εργαζόμενος», το άτομο πρέπει να εκτελέσει το 50% ή περισσότερο των καθηκόντων τους για την απασχόληση στις επιλέξιμες δραστηριότητες E & A.

Το καθεστώς E & A βοηθά τις δαπάνες προ-εμπορικών συναλλαγών που πραγματοποιήθηκαν στις κατατακτήριες δραστηριότητες E & A. Όταν μια εταιρεία προβαίνει σε δαπάνες E & A, αλλά δεν έχει ακόμη αρχίσει το εμπόριο, μία αξίωση E & A στον τομέα αυτό πρέπει να γίνει εντός 12 μηνών από τη λήξη της οικονομικής περιόδου κατά την οποία η εταιρεία ξεκινάει πρώτη στο εμπόριο.

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι οι δαπάνες που πραγματοποιήθηκαν για την απόκτηση άυλων περιουσιακών στοιχείων που πληρούν τις προϋποθέσεις για επιδόματα κεφαλαίων υπό το καθεστώς IP και τις δαπάνες που πραγματοποιούνται κατά την καταχώριση / αίτηση για νομική προστασία για τα άυλα περιουσιακά στοιχεία που έχουν αναπτυχθεί ως αποτέλεσμα των δραστηριοτήτων E & A δεν πληρούν τις προϋποθέσεις για την πίστωση E & A.

Η διαφάνεια του ρυθμιστικού συστήματος

Η ιρλανδική κυβέρνηση χρησιμοποιεί ένα διαφανές πλαίσιο πολιτικής που ενισχύει τον ανταγωνισμό μεταξύ των ιδιωτικών επιχειρήσεων κατά τρόπο που δεν εισάγει διακρίσεις. Οι επιχειρήσεις των ΗΠΑ μπορεί, σε γενικές γραμμές, να αναμένουν να λάβουν εθνική μεταχείριση στις συναλλαγές τους με την κυβέρνηση. Τα τελευταία χρόνια, ανεξάρτητοι φορείς έχουν αναλάβει ρυθμιστικές εξουσίες από τις υπηρεσίες του Υπουργικού Συμβουλίου σε βασικούς τομείς της οικονομίας. Η Επιτροπή για τον κανονισμό Επικοινωνιών και η Επιτροπή Ρύθμισης της Ενέργειας είναι υπεύθυνη για τη ρύθμιση των τομέων των επικοινωνιών και της ενέργειας, αντιστοίχως. Και οι δύο έχουν θεσμικούς δεσμούς με το Υπουργείο Επικοινωνιών, Ενέργειας και Φυσικών Πόρων, αλλά είναι αυτόνομες. Η Επιτροπή για τον κανονισμό Αεροπορίας, άλλο ένα αυτόνομο όργανο, ρυθμίζει τον τομέα των αερομεταφορών. Είναι θεσμικά συνδεδεμένη με το Υπουργείο Μεταφορών, Τουρισμού και

Αθλητισμού , τ' οποίο έχει άμεσες ρυθμιστικές εξουσίες σε σχέση με άλλα τμήματα του τομέα των μεταφορών.

Αποτελεσματική Κεφαλαιαγορά και Επενδύσεις Χαρτοφυλακίου

Οι αγορές κεφαλαίων και επενδύσεων χαρτοφυλακίου λειτουργούν ελεύθερα, και δεν υπάρχει καμία διάκριση μεταξύ της Ιρλανδίας και των ξένων επιχειρήσεων. Σε ορισμένες περιπτώσεις, οι αναπτυξιακές αρχές και οι τράπεζες είναι σε θέση να διευκολύνουν πακέτα δανείων σε ξένες επιχειρήσεις με ευνοϊκούς όρους πίστωσης. Η πίστωση κατανέμεται σύμφωνα με τους όρους της αγοράς. Ωστόσο, μετά την τραπεζική κρίση του 2008 υπήρξε ένα περιορισμένο ποσό των πιστώσεων που διατίθενται, ιδίως για τις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις. Τα Ιρλανδικά νομικά, κανονιστικά και λογιστικά συστήματα είναι διάφανα και συνεπή με τις διεθνείς προδιαγραφές και παρέχουν ένα ασφαλές περιβάλλον για τις επενδύσεις χαρτοφυλακίου.

Η διαφθορά

Η διαφθορά δεν είναι ένα σοβαρό πρόβλημα για τους ξένους επενδυτές στην Ιρλανδία. Η κύρια ιρλανδική νομοθεσία σχετικά με την καταπολέμηση της δωροδοκίας και της διαφθοράς περιλαμβάνει το Νόμο για τις Πρακτικές της Διαφθοράς στους Δημόσιους Φορείς το 1889, τον Νόμο για την πρόληψη της διαφθοράς το 1906, τον Νόμο για την πρόληψη της διαφθοράς το 1916 και τον Νόμο για την Πρόληψη της Διαφθοράς (Amendment) το 2001. Αυτό το νομοθετικό σώμα καθιστά παράνομη την δωροδοκία για τους Ιρλανδούς δημοσίους υπαλλήλους. Ο νόμος για τη διαφθορά στην Ιρλανδία ενισχύθηκε από την ψήφιση του Νόμου της Πρόληψης της Διαφθοράς (Amendment) το 2001, η οποία έθεσε σε εφαρμογή στο εθνικό δίκαιο τη σύμβαση του ΟΟΣΑ κατά της δωροδοκίας και δύο άλλες συμβάσεις που αφορούν την εγκληματική διαφθορά και τη διαφθορά στην οποία ενέχονται υπάλληλοι των Ευρωπαϊκών Κοινοτήτων και των υπαλλήλων των κρατών μελών της ΕΕ. Η νομοθεσία έχει εξασφαλίσει ότι υπάρχουν ισχυρές κυρώσεις, μέχρι και 10 χρόνια φυλάκισης και προστίμου απεριόριστου ύψους, για εκείνους που θα βρεθούν ένοχοι για αδικήματα στο πλαίσιο του νόμου,

συμπεριλαμβανομένων των ποινικών καταδικών της δωροδοκίας αλλοδαπών δημόσιων λειτουργών από Ιρλανδούς υπηκόους και εταιρειών που λαμβάνουν χώρα πέραν της Ιρλανδίας.

Εργασία

Από ένα 4,6 εκατομμύρια του πληθυσμού, ο συνολικός αριθμός των απασχολούμενων το 2014 ήταν 1.940.000, το οποίο αυξήθηκε κατά 29.000 άτομα πάνω από το μέσο όρο του 2013. Μέχρι τον Μάρτιο του 2015, το ποσοστό ανεργίας στην Ιρλανδία είχε πέσει στο 10 τοις εκατό, κάτω από το υψηλό 15,1 τοις εκατό που ήταν στις αρχές του 2012. Η κατάρρευση του κατασκευαστικού κλάδου της Ιρλανδίας το 2008 έχει συμβάλει σημαντικά στο υψηλό ποσοστό ανεργίας. Οι ευκαιρίες απασχόλησης στις αρχές αυτού του αιώνα έφεραν πρωτοφανή επίπεδα εσωτερικής μετανάστευσης, κυρίως από την Ανατολική Ευρώπη. Μετά την ύφεση, πολλοί τέτοιοι οικονομικοί μετανάστες εγκατέλειψαν την Ιρλανδία, είτε για να επιστρέψουν στην πατρίδα τους ή για να ψάξουν για ευκαιρίες απασχόλησης αλλού.

Με τα επίπεδα ανεργίας μειώνονται και η ιρλανδική κυβέρνηση συνεχίζει να δεσμεύεται ότι θα μειώσει το υψηλό ποσοστό των ανέργων που είναι μακροχρόνια άνεργοι (άνεργοι που είναι πάνω από ένα έτος), η οποία αυξήθηκε σημαντικά από το 2008 και αυτή τη στιγμή ανέρχεται στο 48 τοις εκατό. Όπως συμβαίνει με όλα τα εθνικά στοιχεία, ορισμένες περιοχές της Ιρλανδίας πλήττονται περισσότερο από την ανεργία από τους άλλους. Στο ποσοστό των νέων (κάτω των 25) η ανεργία εξακολουθεί να είναι υψηλή, αν και έχει εξομαλυνθεί από μια σημαντική μετανάστευση, ιδιαίτερα στη δημογραφική της νεολαίας. Η κυβέρνηση εισήγαγε το JobBridge - ένα εθνικό πρόγραμμα πρακτικής άσκησης με στόχο την επανεκπαίδευση των εργαζομένων. Στους πιθανούς ασκούμενους προσφέρεται ένας μισθός πάνω από τα επιδόματα ανεργίας που θα τους επιτρέψουν να αναλάβουν εργασία ή να επανεκπαιδευτούν με τους εργοδότες χωρίς να χάνουν τα οφέλη τους.

Ενώ ο συνολικός μισθός του ιδιωτικού τομέα αυξήθηκε κατά τρία τοις εκατό στο έτος έως τον Δεκέμβριο του 2014, τα μέσα βιομηχανικά κέρδη ανά εργαζόμενο αυξήθηκαν κατά 3,5 τοις εκατό σε 861 ευρώ ανά εβδομάδα. Το ελάχιστο ποσοστό των μισθών επί του παρόντος ορίζεται σε 8,65 ευρώ ανά ώρα.

ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΞΕΝΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΩΝ

¹² Δεν υπάρχει γενικό καθεστώς, σχετικά με την προστασία των ξένων επενδύσεων. Οι επενδυτές από την ΕΕ καθώς και εκείνων που προέρχονται από χώρες εκτός της ΕΕ τυγχάνουν της ίδιας μεταχείρισης όπως οι εγχώριοι επενδυτές σύμφωνα με το ιρλανδικό δίκαιο. Ωστόσο, οι διάφορες προστασίες που περιέχονται μέσα στα θεσμικά πλαίσια αναφέρονται ανωτέρω. Σύμφωνα με τον Εταιρικό Νόμο, οι μέτοχοι, οι διευθυντές ή οι πιστωτές μιας εταιρείας έχουν τη νομική υποστήριξη να προσφύγουν στο Ανώτατο Δικαστήριο εναντίον μιας εταιρείας ή ενός στελέχους μιας εταιρείας για την παραβίαση του Νόμου Επιχειρήσεων. Η διάταξη αυτή δεν κάνει διακρίσεις μεταξύ των ξένων και εγχώριων μετόχων. Επιπλέον, σύμφωνα με την ιρλανδική νομοθεσία, οι διευθυντές των ιρλανδικών εταιρειών υπόκεινται σε μια σειρά από εκτεταμένα καθήκοντα και μπορούν να θεωρηθούν προσωπικά υπεύθυνοι για ορισμένες παραβάσεις σύμφωνα με τον Εταιρικό Νόμο. Το Γραφείο Διευθυντών Εταιρικής Επιβολής (ODCE) ιδρύθηκε για την επιβολή του Εταιρικού Νόμου του 2001 με στόχο τη βελτίωση του περιβάλλοντος συμμόρφωσης για την εταιρική δραστηριότητα στην Ιρλανδία. Η ODCE ενθαρρύνει τη συμμόρφωση με τον Εταιρικό Νόμο και φέρνει ευθύνες για εκείνους που αγνοούν το νόμο. Η ODCE έχει ερευνητικές και πειθαρχικές εξουσίες, και μπορεί να ενεργήσει σχετικά με τις καταγγελίες από τους ελεγκτές, τους επαγγελματικούς φορείς και το κοινό.

Οι ξένοι επενδυτές μπορούν επίσης να έχουν το δικαίωμα να προσφύγουν κατά της απόφασης που ελήφθη από μία ρυθμιστική αρχή. Για παράδειγμα, ο Αντιμονοπωλιακός νόμος καθορίζει τις περιπτώσεις όπου έχουν το δικαίωμα προσφυγής κατά της απόφασης που ελήφθη από την Αρχή. Εκτός από το δικαίωμα προσφυγής, υπάρχει και το δικαίωμα να υποβληθεί δικαστικός έλεγχος από το Ανώτατο Δικαστήριο κατά της απόφασης της ρυθμιστικής Αρχής. Ο έλεγχος αυτός γίνεται από οποιοδήποτε πρόσωπο ή οργανισμό (συνήθως που έχει συσταθεί μέσω της νομοθεσίας) που ασκεί δημόσιο λειτούργημα.

Η Ιρλανδία παρέχει ισχυρή προστασία για όλες τις πτυχές της πνευματικής ιδιοκτησίας (IP). Το Εμπορικό Δικαστήριο της Ιρλανδίας ιδρύθηκε ως τμήμα του Ανωτάτου Δικαστηρίου το 2004 για να ασχοληθεί με μεγάλες εμπορικές και IP περιπτώσεις. Προσφέρει μια διαδικασία fast-track για γρήγορη και αποτελεσματική επίλυση των διαφορών IP περιπτώσεων (συνήθως μέσα σε ένα έτος). Το Εμπορικό Δικαστήριο παρέχει στους επενδυτές μια ισχυρή πλατφόρμα για την προστασία των περιουσιακών τους στοιχείων.

Οι ξένοι επενδυτές θα επωφεληθούν από την ένταξη της Ιρλανδίας στην ΕΕ, καθώς η ΕΕ έχει μια σειρά διμερών εμπορικών συμφωνιών. Η Ιρλανδία έχει επίσης ένα εκτεταμένο φορολογικό

¹² http://www.matheson.com/images/uploads/documents/FIR_Ireland_2015.PDF

δίκτυο για την εξάλειψη ή τη μείωση της διπλής φορολογίας. Μέχρι σήμερα, η Ιρλανδία έχει υπογράψει 71 συμφωνίες αποφυγής της διπλής φορολογίας, 68 από τις οποίες είναι σε ισχύ.

Η Παγκόσμια Τράπεζα στην Έκθεσή της το 2014 εξέτασε το καθεστώς της Ιρλανδίας για την προστασία των επενδυτών, και κατέταξε έκτα από τις 189 χώρες που μετράται. Η Έκθεση μέτρησε τη δύναμη της μειοψηφίας του μετόχου ενάντια στην κακή χρήση των διευθυντικών στελεχών των εταιρικών περιουσιακών στοιχείων για προσωπικό κέρδος. Στους δείκτες διακρίνουμε τρεις διαστάσεις της προστασίας των επενδυτών: τη διαφάνεια των συναλλαγών, την ευθύνη για selfdealing, και την ικανότητα των μετόχων να μηνύσει τα στελέχη και τους διευθυντές για πειθαρχικούς λόγους. Τα δεδομένα προήλθαν από μια έρευνα των εταιρικών και των κινητών αξιών τους δικηγόρους, και βασίζονται σε κανονισμούς, στους νόμους της εταιρείας, σε κώδικες πολιτικής δικονομίας και σε κανόνες περί αποδείξεων.

3.2 ΟΛΛΑΝΔΙΑ

3.2.1 Αναπτυξιακοί Νόμοι

Η συμπεριφορά της χώρας απέναντι σε Α.Ξ.Ε

¹³Η Ολλανδία είναι η δέκατη όγδοη μεγαλύτερη οικονομία στον κόσμο και η πέμπτη μεγαλύτερη στην Ευρωπαϊκή Νομισματική Ένωση (η Ευρωζώνη), με το ακαθάριστο εγχώριο προϊόν (ΑΕΠ) της πάνω από 770 δισεκατομμύρια \$ (543 δις €). Σύμφωνα με το Διεθνές

¹³ <http://www.state.gov/documents/organization/228194.pdf>

Νομισματικό Ταμείο (ΔΝΤ), η Ολλανδία είναι η μεγαλύτερη πηγή και ο παραλήπτης για τις άμεσες ξένες επενδύσεις (ΑΞΕ) στον κόσμο. Η κυβέρνηση της Ολλανδίας υποστηρίζει φιλελεύθερες πολιτικές προς τις ΑΞΕ και προσκολλάται στον Οργανισμό Οικονομικής Συνεργασίας και Ανάπτυξης (ΟΟΣΑ) στους κωδικούς των επενδύσεων και στις κατευθυντήριες γραμμές.

Η Ολλανδία είναι ο αποδέκτης του 8 τοις εκατό του συνόλου των εισροών ΑΞΕ στην ΕΕ. Είναι ο μεγαλύτερος αποδέκτης άμεσων ξένων επενδύσεων από την Αμερική, με 14,5 τοις εκατό του συνόλου ΑΞΕ που κάνει η ΗΠΑ στο εξωτερικό σε ιστορική βάση κόστους, όπως του 2012. Η Ολλανδία έχει γίνει μια βασική πλατφόρμα εξαγωγών και διεθνής κόμβος διανομής για τις επιχειρήσεις των ΗΠΑ. Περίπου το 60 τοις εκατό του συνόλου των αμερικάνικων πωλήσεων στην Ολλανδία είναι εξαγωγές.

Ένα πιο φιλικό φορολογικό καθεστώς θεσπίστηκε στα τέλη της δεκαετίας του 1990 με την πτώση στην τιμή του εταιρικού φόρου στο 25 τοις εκατό το 2011 πράγμα που κάνει την Ολλανδία μια ελκυστική τοποθεσία για να στηρίξει μια ευρωπαϊκή έδρα. Οι Ολλανδικές φορολογικές αρχές παρέχουν υψηλό βαθμό εξυπηρέτησης των πελατών για τους ξένους επενδυτές. Η διάφανη, και η ακριβή φόρο-καθοδήγηση επιτρέπει στους επενδυτές τι πρέπει να ξέρουν και τι να περιμένουν αναφορικά με τις μακροπρόθεσμες φορολογικές υποχρεώσεις. Οι Ολλανδικές εταιρείες και τα υποκαταστήματα των αλλοδαπών εταιρειών υπόκεινται σε εταιρικό φορολογικό συντελεστή του 25 τοις εκατό επί των φορολογητέων κερδών, η οποία θέτει την Ολλανδία στην τρίτη φορολογική κλίμακα των εταιρειών στην ΕΕ. Τα κέρδη μέχρι € 200.000 (περίπου \$ 270.000) φορολογούνται με συντελεστή 20 τοις εκατό. Η Ολλανδική εταιρική φορολογία επιτρέπει γενικά για την απαλλαγή των μερισμάτων και των κεφαλαιακών κερδών που προέρχονται από αλλοδαπή θυγατρική. Γενικά, η ολλανδική δομή του εταιρικού φόρου κατατάσσεται μεταξύ των πλέον ανταγωνιστικών στην Ευρώπη δεδομένου ότι παρέχει και άλλα ευεργετικά φορολογικά μέτρα. Η Ολλανδία δεν έχει κανένα φορολογικό κέρδος και δεν εισπράττει παρακράτηση φόρου επί των τόκων και δικαιωμάτων.

¹⁴Η διατήρηση της φιλικής επενδυτικής φήμης αποτελεί υψηλή προτεραιότητα για την ολλανδική κυβέρνηση, η οποία παρέχει ενημέρωση του κοινού και θεσμική βοήθεια στους υποψήφιους επενδυτές μέσω του Οργανισμού Επενδύσεων Εξωτερικού των Κάτω Χωρών (nfia) . ¹⁵Η Ολλανδία διατηρεί έξι περιφερειακά γραφεία της nfia στις Ηνωμένες Πολιτείες (στην Ουάσιγκτον DC, την Ατλάντα, Βοστώνη, Σικάγο, Νέα Υόρκη και το Σαν Φρανσίσκο).

¹⁴ <http://www.nfia.com>

¹⁵ <http://www.amcham.nl>

Ομοίως, το Αμερικανικό Εμπορικό Επιμελητήριο στην Ολλανδία προωθεί ΗΠΑ-ολλανδική επιχειρηματικών συμφερόντων.

Νόμοι / Κανονισμοί των ΑΞΕ

Οι Εμπορικοί νόμοι και κανονισμοί συνάδουν με τις διεθνείς νομικές πρακτικές και πρότυπα, και εφαρμόζονται εξίσου σε ξένους και ολλανδικές εταιρείες. Οι κανόνες για την απόκτηση, τις συγχωνεύσεις, τις εξαγορές, και τις επανεπένδυση είναι χωρίς διακρίσεις. Το Κοινωνικό Οικονομικό Συμβούλιο (SER), είναι ένα επίσημο συμβουλευτικό όργανο που αποτελείται από την κυβέρνηση, τις επιχειρήσεις και τους εκπροσώπους της εργασίας, και διαχειρίζεται θέματα ολλανδικών συγχωνεύσεων και των κανόνων εξαγορών. Οι κανόνες SER προορίζονται - πρώτα απ' όλα – για την προστασία των συμφερόντων των ενδιαφερομένων μερών και των εργαζομένων. Αυτά περιλαμβάνουν απαιτήσεις για την έγκαιρη ανακοίνωση των σχεδίων συγχωνεύσεων και εξαγορών (M & A) και για τις συζητήσεις με τις συνδικαλιστικές οργανώσεις.

Κίνητρα επενδύσεων

Οι γενικές προϋποθέσεις που θα πρέπει να πληρούνται για τα προγράμματα επιδοτήσεων των επενδύσεων ισχύουν εξίσου για εγχώριους και ξένους επενδυτές.

Δεν υπάρχουν απαιτήσεις για την απασχόληση του ντόπιου κεφαλαίου ή του διευθυντικού προσωπικού. Στην πράξη, ωστόσο, πολλοί διευθύνοντες σύμβουλοι των μεγάλων αμερικάνικων θυγατρικών στην Ολλανδία είναι ολλανδικής καταγωγής ή άλλοι υπήκοοι της ΕΕ. Τα στοχευμένα βιομηχανικά επενδυτικά κίνητρα αποτελούν εδώ και καιρό ένα εργαλείο της ολλανδικής οικονομικής πολιτικής για τη διευκόλυνση της οικονομικής αναδιάρθρωσης και για την προώθηση και την διατήρηση της ενέργειας, της περιφερειακής ανάπτυξης, της προστασίας του περιβάλλοντος, της έρευνας και ανάπτυξης (R & D), καθώς και άλλων εθνικών κοινωνικοοικονομικών στόχων. Αυτές οι επιδοτήσεις και τα κίνητρα είναι διαθέσιμα σε ξένες και εγχώριες επιχειρήσεις και διατυπώνονται σε λεπτομερείς κανόνες. Οι επιδοτήσεις υπό τη μορφή εκπτώσεων φόρου που συνήθως εκταμιεύονται μέσω εταιρικών επιστροφών φόρου ή με άμεσες πληρωμές σε μετρητά σε περίπτωση που δεν έχει φορολογική υποχρέωση.

Από το 2011, οι διαδοχικές κυβερνήσεις της Ολλανδίας έχουν ακολουθήσει ένα πρόγραμμα που έχει σχεδιαστεί για την τόνωση των επενδύσεων της έρευνας και ανάπτυξης στους εννιά κορυφαίους τομείς. Οι φιλοδοξίες της πολιτικής αυτής είναι να βελτιωθούν οι ολλανδικές βιομηχανίες έντασης γνώσης, για να επιτευχθεί μια κατάταξη των πέντε καλύτερων

παγκόσμιων οικονομιών που βασίζονται στη γνώση μέχρι το 2020, να αυξηθεί το ποσοστό των προσπαθειών E & A στο 2,5 τοις εκατό του ΑΕΠ μέχρι το 2020, και να δημιουργήσουν έναν τομέα εξειδικευμένης καινοτομίας όπου και ο δημόσιος και ο ιδιωτικός τομέας να συμμετέχουν με προϋπολογισμό άνω των € 500.000.000. Σε μια κοινή προσπάθεια με την ακαδημαϊκή κοινότητα και τον ιδιωτικό τομέα, η κυβέρνηση έχει θεσπίσει προτιμησιακή πολιτική που προσφέρει πάνω από 1 δις € σε πρόσθετη χρηματοδότηση για την E & A και την καινοτομία των προϊόντων στους κορυφαίους τομείς. Σχεδόν το ένα τέταρτο του συνόλου των επιχειρήσεων στην Ολλανδία είναι ενεργή σε ένα από τους κορυφαίους τομείς, που παράγεται το 21 τοις εκατό της συνολικής απασχόλησης και αντιπροσωπεύουν το 27 τοις εκατό της προστιθέμενης αξίας. Οι τομείς αυτοί έχουν επίσης ιδιαίτερα εξαγωγικό προσανατολισμό, αντιπροσωπεύοντας το 40 τοις εκατό των ολλανδικών εξαγωγών. Πάνω από το 95 τοις εκατό των δαπανών για E & A στην ιδιωτική έρευνα στην Ολλανδία λαμβάνουν χώρα σε αυτούς τους τομείς. Κατά τα προσεχή έτη, περισσότερη χρηματοδότηση αναμένεται να είναι διαθέσιμη ως πρόσθετες κυβερνητικές πολιτικές στον τομέα της φορολογίας, στην υποστήριξη των μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων και την ανάπτυξη του προϊόντος. Οι ξένοι επενδυτές είναι ελεύθεροι να δηλώσουν για τις κρατικές επιχορηγήσεις, καθώς η ολλανδική κυβέρνηση εξετάζει τις αιτήσεις για κάθε περίπτωση χωριστά, χωρίς προτίμηση για την εθνικότητα του υποψηφίου.

Παρά το γεγονός ότι μεγάλο μέρος του συντονισμού της στήριξης των επενδύσεων εκτελείται σε επίπεδο Υπουργείου και nfia, η Ολλανδία έχει μια ισχυρή παράδοση στους οργανισμούς περιφερειακής ανάπτυξης. Οι οργανισμοί αυτοί συμβουλεύουν τόσο τις επιχειρήσεις όσο και τις τοπικές αρχές για την καλύτερη χρήση των ταμείων περιφερειακής ανάπτυξης. Πολλοί έχουν εξελιχθεί σε επενδυτικές υπηρεσίες που παρέχουν συμμετοχή στο μετοχικό κεφάλαιο για επερχόμενες επιχειρήσεις στην περιοχή. Τα τοπικά μη φορολογικά κίνητρα είναι διαθέσιμα με την μορφή μη επιστρεπτέων ενισχύσεων σε μετρητά, δάνεια με χαμηλό επιτόκιο, και την εγγύηση για την συμμετοχή της τοπικής κυβέρνησης σε εξαγωγές σε επιλεγμένες περιοχές.

Φορολογικά κίνητρα

Οι επενδύσεις σε ενεργειακά αποδοτικά στοιχεία ενεργητικού

Για επενδύσεις σε νέα επιχειρηματικά περιουσιακά στοιχεία υψηλής ενεργειακής απόδοσης που να πληρούν τις απαιτήσεις της Λίστας Ενέργειας, έχουν μια πρόσθετη έκπτωση (ΕΠΕ) από το εταιρικό εισόδημα. Το ελάχιστο ποσό επένδυσης ανά περιουσιακό στοιχείο είναι 2.500 ευρώ. Το επίδομα ισούται με το 58% του ετήσιου ποσού, με ανώτατο όριο 118 εκατομμυρίων ευρώ, εκ των επιλέξιμων ενεργειακών επενδύσεων. Το δικαίωμα στην ΕΠΕ δηλώνεται με την επιστροφή φόρου, εφόσον η επένδυση έχει ήδη αναφερθεί εγκαίρως στον Ολλανδικό Οργανισμό Επιχειρήσεων (www.rvo.nl). Μια επένδυση μπορεί να αναφερθεί σε φάσεις, αλλά το ελάχιστο ποσό για την κοινοποίηση είναι 2.500 ευρώ.

Οι επενδύσεις σε στοιχεία του περιβάλλοντος

Για επενδύσεις σε ορισμένα νέα περιουσιακά στοιχεία περιβαλλοντικής βελτίωσης που πληρούν τις απαιτήσεις της Λίστας περιβάλλοντος, έχουν μια πρόσθετη έκπτωση (ΜΙΑ) από το εταιρικό εισόδημα. Το ελάχιστο ποσό επένδυσης ανά περιουσιακό στοιχείο είναι 2.500 ευρώ. Το επίδομα ισούται με 36%, 27%, ή 13,5% (ανάλογα με την υπουργική κατάταξη των περιουσιακών στοιχείων) του ετήσιου ποσού, με ανώτατο όριο των 25 εκατομμυρίων ευρώ, εκ των επιλέξιμων περιβαλλοντικών επενδύσεων. Το δικαίωμα στην ΜΙΑ δηλώνεται με την επιστροφή φόρου, εφόσον η επένδυση έχει ήδη αναφερθεί εγκαίρως στον Ολλανδικό Οργανισμό Επιχειρήσεων. Μια επένδυση μπορεί να αναφερθεί σε φάσεις, αλλά το ελάχιστο ποσό για την κοινοποίηση είναι 2.500 ευρώ.

Νέα τεχνολογία

Τη διεξαγωγή ορισμένων δραστηριοτήτων E & A για την εφαρμογή της νέας τεχνολογίας επιδοτείται από τη μείωση του φόρου μισθωτών υπηρεσιών που πρέπει να καταβληθεί στους μισθούς των εργαζομένων που ασχολούνται στον τομέα της E & A των τεχνολογικά νέων προϊόντων. Η επιδότηση περιέρχεται στον εργοδότη, όταν ο εργαζόμενος έχει πιστωθεί για την κανονική ποσότητα φόρου μισθωτών υπηρεσιών. Η επιδότηση βασίζεται σε ειδική νομοθεσία (WBSO).

Για να αποκτήσετε την ανακούφιση στο πλαίσιο του προγράμματος E & A κίνητρο, οι φορολογούμενοι πρέπει να υποβάλουν ηλεκτρονικά στην εφαρμογή με τον Ολλανδικό Οργανισμό Επιχειρήσεων. Ο φορολογούμενος θα λάβει μια δήλωση E & A. Ο προϋπολογισμός για την εν λόγω επιδότηση είναι σταθερός, οπότε το ποσό της επιδότησης εξαρτάται από τη διαθεσιμότητα του προϋπολογισμού.

Από την 1η Ιανουαρίου 2016, η αίτηση WBSO για E & A δεν περιλαμβάνει μόνο το κόστος των μισθών, αλλά και άλλων εξόδων και δαπανών που σχετίζονται με την E & A. Το όφελος από το φορολογικό καθεστώς που χορηγείται με τη μορφή μείωσης του φόρου μισθωτών. Το όφελος ανέρχεται στο 32% στα πρώτα 350.000 ευρώ των δαπανών E & A (τόσο στο μισθό αλλά και σε άλλα έξοδα και δαπάνες).

Για τις νεοσύστατες επιχειρήσεις, το ποσό αυτό ανέρχεται σε 40%. Για τα έξοδα E & A πάνω από 350.000 ευρώ, το ποσό αυτό ανέρχεται σε 16%. Το σημερινό όριο καταργείται. Ωστόσο, το μέγιστο όφελος δεν μπορεί να υπερβαίνει το συνολικό ποσό του φόρου των μισθών.

Τα δικαιώματα πνευματικής ιδιοκτησίας

IPR: Η Ολλανδία έχει γενικά ισχυρό σύνολο νόμων και κανονισμών για την προστασία της ιδιοκτησίας των πνευματικών δικαιωμάτων (IPR). Με την εφαρμογή της οδηγίας της ΕΕ 2004/48 σχετικά με την επιβολή των δικαιωμάτων της πνευματικής ιδιοκτησίας, οι κάτοχοι των δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας έχουν περισσότερα μέσα στη διάθεσή τους για να επιβάλλουν τα δικαιώματά τους στο αστικό δικαστήριο.

Η Ολλανδία είναι μέλος του Παγκόσμιου Οργανισμού Πνευματικής Ιδιοκτησίας (WIPO), και έχει υπογράψει την Σύμβαση του Παρισιού για την προστασία της βιομηχανικής ιδιοκτησίας που είναι ένα σύμφωνο με αποδεκτές διεθνείς πρακτικές για την προστασία της τεχνολογίας και των εμπορικών σημάτων.

Copyright: Η Ολλανδία έχει εφαρμόσει την ευρωπαϊκή οδηγία 98/44 / ΕΚ το 2006, φέρνοντας την εθνική νομοθεσία σύμφωνα με τη Συνθήκη του WIPO το 1996 και την Συνθήκη φωνογραφημάτων (WPPT) για την πνευματική ιδιοκτησία (WCT). Υπάρχει συναίνεση μεταξύ των φορέων χάραξης των κανόνων σχετικά με το τι χρειάζονται για τη λήψη μέτρων με στόχο την ευαισθητοποίηση των κανόνων και των κανονισμών των δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας και για την ενίσχυση της επιβολής.

Διπλώματα ευρεσιτεχνίας: Η Ολλανδία έχει υπογράψει τη Σύμβαση για το ευρωπαϊκό δίπλωμα ευρεσιτεχνίας, η οποία παρέχει ένα συγκεντρωτικό σύστημα προστασίας των διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας σε ολόκληρη την Ευρώπη. Η εν λόγω σύμβαση έχει απλοποιήσει τη διαδικασία για την απόκτηση της προστασίας των διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας στα κράτη μέλη της ΕΕ. Η Ολλανδία ήταν ένθερμος υποστηρικτής για μία ενιαία, εναρμονισμένη ευρωπαϊκή διαδικασία διπλώματος ευρεσιτεχνίας που θα έχει ευκολότερη εφαρμογή σε μόλις τρεις γλώσσες. Αυτό το ενιαίο δίπλωμα ευρεσιτεχνίας θα είναι υπό την επίβλεψη ενός ενιαίου ευρωπαϊκού δικαστηρίου για την επίλυση διαφορών προβλημάτων. Τα Ολλανδικά διπλώματα ευρεσιτεχνίας έχουν ισχύ για 20 χρόνια. Οι αιτήσεις για τα διπλώματα ευρεσιτεχνίας μπορεί να

κατατεθούν στα αγγλικά, αλλά η Συμπερασματική έκθεση πρέπει να γραφτεί στα ολλανδικά. Εφόσον η Ολλανδία και οι Ηνωμένες Πολιτείες είναι και οι δύο μέρη της Συνθήκης Συνεργασίας Διπλωμάτων Ευρεσιτεχνίας (PCT) του 1970, τα δικαιώματα ευρεσιτεχνίας στην Ολλανδία μπορούν να ληφθούν εάν χρησιμοποιείται μια εφαρμογή PCT. Εκτός από πιθανά αστικά μέσα, όλοι οι νόμοι των δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας περιέχουν ποινικό Καταστατικό και αναφορά στον Ποινικό Κώδικα. Το 2012, το κοινοβούλιο ψήφισε νομοθεσία η οποία ενίσχυσε την εποπτεία και τον συντονισμό των επτά διαφορετικών συλλογικών οργάνων που ασχολούνται με τον έλεγχο, τη διοίκηση και την αμοιβή της εμπορικής χρήσης των έργων στο πλαίσιο της κατοχής IPR. Η ολλανδική κυβέρνηση έχει αναγνωρίσει την ανάγκη προστασίας των δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας, και το προσωπικό επιβολής δικαίου έχει συνεργαστεί με τις ενώσεις του κλάδου για να βρει και να κατάσχει πειρατικό λογισμικό. Η IPR ολλανδική νομοθεσία που ισχύει σήμερα περιλαμβάνει ρητά το λογισμικό του υπολογιστή ως πνευματική ιδιοκτησία σύμφωνα με το καταστατικό των πνευματικών δικαιωμάτων. Η Ολλανδία έχει αντισταθεί στην ποινικοποίηση διαδικτυακών πνευματικών δικαιωμάτων για προσωπική χρήση και έχει τοποθετήσει επιπλέον χρέωση στις πωλήσεις κενών ψηφιακών μέσων αποθήκευσης όπως CD, DVD, και συσκευές αποθήκευσης USB με στόχο την αποζημίωση των δικαιωμάτων των κατόχων. Ωστόσο, η απόφαση του Ευρωπαϊκού Δικαστηρίου Δικαιοσύνης τον Απρίλιο του 2014 απαιτεί από την κυβέρνηση να αλλάξει αυτή την πολιτική. Αν και η ολλανδική κυβέρνηση έχει δηλώσει ότι θα συμμορφωθεί με την απόφαση, δεν είναι ακόμη σαφές πώς η Ολλανδική νομοθεσία θα πρέπει να τροποποιηθεί ώστε να συμμορφωθεί με την απόφαση του Δικαστηρίου.

Διαφθορά

Η Ολλανδία συμμορφώνεται πλήρως με τα διεθνή πρότυπα για την καταπολέμηση της διαφθοράς. Η Διεθνής Διαφάνεια κατέταξε την Ολλανδία 8^η στο Δείκτη Αντίληψης της Διαφθοράς το 2013. Η Ολλανδία έχει υπογράψει και κυρώσει τη Σύμβαση της Διαφθοράς του ΟΗΕ και αποτελεί συμβαλλόμενο μέρος στη Σύμβαση του ΟΟΣΑ για την καταπολέμηση της δωροδοκίας ξένων δημόσιων λειτουργών σε διεθνείς επιχειρηματικές συναλλαγές. Η νομοθεσία για την καταπολέμηση της δωροδοκίας και για την εφαρμογή της Σύμβαση του ΟΟΣΑ κατά της δωροδοκίας ψηφίστηκε το 1997 (ABC) αλλά τέθηκε σε ισχύ το 2001. Σε εθνικό επίπεδο, το Υπουργείο των Εσωτερικών Σχέσεων του Βασιλείου και το Υπουργείο Ασφάλειας και Δικαιοσύνης έχουν λάβει μέτρα για να ενισχύσει τους κανονισμούς για την καταπολέμηση της δωροδοκίας στις δημόσιες συμβάσεις και στην έκδοση των αδειών και επιδοτήσεων. Οι περισσότερες εταιρείες έχουν εσωτερικό έλεγχο ή / και κώδικες συμπεριφοράς που απαγορεύουν τη δωροδοκία.

Εργασία

Η Ολλανδία έχει μια έντονα ρυθμιζόμενη αγορά εργασίας (σχεδόν το 85 τοις εκατό των συμβάσεων εργασίας εμπίπτουν σε κάποια μορφή συλλογικής σύμβασης εργασίας), που αποτελείται από ένα καλά εκπαιδευμένο, πολύγλωσσο, και με κίνητρα εργατικό δυναμικό. Νομοθεσία έχει περάσει ή είναι σε εξέλιξη για την αύξηση της ευελιξίας της αγοράς εργασίας. Οι σχέσεις εργασίας τόσο στο δημόσιο όσο και στον ιδιωτικό τομέα είναι γενικά καλή σε ένα σύστημα που δίνει έμφαση στην έννοια της κοινωνικής εταιρικής σχέσης μεταξύ της βιομηχανίας και της εργασίας. Οι όροι των συλλογικών συμβάσεων εργασίας ισχύουν για όλους τους εργαζόμενους ανεξάρτητα από τον τομέα εργασίας τους. Για την αποφυγή εκπλήξεων, οι δυνητικοί επενδυτές θα πρέπει πριν από τη λήψη μιας επενδυτικής απόφασης να συμβουλευονται τις τοπικές συνδικαλιστικές οργανώσεις για να καθορίσει ποιες είναι, αν υπάρχουν, οι συμβάσεις εργασίας που ισχύουν για τους εργαζόμενους στον τομέα της δραστηριότητάς τους. Οι συλλογικές συμβάσεις κατόπιν διαπραγματεύσεων τα τελευταία χρόνια έχουν γίνει σε γενικές γραμμές δεκτές χωρίς μεγάλη διαμαρτυρία. Η ολλανδική οικονομία αντλεί τη δύναμή της από το ελεύθερο εμπόριο και από ένα σταθερό βιομηχανικό κλίμα ενισχυμένο από την εταιρική σχέση μεταξύ των συνδικάτων, των οργανώσεων των εργοδοτών και της κυβέρνησης. Υπάρχει ουσιαστική συμμετοχή της εργασίας στην εταιρική διαδικασία λήψης αποφάσεων σε θέματα που αφορούν τους εργαζομένους. Κάθε εταιρεία στην Ολλανδία με τουλάχιστον 50 εργαζομένους απαιτείται από το νόμο να έχει ένα Συμβούλιο Εργασιών («ondernemingsraad»), της οποίας η διαχείριση θα πρέπει να συμβουλευέται σε ένα ευρύ φάσμα θεμάτων, συμπεριλαμβανομένων των επενδυτικών αποφάσεων. Η ολλανδική κυβέρνηση έχει θεσπίσει νομοθεσία που διέπει τη συμμετοχή των εργαζομένων των ευρωπαϊκών εταιρειών (εταιρείες που δραστηριοποιούνται σε τουλάχιστον δύο κράτη μέλη της ΕΕ).

Σύμφωνα με τη νομοθεσία αυτή, η διοίκηση και οι εργαζόμενοι της εταιρείας πρέπει να συνάψουν συμφωνία σχετικά με τη συμμετοχή των εργαζομένων. Τα συνδικάτα και η διαχείριση είναι γενικά δεκτικοί σε ξένες επενδύσεις, ιδίως όταν αυτοί οδηγούν σε βελτιωμένες δυνατότητες απασχόλησης των σχετικών παροχών. Οι εταιρείες των ΗΠΑ γενικά αντιλαμβάνονται τα Συμβούλια Εργαζομένων καθώς συμβάλουν στην βελτίωση των σχέσεων της Διοίκησης και των εργαζομένων και στο όφελος για την εταιρεία. Το ετήσιο ποσοστό ανεργίας εκτιμάται σε 6,7 τοις εκατό το 2013, πολύ κάτω από το μέσο όρο της ΕΕ. Ο οικονομικά ενεργός πληθυσμός αποτελείται από 7,9 εκατομμύρια άτομα. Από το 2002, η Ολλανδία είχε το υψηλότερο ποσοστό της μερικής απασχόλησης στις χώρες του ΟΟΣΑ. Η αύξηση της συμμετοχής των γυναικών στο εργατικό δυναμικό οδήγησε σε μια αύξηση 37 τοις

εκατό του μεριδίου των εργαζομένων μερικής απασχόλησης στο σύνολο του πληθυσμού. Τα δύο τρίτα των γυναικών και το ένα τέταρτο των ανδρών εργάζονται λιγότερο από μία εβδομάδα 36 ωρών. Η συμμετοχή στην αγορά εργασίας, ιδιαίτερα από τους εργαζομένους μεγαλύτερης ηλικίας, σταδιακά αυξάνεται. Ο αριθμός των ανεξάρτητων εργολάβων αυξάνεται με ταχείς ρυθμούς, δημιουργώντας ένα πιο ευέλικτο εργατικό δυναμικό.

Αύξηση της συμμετοχής στην αγορά εργασίας θεωρείται κρίσιμης σημασίας για τη διασφάλιση της διαρκούς οικονομικής ανάπτυξης και την αντιμετώπιση των επιπτώσεων της γήρανσης του πληθυσμού. Η ηλικία για να πληρούν τις προϋποθέσεις για μια κρατική σύνταξη (AOW) θα αυξηθεί σταδιακά στα 65-67 χρόνια το 2023. Οι πολιτικές της κυβέρνησης για την αγορά εργασίας στοχεύουν στην αύξηση της παραγωγικότητας του εργατικού δυναμικού, μεταξύ άλλων με την επέκταση των ωρών εργασίας. Η μέγιστη μέση εργάσιμη εβδομάδα αυξήθηκε από 50 σε 60 ώρες, το 2004. Σε μια σχετική κίνηση, η νομοθεσία του 2007 αύξησε τον αριθμό των ωρών που ο εργαζόμενος πρέπει να ολοκληρώσει πριν από την απόκτηση του διαλείμματος. Η νέα νομοθεσία έχει επίσης υιοθετηθεί και έχει αυξήσει την ευελιξία των ωρών λειτουργίας για τις επιχειρήσεις και τα καταστήματα. Από την 1η Ιανουαρίου 2014 ο κατώτατος μισθός για τους εργαζόμενους ηλικίας άνω των 23 χρόνων έγινε € 1,485.60 (\$ 2,052) το μήνα.

Η διαφάνεια του ρυθμιστικού συστήματος

Οι νόμοι και κανονισμοί που επηρεάζουν τις άμεσες επενδύσεις, όπως περιβαλλοντικούς κανόνες και τους κανονισμούς για την υγεία και την ασφάλεια, δεν εισάγουν διακρίσεις και ισχύουν εξίσου για ξένες και εγχώριες επιχειρήσεις. Ως μέλος της ΕΕ και ως χώρα της Ευρωζώνης, η Ολλανδία είναι σταθερά ενσωματωμένη στο ευρωπαϊκό ρυθμιστικό σύστημα με τα εθνικά και τα ευρωπαϊκά θεσμικά όργανα να ασκούν εξουσία πάνω σε συγκεκριμένες αγορές όπως στις βιομηχανίες, στα δικαιώματα των καταναλωτών, καθώς και στη συμπεριφορά του ανταγωνισμού των ατομικών επιχειρήσεων.

Τον Απρίλιο του 2013, η νέα ολλανδική αρχή για τους Καταναλωτές και τις Αγορές (ACM) ιδρύθηκε από τη συγχώνευση τριών ξεχωριστών ρυθμιστικών αρχών της αγοράς που είναι η προστασία των καταναλωτών, τα ταχυδρομεία και οι τηλεπικοινωνίες, και η αντιμονοπωλιακή νομοθεσία. Οι χρηματοπιστωτικές αγορές ρυθμίζονται από ένα διασυνδεδεμένο σύστημα της προληπτικής εποπτείας και της επίβλεψης συμπεριφοράς της ΕΕ. Οι εγχώριες ρυθμιστικές αρχές είναι η DNB και η ολλανδική αρχή για τη χρηματοπιστωτική αγορά (AFM). Η Ολλανδία έχει ένα πιλοτικό πρόγραμμα για δημόσιο σχολιασμό σχετικά με την προτεινόμενη νομοθεσία και τους κανονισμούς, αν και η πλειοψηφία της νομοθεσίας και των κανονισμών δεν πάει

μέσω αυτής της διαδικασίας. Νέοι νόμοι και οι κανονισμοί πρέπει να εγκριθούν από το δεύτερο και το πρώτο τμήμα του Κοινοβουλίου.

Δίκαιο ανταγωνισμού

Οι διαρθρωτικές και κανονιστικές μεταρρυθμίσεις αποτελούν ένα αναπόσπαστο μέρος για τον αναπροσανατολισμό της ολλανδικής οικονομικής πολιτικής. Ο ανταγωνισμός στην αγορά έχει ενισχυθεί μέσω των νόμων που αποσκοπούν στην τόνωση των δυνάμεων της αγοράς, την ελευθέρωση, την απορρύθμιση και την ποιότητα της νομοθεσίας, μαζί με μια αύξηση της πολιτικής του ανταγωνισμού.

3.3 ΦΙΝΛΑΝΔΙΑ

3.3.1 Αναπτυξιακοί Νόμοι

Σύνοψη

¹⁶Λόγω της γεωγραφικής θέσης και της ιστορίας της, η Φινλανδία προσφέρει μια προνομιακή τοποθεσία και μεγάλη ευκαιρία για τις αμερικανικές επιχειρήσεις να εκμεταλλευτούν την οικονομική ανάπτυξη ολόκληρης της περιοχής. Η Πρεσβεία των ΗΠΑ στο Ελσίνκι, μέσω των εξωτερικών εμπορικών υπηρεσιών και πολιτικών / οικονομικών τμημάτων της, είναι ένας ισχυρός εταίρος για τις επιχειρήσεις των ΗΠΑ που επιθυμούν να συνδεθούν σε αυτή την αγορά και να αξιοποιήσουν αυτές τις ευκαιρίες. Υπάρχουν επίσης ευκαιρίες στη Φινλανδία για τις επιχειρήσεις και τους επενδυτές της έτσι ώστε να εισέλθουν στην Αρκτική, την ρωσική, την σκανδιναβική και την αγορά της Βαλτικής Θάλασσας, μέρη όπου οι προοπτικές ανάπτυξης είναι μεγάλη. Η φινλανδική κυβέρνηση παίρνει στα σοβαρά την αύξηση των επενδύσεων, και δημιούργησε πρόσφατα το "Team Φινλανδία» για να τραβήξει μαζί όλα τα εμπορικά γραφεία αλλά και τα γραφεία προώθησης των επενδύσεων στη Φινλανδία κάτω από μια ομπρέλα.

Οι επιχειρήσεις γνωρίζουν ότι η Φινλανδία είναι μια κρίσιμη τοποθεσία και μπορεί να παρέχει τη σωστή θέση και τις συνδέσεις για τις επιχειρήσεις έτσι ώστε να είναι επιτυχής στη Φινλανδία αλλά και σε άλλα μέρη. Η Πρεσβεία έχει εργαστεί για να δημιουργήσει μια θετική εικόνα και ένα ισχυρό εμπόριο για την προσέλκυση επενδύσεων από άλλες χώρες πράγμα που δημιουργεί νέες αγορές για τα προϊόντα και τις υπηρεσίες των τρίτων χωρών στη Φινλανδία και την ευρύτερη περιοχή. Τα φινλανδικά ομόλογα δραστηριοποιούνται πολύ στους τομείς της πληροφορικής, της ενέργειας, της βιοτεχνολογίας, στο καθαρό νερό, και σε άλλα θέματα.

Άνοιγμα για, και Περιορισμοί των Ξένων Επενδύσεων

Η φινλανδική κυβέρνηση είναι ανοικτή σε ξένες άμεσες επενδύσεις. Δεν υπάρχει γενικός κανονιστικός περιορισμός που να σχετίζεται με τις εξαγορές. Ο νομοθετικός έλεγχος των συγχωνεύσεων και εξαγορών διέπεται κυρίως από τους εγχώριους κανόνες ανταγωνισμού. Ορισμένες εξαγορές μεγάλων φινλανδικών εταιρειών μπορεί να απαιτούν παρακολούθηση

¹⁶ <http://www.state.gov/documents/organization/229018.pdf>

από το Υπουργείο Εργασίας και Οικονομίας, σύμφωνα με το νόμο για τον έλεγχο των εξωτερικών Εξαγορών των φινλανδικών εταιρειών. Ο δεδηλωμένος στόχος της εκκαθάρισης είναι να προστατεύσει "ουσιώδη εθνικά συμφέροντα." Ο νόμος για την παρακολούθηση των Εξωτερικών Εταιρικών Εξαγορών στη Φινλανδία τέθηκε σε ισχύ τον Ιούνιο του 2012. Ο νόμος απαιτεί για το Υπουργείο Εργασίας και Οικονομίας να παρακολουθεί και να επιβεβαιώσει τις ξένες εταιρικές εξαγορές. Μια "εταιρική εξαγορά" ορίζεται ως μια συναλλαγή στην οποία ένας ξένος ιδιοκτήτης αποκτά τον έλεγχο τουλάχιστον δέκα τοις εκατό του συνολικού αριθμού των ψήφων που συνοδεύεται από μετοχές σε μια εταιρεία περιορισμένης ευθύνης, ή, στην περίπτωση άλλου τύπου εταιρείας ή εμπορικής επιχείρησης, αποκτά αντίστοιχα, κυρίαρχο έλεγχο της αποκτώμενης επιχείρησης. Το Υπουργείο αποφασίζει κατά πόσο μια εξαγορά έρχεται σε αντίθεση με τα ζωτικά εθνικά συμφέροντα. Σε θέματα άμυνας, η παρακολούθηση καλύπτει όλους τους ξένους ιδιοκτήτες. Στο πολιτικό τομέα, η παρακολούθηση απευθύνεται σε φινλανδικές επιχειρήσεις και θεωρούνται κρίσιμες από την άποψη ότι οι υποδομές τους είναι ζωτικής σημασίας καθώς και απαραίτητες για τη διατήρηση λειτουργιών θεμελιώδους σημασίας για την κοινωνία (σύμφωνα με τη Στρατηγική Ασφάλειας για την Κοινωνία, Ψήφισμα της κυβέρνησης της 16.12.2010), όπως η ενέργεια, οι επικοινωνίες, ή οι προμήθειες τροφίμων. Σε περιπτώσεις πολιτών, η παρακολούθηση ισχύει μόνο για τους ξένους ιδιοκτήτες που εδρεύουν εκτός των κρατών μελών της ΕΕ και της Ευρωπαϊκής Ζώνης Ελεύθερων Συναλλαγών (ΕΖΕΣ).

¹⁷Η Φινλανδία δεν αποκλείει ξένες επενδύσεις, αλλά ορισμένες φορολογικές πολιτικές μπορεί να είναι μη ελκυστικές για τους επενδυτές. Οι φινλανδικές φορολογικές αρχές αντιμετωπίζουν την μεταφορά της κυριότητας των μετοχών από μία φινλανδική εταιρεία σε μια ξένη εταιρεία ως φορολογητέο γεγονός. Η φινλανδική κυβέρνηση έχει κάνει πρόσφατα σημαντικές περικοπές στον συντελεστή φορολογίας των επιχειρήσεων από 24,5 τοις εκατό σε 20 τοις εκατό, σε σύγκριση με το μέσο όρο των 22,4 τοις εκατό της ΕΕ. Η Έκθεση Doing Business της Παγκόσμιας Τράπεζας το 2014, κατετάγη την Φινλανδία στον αριθμό 12 στην "ευκολία του επιχειρείν».

Η Φινλανδία δεν μεροληπτεί "θετικά" υπέρ της ξένης ιδιοκτησίας των επιχειρήσεων παρέχοντάς τους φορολογικές αργίες ή άλλες επιδοτήσεις. Αντ' αυτού, η Φινλανδία βασίζεται σε «πολιτικές condition providing" που τις προσφέρει σε όλες τις επιχειρήσεις, "κατάλληλες

17

[http://www.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/~media/giawb/doing%20business/documents/προφίλ/χώρα/FIN.pdf;ver=2.](http://www.doingbusiness.org/data/exploreeconomies/~media/giawb/doing%20business/documents/προφίλ/χώρα/FIN.pdf;ver=2)

συνθήκες και επαρκούς συντελεστές παραγωγής, συμπεριλαμβανομένων ενός εκπαιδευμένου εργατικού δυναμικού και την καλή λειτουργία των υποδομών. "

Νόμοι / Κανονισμοί των ΑΞΕ

Υπάρχουν κάποιες νομικές απαιτήσεις για τους μη- κατοίκους (άτομα ή εταιρείες) του Ευρωπαϊκού Οικονομικού Χώρου (ΕΟΧ) έτσι ώστε να ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα στη Φινλανδία. Ένας κάτοικος εκτός ΕΟΧ που λειτουργεί στη Φινλανδία πρέπει να λάβει άδεια ή μια ειδοποίηση κατά την εκκίνηση μιας επιχείρησης στην "οργανωμένη" μορφή εμπορίου. Αυτές οι συναλλαγές περιλαμβάνουν:

- Οχήματα μεταφορών και κυκλοφορίας
- Το αλκοόλ και ο καπνός
- Τρόφιμα
- Ζώα
- Ο τομέα ομορφιάς και περιποίησης μαλλιών
- Φυτά, λιπασμάτων και ζωοτροφές
- Χημικές ουσίες
- Διαχείριση ακίνητης περιουσίας, των κατασκευών και των συμβολαίων
- Εκμετάλλευση εδαφικών πόρων και του εδάφους
- Τουρισμός, εστιατόρια και ελεύθερος χρόνος
- Τα χρήματα και τα περιουσιακά στοιχεία
- Οι υπηρεσίες κοινωνικής πρόνοιας και υγείας
- Η Ασφάλεια
- Οι Επικοινωνίες
- Άλλες γραμμές των επιχειρήσεων
- Προσωρινή παροχή υπηρεσιών
- Οι επιχειρήσεις που δεν απαιτείται άδεια

Τα αυτόνομα Νησιά Άλαντ αποτελούν εξαίρεση στη κοινή φινλανδική πρακτική. Με βάση τις διεθνείς συμφωνίες που χρονολογείται από το 1921, η ιδιοκτησία και το δικαίωμα να ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα περιορίζονται στα άτομα με το δικαίωμα της κατοικίας στα νησιά Aland. Αυτό δεν εμποδίζει τους ανθρώπους από το να διαπραγματεύονται με τους κατοίκους της Νήσους Άλαντ. Τον Φεβρουάριο του 2014 90 μέλη από τα 200 του φινλανδικού

κοινοβουλίου υπέγραψαν μια πρωτοβουλία που θα απαιτεί από τους πολίτες μη-ΕΟΧ και τις οργανώσεις να πληρούν ορισμένες προϋποθέσεις, όπως να είναι κάτοικοι στη Φινλανδία για ένα καθορισμένο χρονικό διάστημα, πριν να είναι σε θέση να αγοράσουν ή να νοικιάσουν ακίνητα. Το 2006, οι Ηνωμένες Πολιτείες και η Φινλανδία υπέγραψαν πρωτόκολλο που τροποποιεί τη Συνθήκη Διπλής Φορολογίας του 1990, η οποία μείωσε σημαντικά τα φορολογικά εμπόδια που σχετίζονται με το εμπόριο και τις επενδυτικές ροές μεταξύ των χωρών.

Στις 5 Μαρτίου, το 2014, η Φινλανδία υπέγραψε την Πράξη Φορολογικής Συμμόρφωσης των Εξωτερικών Λογαριασμών (FATCA). Οι υποχρεώσεις που άσκησε η FATCA θα εγγράφονται στη φινλανδική νομοθεσία, και η φορολογική διοίκηση ετοιμάζει λεπτομερείς κατευθυντήριες γραμμές σχετικά με το πώς η συμφωνία θα πρέπει να εφαρμόζονται σε Φινλανδία.

Ο μισθός και οι πρόσθετες παροχές που καταβάλλονται σε βασικές επιλεγμένες κατηγορίες ξένων εργαζομένων, όπως οι εργαζόμενοι με ειδικές γνώσεις και ικανότητες, φορολογούνται με ενιαίο συντελεστή 35 τοις εκατό κατά τη διάρκεια των 48 μηνών της εκχώρησης στη Φινλανδία κατ' ανώτατο όριο, υπό την προϋπόθεση ότι ο εργαζόμενος έχει μια ειδική φορολογική κάρτα

Η διαφάνεια του ρυθμιστικού συστήματος

¹⁸Ο νόμος για την Αγορά Τίτλων (Securities Market Act-SMA) περιέχει διατάξεις σχετικά με τις διαδικασίες της εταιρικής γνωστοποίησης και τις απαιτήσεις, την ευθύνη για την επισήμανση της ιδιοκτησίας του κεφαλαίου, τις εμπιστευτικές πληροφορίες, τις αξιόποινες πράξεις, την έκδοση και το εμπόριο των κινητών αξιών, και το εμπόριο. Ο νόμος ορίζει και λαμβάνει υπόψη τα νέα μέσα, τα οποία έχουν καταστεί κοινά στις χρηματοπιστωτικές αγορές, όπως είναι οι συμφωνίες επαναγοράς. Ένας νόμος της αγοράς νέων τίτλων τέθηκε σε ισχύ τον Ιανουάριο του 2013. Ο νέος νόμος διαίρεσε το προηγούμενο νόμο της Αγοράς Τίτλων, στην Πράξη της Αγοράς Αξιών, το νόμο για συναλλαγές με χρηματοπιστωτικά μέσα, το νόμο για το Σύστημα Εγγραφών και Εκκαθάρισης Λειτουργιών, και του νόμου περί Επενδυτικών Υπηρεσιών. Οι νέες γενικές αρχές του νόμου για την Αγορά Τίτλων είναι (i) η απαγόρευση των δράσεων κατά της καλής συμπεριφοράς στις αγορές τίτλων και των αθέμιτων επιχειρηματικών πρακτικών, (ii) την απαγόρευση να δώσει ψευδείς ή παραπλανητικές πληροφορίες σχετικά με την αγορά τίτλων,

¹⁸ http://www.finsa.fi/en/Listed_companies/Regulation/Pages/Default.aspx

και (iii) η υποχρέωση να παρέχουν στους επενδυτές ίση πρόσβαση σε επαρκείς πληροφορίες σχετικά με θέματα που ενδέχεται να έχουν σημαντική επίπτωση στην αξία της σχετικής αγοράς.

Στη Φινλανδία, ο νόμος για την διαφάνεια των Δημοσίων Εγγράφων του 1951 καθιέρωσε το άνοιγμα όλων των αρχείων και των εγγράφων που βρίσκονται στην κατοχή των υπαλλήλων του κράτους, των δήμων, και τα έγγραφα που έχουν καταχωρηθεί σε θρησκευτικές κοινότητες. Εξαιρέσεις από τη βασική αρχή θα μπορούσε να γίνει μόνο από το νόμο, ή από ένα εκτελεστικό διάταγμα για συγκεκριμένους καταγραμμένων λόγους όπως η εθνική ασφάλεια.

Απαιτήσεις απόδοσης και Κίνητρα Επενδύσεων

Δεν υπάρχουν απαιτήσεις ή υποχρεώσεις που επιβάλλονται στις ξένες επενδύσεις στη Φινλανδία. Ωστόσο, για τη διεξαγωγή των επενδύσεων στη Φινλανδία, ορισμένοι κανόνες διαμονής πρέπει να πληρούνται προκειμένου να διασφαλιστεί ότι τα άτομα που ευθύνονται για τις πράξεις της εταιρείας μπορεί να δικαστούν στο δικαστήριο εάν είναι απαραίτητο. Οι ξένης ιδιοκτησίας επιχειρήσεις μπορούν να διεκδικήσουν τα κίνητρα της κυβέρνησης επί ίσοι όροις με αυτές που είναι φινλανδικής ιδιοκτησίας. Εκεί, παρέχεται στήριξη υπό τη μορφή επιχορηγήσεων, δανείων, με φορολογικά πλεονεκτήματα, με συμμετοχή στο μετοχικό κεφάλαιο, με εγγυήσεις, και με την κατάρτιση των εργαζομένων. Η ενίσχυση¹⁹ ως προς τις επιχειρήσεις συντονίζονται από 15 Κέντρα Οικονομικής Ανάπτυξης, Μεταφορών και Περιβάλλοντος (ELY), τα οποία παρέχουν συμβουλευτικές οδηγίες, τη χρηματοδότηση, καθώς και υπηρεσίες ανάπτυξης για επιχειρήσεις, απασχόληση με στόχο την βοήθεια και κατάρτιση στην αγορά εργασίας καθώς και συμβουλές σε θέματα μετανάστευσης και διαρθρωτικών προγραμμάτων της ΕΕ. Για περισσότερες πληροφορίες βλέπε²⁰ Η κρατική εταιρεία χρηματοδότησης Finnvera προσφέρει υπηρεσίες σε επιχειρήσεις όλων των μεγεθών και σε όλους τους τομείς, εκτός από κατασκευαστικές, τη δασοκομία, την καλλιέργεια τομέα, και την κτηνοτροφία.

Ο φινλανδικός Φορέας Χρηματοδότησης για την Τεχνολογία και την Καινοτομία παρέχει δάνεια με χαμηλό επιτόκιο και επιχορηγήσεις για καινοτόμα έργα. Ξένες εταιρείες με

¹⁹ <http://www.ely-keskus.fi/en/web/elyen/business-and-industry>

²⁰ <http://www.finnvera.fi/eng>.

δραστηριότητες E & A στη Φινλανδία είναι επιλέξιμες για χρηματοδότηση, αν και το χρηματοδοτούμενο σχέδιο πρέπει να συμβάλλει στη φινλανδική οικονομία.

Δεν υπάρχει πολιτική "εξαναγκασμού" για τις ξένες επενδύσεις στη Φινλανδία, από την άποψη ότι αναγκάζει τους επενδυτές να χρησιμοποιούν εγχώριο περιεχόμενο αγαθών και τεχνολογίας ή της τοπικής απασχόλησης. Ωστόσο, η φινλανδική γλώσσα συχνά δρα ως εμπόδιο για τη χρησιμοποίηση ατόμων μη-φινλανδικής καταγωγής.

Φορολογικά κίνητρα

Στις 13 Μαΐου, το 2013, το διάταγμα A 341/2013, το οποίο θέτει σε ισχύ το νόμο για τις επενδύσεις Αρωγής για τις χρήσεις 2013 - 2015 (στο εξής: νόμος περί επενδύσεων Αρωγής), δημοσιεύτηκε στην επίσημη εφημερίδα της Φινλανδίας. Το διάταγμα προβλέπει επίσης τη δημοσίευση της τροποποίησης του άρθρου 16 του νόμου περί Φορολογικής Δικονομίας (Τροποποίηση του νόμου αριθ. 994/2012). Όλες οι διατάξεις του διατάγματος τέθηκαν σε ισχύ στις 15 Μαΐου του 2013. Ο νέος νόμος για τις επενδύσεις Αρωγής εφαρμόζεται σε επενδύσεις που πραγματοποιήθηκαν 15 Μαΐου του 2013, μέχρι τις 31 Δεκεμβρίου 2015. Τα κυριότερα σημεία του Νόμου είναι:

1. Ειδικές φορολογικές ελαφρύνσεις με τη μορφή μιας έκπτωσης 50% από το εισόδημα κεφαλαίου που πραγματοποιούνται από την επένδυση. Αυτό αφορά μια επιχείρηση που πληροί τις προϋποθέσεις, τα φυσικά πρόσωπα που κατοικούν και υπόκεινται σε απεριόριστη φορολογική υποχρέωση στη Φινλανδία με μέγιστη ετήσια έκπτωση των € 75.000 που επιτρέπονται ανά εταιρεία και υπόκειται σε ετήσιο συνολικό ανώτατο όριο των € 150.000. Η έκπτωση δεν δίνεται αν το ποσό της επένδυσης είναι μικρότερο των 5.000€.
2. Η απαίτηση όπως η κατατακτήρια εταιρεία είναι μια φινλανδική εταιρεία περιορισμένης ευθύνης με μετοχές ή αντίστοιχη οντότητα εγκατεστημένη σε άλλο κράτος μέλος του Ευρωπαϊκού Οικονομικού Χώρου, που υπόκειται σε φορολογία και έχει μόνιμη εγκατάσταση στη Φινλανδία και δεν είναι εισηγμένες στο χρηματιστήριο.
3. η απαίτηση ότι η επένδυση αντιστοιχεί σε λιγότερο από το 50% του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας.
4. Το όριο του μέγιστου των € 2.500.000 των επενδύσεων ανά ημερολογιακό έτος τα οποία εισέπραξε η εταιρεία στην οποία έγινε η επένδυση, χωρίς τις εκπτώσεις που χορηγούνται στους επενδυτές, εάν οι επενδύσεις υπερβαίνουν το ποσό αυτό. (Pakarinen, supra.)

Επιπλέον, ο Νόμος καθορίζει τις απαιτήσεις που ισχύουν για την εταιρεία που είναι επιλέξιμες για επενδύσεις. Θα πρέπει:

1. Να έχουν λιγότερους από 50 εργαζομένους, συνολικό κύκλο εργασιών ή ισολογισμό το πολύ € 10.000.000, και να συμμορφώνονται με τη σύσταση της Ευρωπαϊκής Επιτροπής για τις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις
2. Να έχουν εγγραφεί στα εταιρικά μητρώα ή αντίστοιχα σε αλλοδαπό νηολόγιο για μια μέγιστη περίοδο έξι χρόνων, από την στιγμή που γίνεται η επένδυση.
3. Να ασχολούνται κατά κύριο λόγο με τις επιχειρηματικές δραστηριότητες και με τα αποθέματα εκτός από τον τραπεζικό τομέα, τον ασφαλιστικό, το τομέα των ακινήτων, και των επενδύσεων ή των συναλλαγών.
4. Να είναι άσχετη με τον επενδυτή, "δηλαδή ο επενδυτής δεν κατέχει ή δεν έχει στην κατοχή του, κατά τη διάρκεια των τριών προηγούμενων ημερολογιακών ετών πριν από το φορολογικό έτος κατά το οποίο γίνεται η επένδυση, μετοχές της εταιρείας-στόχου, είτε από τον ίδιο είτε από γνωστό του πρόσωπο ή μέσω μιας εταιρείας που ανήκει όλη ή εν μέρει από ένα τέτοιο πρόσωπο. »

Αποτελεσματική Κεφαλαιαγορά και Επενδύσεις Χαρτοφυλακίου

Η Φινλανδία είναι ανοικτή σε επενδύσεις ξένων χαρτοφυλακίων, και υπάρχει ένα καθιερωμένο αποτελεσματικό ρυθμιστικό σύστημα. Σύμφωνα με το ΔΝΤ, το Φλεβάρη του 2014 η Φινλανδία είχε αξίας 1,1 δισεκατομμυρίων δολαρίων ΗΠΑ επίσημα συναλλαγματικά διαθέσιμα, κυρίως σε αποθέματα συναλλάγματος και χρεόγραφα. Η πίστωση κατανέμεται σύμφωνα με τους όρους της αγοράς και διατίθενται στη διάθεση των ξένων επενδυτών χωρίς να υπάρχουν διακρίσεις. Ο ιδιωτικός τομέας έχει πρόσβαση σε μια ποικιλία πιστωτικών μέσων. Το Νομικό, κανονιστικό και λογιστικό σύστημα είναι διαφανείς και συνεπές με τα διεθνή πρότυπα. Το Χρηματιστήριο του Ελσίνκι αποτελεί μέρος του OMX, που αναφέρεται ως NASDAQ OMX Helsinki (OMXH). Οι τραπεζιτικές εργασίες είναι ανοικτές στον ξένο ανταγωνισμό. Σε σύγκριση με τον διεθνή μέσο όρο, ο αριθμός των τραπεζών στη Φινλανδία είναι υψηλός. Ο λόγος για αυτό είναι ο μεγάλος αριθμός των τραπεζών που ανήκουν στην OP-Rohjola Ομάδα, που είναι ένας συνεταιρισμός από ανεξάρτητες τοπικές τράπεζες καταθέσεων που δραστηριοποιούνται στον τομέα της λιανικής τραπεζικής. Το σύνολο του ενεργητικού των εγχώριων τραπεζικών ομίλων και των υποκαταστημάτων των αλλοδαπών τραπεζών που λειτουργούν στη Φινλανδία ανήλθε σε ευρώ 468 δισεκατομμύρια το 2013.

Όλες οι εγκεκριμένες τράπεζες που δέχονται καταθέσεις είναι μέλη του Ταμείου Εγγύησης Καταθέσεων. Εάν μια μεμονωμένη τράπεζα καταστεί αφερέγγυα, το Αμοιβαίο Κεφάλαιο θα αποζημιώσει τις καταθέσεις των πελατών της μέχρι το ποσό των 100.000 ευρώ ανά καταθέτη. Το τραπεζικό σύστημα της Φινλανδίας ήταν το ισχυρότερο στην ΕΕ όσον αφορά την οικονομική της θέση, σύμφωνα με στην εταιρεία πιστοληπτικής αξιολόγησης Moody και με γνώμονα την έκθεσή της «Banking System Outlook : Baltics ». Η Φινλανδία, επίσης, κατατάσσεται ως η ισχυρότερη στην Ευρωζώνη, σύμφωνα με την παγκόσμια σύγκριση της Moody μεταξύ των εθνικών τραπεζικών συστημάτων. Η Moody κατετάγη την οικονομική ευρωστία του τραπεζικού συστήματος της Φινλανδίας ως το 11ο διεθνές επίπεδο. Από τον Απρίλιο του 2014, η Φινλανδία διατηρεί ένα τριπλό Α της αξιολόγησης από Moody, Standard & Poors και Fitch. Φινλανδία, το Λουξεμβούργο και η Γερμανία είναι η μόνη Χώρες της Ευρωζώνης με τις αξιολογήσεις πιστοληπτικής ικανότητας AAA. Η Φινλανδία, το Λουξεμβούργο και η Γερμανία είναι οι μόνες Χώρες της Ευρωζώνης με αξιολόγηση πιστοληπτικής ικανότητας AAA.

Οι εχθρικές εξαγορές στο παρελθόν δεν ήταν τμήμα της φινλανδικής επιχειρηματικής κουλτούρας .Η φινλανδική νομοθεσία δεν κάνει διάκριση μεταξύ φιλικής και εχθρικής εξαγοράς. Η Φινλανδική νομοθεσία δεν αναφέρεται ρητώς σε άμυνες εξαγοράς. Στη φινλανδική νομοθεσία, η νομιμότητα της άμυνας εξαγοράς έχει αξιολογηθεί κυρίως υπό το φως και κάτω από τις κύριες αρχές του Markets Security Act (SMA), την αρχή της ίσης μεταχείρισης όλων των μετόχων, καθώς και τις γενικές αρχές του εταιρικού δικαίου. Αν αμφισβητηθεί η νομιμότητα των αμυντικών μέτρων τότε υπόκειται στον έλεγχο των δικαστηρίων. Το Διοικητικό Συμβούλιο Εξαγοράς εκδίδει συστάσεις που παρέχουν κατευθύνσεις για τις συγχωνεύσεις και τις εξαγορές. Κάποιος μπορεί να επικοινωνήσει με το διοικητικό συμβούλιο για την δήλωση σχετικά με την ερμηνεία των συστάσεων, των καλών πρακτικών των αγορών κινητών αξιών, καθώς και των νομικών ζητημάτων μιας εταιρείας.

Διαφθορά

²¹Η διαφθορά δεν θεωρείται σοβαρή απειλή και η Φινλανδία δεν έχει καμία ειδική εθνική στρατηγική καταπολέμησης της διαφθοράς. Η διαφθορά στη Φινλανδία καλύπτεται από τον Ποινικό Κώδικα και προβλέπει κυρώσεις που κυμαίνονται από πρόστιμα μέχρι και φυλάκιση

²¹ http://issuu.com/transparencymagazine/docs/2013_exportingcorruption_oecdprogre

έως τέσσερα χρόνια. Ακόμα και η προσφορά και αποδοχή δωροδοκίας θεωρείται εγκληματική πράξη σύμφωνα με τον Ποινικό Κώδικα.

Η Φινλανδία δεν έχει κάποια αρχή, ειδικά καθορισμένη για την πρόληψη της διαφθοράς. Το Υπουργείο Δικαιοσύνης είναι υπεύθυνο για το συντονισμό των θεμάτων καταπολέμησης της διαφθοράς, αν και το φινλανδικό σύστημα κατά της διαφθοράς για θέματα της ΕΕ είναι το Υπουργείο Εσωτερικών. Το Υπουργείο Δικαιοσύνης το 2002, εγκατέστησε ένα ειδικό δίκτυο κατά της διαφθοράς το οποίο συνεδριάζει για να συζητήσουν και να ανταλλάξουν πληροφορίες.

Κατά την τελευταία δεκαετία, η Φινλανδία έχει τοποθετηθεί πρώτη ή δεύτερη σε θέματα Διαφθοράς της Διεθνούς Διαφάνειας (CPI). Το 2013, η Διεθνής Διαφάνεια κατατάσσει τη Φινλανδία ως την τρίτη λιγότερο διεφθαρμένη χώρα στον κόσμο. Αυτή αναφέρει ότι η Φινλανδία εξακολουθεί να αντιμετωπίζει κάποια προβλήματα διαφθοράς που σχετίζονται με «δίκτυα old-boys», όπου είναι μια μικρή ομάδα των ελίτ, μερικές φορές με πολιτικές διασυνδέσεις, όπου παίρνουν αποφάσεις και κάνουν συμφωνίες με ένα μη διαφανή τρόπο.

Η Φινλανδία είναι μέλος του Ευρωπαϊκού Συνεταιρισμού κατά της Διαφθοράς (ΕΕΚΔ), ο οποίος συνεργάζεται με την εθνική αστυνομία εποπτεία και τις αρχές για την καταπολέμηση της διαφθοράς στην Ευρωπαϊκή Ένωση.

Εργασία

Το φινλανδικό εργατικό δυναμικό είναι εξειδικευμένο και άρτια εκπαιδευμένο. Από τα 2.460.000 απασχολούμενων το 2013, το 4,3 τοις εκατό απασχολούνται στον πρωτογενή τομέα, το 23 τοις εκατό στη βιομηχανία και τις κατασκευές και το 72,7 τοις εκατό στον τομέα των υπηρεσιών. Η απασχόληση μειώθηκε ελαφρά στον ιδιωτικό τομέα και αυξήθηκε στο δημόσιο τομέα.

Η Φινλανδία έχει μακρά παράδοση των συνδικάτων και έχει ένα ποσοστό συνδικαλισμού περίπου στο 75 τοις εκατό. Η διαμόρφωση των μισθών και των θεσμών της αγοράς εργασίας γίνονται με βάση τη νομοθεσία και τις συμφωνίες. Η ρύθμιση της αγοράς εργασίας - τους κατώτατους μισθούς, τις ώρες εργασίας, τις συνθήκες εργασίας, κλπ - σε μεγάλο βαθμό πραγματοποιείται μέσω των συλλογικών συμβάσεων, αντί της κοινοβουλευτικής νομοθεσίας.

Υπήρχαν συνολικά 108 απεργίες το 2013, αλλά καμία δεν θέτει μεγαλύτερες απειλές για τις επενδύσεις. Η μεγαλύτερη απεργία έλαβε χώρα από την ταχυδρομική υπηρεσία Itella όταν

1.800 εργάτες κατέβηκαν σε απεργία. Τα μέρη κατέληξαν σε συμφωνία, και οι καθυστερήσεις στην ταχυδρομική υπηρεσία ήταν ελάχιστες.

Εκτεταμένες τριμερούς συνεργασίας μεταξύ της κυβέρνησης, των εργοδοτών ομάδες, και τα συνδικάτα χαρακτηρίζουν την αγορά εργασίας της χώρας. Ο νόμος περί συμβάσεων απασχόλησης είναι η κύρια ρυθμιστική πράξη που εφαρμόζεται στις εργασιακές σχέσεις. Περιλαμβάνει τις ελάχιστες προϋποθέσεις σχετικά με τις ώρες εργασίας, την ετήσια άδεια, τις συνθήκες ασφάλειας, κ.λπ.

Το ποσοστό ανεργίας τον Απρίλιο του 2014 ήταν 9 τοις εκατό, έναντι 8,8 τοις εκατό το προηγούμενο έτος. Η ανεργία των νέων (15-24 ετών) τον Απρίλιο του 2014 ήταν 25,6 τοις εκατό που ήταν 1,2 τοις εκατό υψηλότερο σε σύγκριση με την προηγούμενη χρονιά. Στους ανέργους έχουν χορηγηθεί αποζημιώσεις (επιδότηση για την αγορά εργασίας), το οποίο, συνδέεται με τις αποδοχές που ισοδυναμούν με ένα μέτριο εισόδημα για μια περίοδο έως και 500 εργάσιμες ημέρες για περίπου το 60 τοις εκατό των ανέργων. Οι άνθρωποι χωρίς δουλειά μετά από ένα μέγιστο 500 ημερών πρέπει να αποδείξουν ότι έχουν επιδιώξει ενεργά την απασχόληση, προκειμένου να συνεχίσουν να λαμβάνουν το επίδομα.

3.4 ΓΕΡΜΑΝΙΑ

3.4.1 Αναπτυξιακοί Νόμοι

Άνοιγμα προς, και Περιορισμοί , Ξένων Επενδύσεων

²²Για πολλές δεκαετίες, η Γερμανία έχει βιώσει επανειλημμένα σημαντικές εισερχόμενες επενδύσεις. Είναι ευρέως αποδεκτό ότι οι ξένες επενδύσεις ήταν μια σημαντική συμβολή στην ανάπτυξη και την ευημερία της Γερμανίας. Η γερμανική κυβέρνηση και η βιομηχανία ενθαρρύνουν ενεργά τις ξένες επενδύσεις. Η συμβολή των επενδύσεων των ΗΠΑ στην Γερμανία υπήρξε ισχυρή και συνεχίζει να αντιπροσωπεύουν ένα μεγάλο μερίδιο των ξένων επενδύσεων. Το 1956 η Συνθήκη Φιλίας, Εμπορίου και Ναυτιλίας προσφέρει στους επενδυτές των ΗΠΑ την ελεύθερη κυκλοφορία των κεφαλαίων μεταξύ των Ηνωμένων Πολιτειών και της Γερμανίας. Η Γερμανία εγγράφεται στην Εθνική Συνθήκη του ΟΟΣΑ και στους κώδικες του ΟΟΣΑ για την ελευθέρωση των κινήσεων κεφαλαίων και των άδηλων πράξεων. Δεν υπάρχουν ειδικές απαιτήσεις εθνικότητας για τους διευθυντές ή τους μετόχους. Καθώς το Εξωτερικό Οικονομικό Δίκαιο της Γερμανίας περιέχει μια διάταξη που επιτρέπει περιορισμούς στις

²² <http://www.state.gov/e/eb/rls/othr/ics/2013/204647.htm>

ιδιωτικές ροές άμεσων επενδύσεων σε οποιαδήποτε κατεύθυνση για λόγους εξωτερικής πολιτικής, για συνάλλαγμα ή για την εθνική ασφάλεια, στην πράξη δεν έχουν επιβληθεί τέτοιοι περιορισμοί. Τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι ξένες εταιρείες είναι τα ίδια όπως και για τις εγχώριες επιχειρήσεις, για παράδειγμα, ο υψηλός συντελεστής φόρου εισοδήματος και η εργατική νομοθεσία που εμποδίζουν τις προσλήψεις και τις απολύσεις.

Μέχρι το 2004, η Γερμανία δεν είχε καμία ειδική νομοθεσία που επηρεάζει τις άμεσες ξένες επενδύσεις πέραν των γενικών περιορισμών, όπως η ανάγκη για αντιμονοπωλιακή διαφάνεια ή οι κανονιστικές απαιτήσεις για επενδύσεις σε χρηματοπιστωτικά ιδρύματα τα οποία ισχύουν εξίσου για όλους τους επενδυτές, είτε είναι από τη Γερμανία, την Ευρωπαϊκή Ένωση ή αλλού. Ένας μηχανισμός για τον έλεγχο της εθνικής ασφαλείας εισήχθη το 2004, το οποίο προβλέπει ότι οι επενδυτές από άλλες χώρες εκτός των κρατών μελών της Ευρωπαϊκής Ένωσης (ΕΕ) και της Ευρωπαϊκής Ζώνης Ελεύθερων Συναλλαγών (ΕΖΕΣ, δηλαδή, το Λιχτενστάιν, την Ισλανδία, τη Νορβηγία και την Ελβετία) θα πρέπει να γνωστοποιούν την απόκτηση της κάθε επιχείρησης που ασχολείται με την κατασκευή ή την ανάπτυξη πολεμικών όπλων ή εξοπλισμού, ή παράγουν κρυπτογραφικό εξοπλισμό, στις περιπτώσεις που ο επενδυτής κατέχει άμεσα ή έμμεσα το 25 τοις εκατό ή περισσότερο της καθαρής θέσης της εταιρίας.

Στον απόηχο των ευρύτερων συζητήσεων σχετικά με την ανάγκη για περιορισμούς στις ξένες επενδύσεις από τα κρατικά επενδυτικά ταμεία, ο γερμανικός νόμος περί Ξένων Επενδύσεων τροποποιήθηκε το 2009 και εφαρμόζεται σε γερμανικές εταιρίες οποιουδήποτε μεγέθους ή τομέα σε περίπτωση που υπάρχει απειλή για την εθνική ασφάλεια ή τη δημόσια τάξη. Η τροποποίηση αυτή έχει προκαλέσει κάποια αβεβαιότητα σχετικά με το ποια συναλλαγή θα πρέπει να ελεγχθεί. Μέχρι σήμερα, η ΟΔΓ δεν έχει κάνει χρήση για να επιβάλλει περιορισμούς.

Μετά από μια ταχεία και ισχυρή ανάκαμψη από την βαθιά ύφεση η οικονομική ανάπτυξη στη Γερμανία έχει επιβραδυνθεί και η προοπτική έχει αποδυναμωθεί. Εν μέσω μιας ύφεσης στην Ευρωζώνη, το γερμανικό ΑΕΠ αυξήθηκε κατά 0,2 τοις εκατό κατά το τρίτο τρίμηνο του 2012 σε σύγκριση με το προηγούμενο τρίμηνο. Κατά το τρίτο τρίμηνο του 2012, θετική συμβολή στο ΑΕΠ είχαν οι εξαγωγές αγαθών και υπηρεσιών με αύξηση 1,4 τοις εκατό (σε τριμηνιαία βάση), καθώς και για την εγχώρια ζήτηση, με αυξήσεις τόσο της ιδιωτικής κατανάλωσης (0,3 τοις εκατό) και της δημόσιας κατανάλωσης (0,4 τοις εκατό) που έγιναν λόγω της αύξησης της εξωτερικής ζήτησης. Ωστόσο, με εξαίρεση τις επενδύσεις του ακαθάριστου παγίου κεφαλαίου στον τομέα των κατασκευών (1,5 τοις εκατό), οι επιχειρήσεις μείωσαν σημαντικά τις επενδυτικές δαπάνες.

Απαιτήσεις απόδοσης και Κίνητρα

Οι επιχειρήσεις των ΗΠΑ μπορούν, με προσπάθεια, να αποκτήσουν τις θεωρήσεις που απαιτούνται και τις άδειες εργασίας που χρειάζονται για να κάνουν επενδύσεις στη Γερμανία, αλλά οι σχετικοί νόμοι είναι αρκετά ευρύ, και ασκείται μια διακριτική διοικητική ευχέρεια στην εφαρμογή τους.

Οι ομοσπονδιακές και κρατικές αρχές της ΕΕ προσφέρουν ένα ευρύ φάσμα προγραμμάτων παροχής κινήτρων για τους επενδυτές στη Γερμανία. Οι επιχορηγήσεις σε μετρητά στο πλαίσιο της κοινής Προσπάθειας για τη Βελτίωση των περιφερειακών οικονομικών δομών, είναι ένα πρόγραμμα που χορηγείται από το Υπουργείο Οικονομικών και Τεχνολογίας, και είναι ένα μέσο που διατίθεται για τη βελτίωση της υποδομής των περιφερειακών οικονομιών και για την οικονομία στο σύνολό της πράγμα που αποτελεί βασικό στόχο για την Γερμανική ομοσπονδία και τις πολιτειακές κυβερνήσεις.

Ένα ολοκληρωμένο πακέτο των ομοσπονδιακών και πολιτειακών κινήτρων επενδύσεων, συμπεριλαμβανομένων των μετρητών, της εργασίας-σχετική με κίνητρα για την E & A ,τα δάνεια με μειωμένους τόκους και τις εγγυήσεις του δημοσίου είναι διαθέσιμα σε εγχώριους και ξένους επενδυτές. Σε ορισμένες περιπτώσεις, μπορεί να υπάρχουν απαιτήσεις επιδόσεων που συνδέονται με τα κίνητρα, όπως η δημιουργία θέσεων εργασίας ή τη διατήρηση ενός ορισμένου επιπέδου απασχόλησης για ένα προκαθορισμένο χρονικό διάστημα. Δεν υπάρχουν απαιτήσεις για την τοπική προέλευση, το ποσοστό των εξαγωγών, ή την τοπική ή εθνική ιδιοκτησία. Η Γερμανία είναι σε συμμόρφωση με το πλαίσιο του ΠΟΕ που συνδέεται με το εμπόριο επενδυτικών μέτρων (TRIMs).

Η ΟΔΓ έχει προωθήσει τις επενδύσεις στην πρώην Ανατολική Γερμανία και προσφέρει διάφορα προγράμματα μόνο σε αυτές τις περιοχές. Ο πρωταρχικός ρόλος του προγράμματος είναι ο νόμος της Παραδοχής των Επενδύσεων , το οποίο προβλέπει φορολογικά κίνητρα για επενδύσεις στις ανατολικές πολιτείες, με τη μορφή αφορολόγητων πληρωμών σε μετρητά ή φορολογικές ελαφρύνσεις. Με την έναρξη της τρέχουσας δημοσιονομικής περιόδου της ΕΕ, η οποία ξεκίνησε τον Ιανουάριο του 2007 (και έχει διαρκέσει μέχρι το 2013), η Γερμανία πρόκειται να λάβει συνολικά 26,3 δισεκατομμύρια € (34,4 B USD). Οι Γερμανικές περιοχές που βρίσκονται στην πρώην Ανατολική Γερμανία έχουν λάβει πάνω από το ήμισυ των επιδοτήσεων της ΕΕ που χορηγήθηκαν στη Γερμανία, 15,1 δις € (20 USD B), για τη δημοσιονομική περίοδο 2007-2013.

Φορολογικά κίνητρα

Κατά μέσο όρο ετησίως, οι γερμανικές εταιρείες εγγράφουν περισσότερα από 25.000 διπλώματα ευρεσιτεχνίας ανά έτος. Ως βιομηχανοποιημένη χώρα και δίνοντας σημαντική ουσία στην παραγωγή και σε άλλες επιχειρήσεις πλαισίου η φορολογική νομοθεσία της Γερμανίας δεν εστιάζεται κυρίως στην προσέλκυση ξένων επενδύσεων από ειδικές φορολογικές ελαφρύνσεις. Μια σημαντική εξαίρεση είναι οι σημαντικές φορολογικές επιδοτήσεις που διατίθενται για την Ανατολική Γερμανία και την πόλη του Βερολίνου. Εκτός από αυτόν, ο πιο σημαντικός στόχος της γερμανικής φορολογικής νομοθεσίας είναι η προστασία της γερμανικής φορολογικής βάσης από τη διάβρωση και την μετατόπιση του κέρδους.

Παρόλα αυτά, η γερμανική φορολογική νομοθεσία δεν παρέχει κάποια χαρακτηριστικά που παρουσιάζουν ενδιαφέρον για τους ξένους επενδυτές που συμμετέχουν σε δραστηριότητες E & A. Σύμφωνα με το γερμανικό φορολογικό δίκαιο τα άυλα περιουσιακά στοιχεία διαγράφονται από τα φορολογικά αποτελέσματα λόγω της τυπικής οικονομικής ζωής τους.

Τα έξοδα για ειδικά αυτο-αναπτυγμένα άυλα στοιχεία μπορούν να κεφαλαιοποιηθούν, υπό ορισμένους όρους υπό τους γερμανικούς κανόνες GAAP. Μπορεί να αναγνωριστεί μόνο το κόστος ανάπτυξης.

Για φορολογικούς σκοπούς, δεν κεφαλαιοποιούνται ούτε το κόστος της έρευνας, ούτε της ανάπτυξης. Αντί αυτού, οι δαπάνες αυτές εκπίπτουν άμεσα για γερμανικούς φορολογικούς σκοπούς.

Εκτός από τις περιφερειακές φορολογικές επιδοτήσεις θα πρέπει να ληφθεί υπόψη ότι οι γερμανικές πόλεις και οι κοινότητες μπορούν να αξιολογήσουν ανεξάρτητα τους φορολογικούς συντελεστές τους στο τοπικό εμπόριο. Οι φορολογικές εμπορικές τιμές κυμαίνονται μεταξύ 7% και 16% ή και περισσότερο. Ως εκ τούτου, η συνολική φορολογική επιβάρυνση εταιρικών επιχειρήσεων (συμπεριλαμβανομένου του φόρου εισοδήματος νομικών προσώπων και εισφοράς αλληλεγγύης ύψους 15,8%, καθώς και οι τοπικές φορολογικές εμπόριο) μπορεί να είναι τόσο χαμηλά όσο στο 22,84%.

Η περαιτέρω μείωση των φορολογικών συντελεστών ή η εισαγωγή καθεστώτων ασφαλείας ευρεσιτεχνίας ή τα ομογενή φορολογικά κίνητρα δεν είναι στην πολιτική ατζέντα της Γερμανίας αυτή τη στιγμή.

Η διαφάνεια του ρυθμιστικού συστήματος

Η Γερμανία έχει διαφανείς και αποτελεσματικούς νόμους και πολιτικές για την προώθηση του ανταγωνισμού, συμπεριλαμβανομένων των αντιμονοπωλιακών νόμων. Τα τελευταία χρόνια, οι γερμανικές αρχές κατάργησαν πολλούς περιορισμούς στις εργάσιμες ώρες των καταστημάτων, το οποίο είχε στο παρελθόν συγκρατημένο ανταγωνισμό και επιχειρηματικές ευκαιρίες. Πολλοί επενδυτές θεωρούν την γραφειοκρατία της Γερμανίας υπερβολική, η οποία ώθησε τις περισσότερες πολιτειακές κυβερνήσεις στη δημιουργία γραφείων προώθησης των επενδύσεων και επενδυτικών τραπεζών να επισπεύσουν ορισμένες διαδικασίες. Οι νέοι κανόνες ωστόσο έχουν απλοποιήσει πλέον τις γραφειοκρατικές απαιτήσεις.

Σε απάντηση στο πρόβλημα, η ΟΔΓ (Ομοσπονδιακή Δημοκρατία της Γερμανίας) εξακολουθεί την προσπάθεια να μειώσει τη γραφειοκρατία. Το 2006, ιδρύθηκε το Εθνικό Συμβούλιο Ρυθμιστικού Ελέγχου, με σκοπό με την αξιολόγηση των επιπτώσεων των κανονισμών και την ενθάρρυνση της ΟΔΓ να μειώσει την γραφειοκρατία. Από τον Ιούλιο του 2011, το Εθνικό Συμβούλιο Ρυθμιστικού Ελέγχου αξιολογεί επιπλέον όλα τα έξοδα που δημιουργεί η νέα ρύθμιση για τους πολίτες, τις επιχειρήσεις και τη διοίκηση. Το συμβούλιο δίνει αναφορά σε ετήσια βάση και συνιστά τη λήψη περαιτέρω μέτρων. Η Γερμανία χρησιμοποιεί τώρα το Τυποποιημένο Μοντέλο Κόστους για την ποσοτικοποίηση και τον προσδιορισμό του γραφειοκρατικού κόστους σε κάθε μία νέα νομοθετική πρόταση. Αυτό παρέχει μεγαλύτερη διαφάνεια σχετικά με το ποσό του χρόνου και του κόστους που οι επιχειρήσεις και οι πολίτες πρέπει να δαπανήσουν λόγω των γραφειοκρατικών απαιτήσεων. Τον Οκτώβριο του 2012, η NKR ανέφερε ότι τα μέτρα που έχουν εφαρμοστεί μέχρι τώρα έχουν μειώσει το γραφειοκρατικό κόστος κατά 11 δις € (14,4 B USD), ή 22,5%, σε σύγκριση με το 2006.

Κεφαλαιαγορά και Επενδύσεις Χαρτοφυλακίου

Παρά τη συνεχιζόμενη κρίση χρέους στην Ευρωζώνη, οι διεθνείς επενδυτές εξακολουθούν να βλέπουν τη Γερμανία ως ένα ασφαλές μέρος για να επενδύσουν, καθώς η πραγματική οικονομία συνεχίζει να έχει υψηλές επιδόσεις σε σύγκριση με άλλες χώρες της ΕΕ και τα κρατικά ομόλογα της Γερμανίας να διατηρούν την ιδιότητα ως "ασφαλές καταφύγιο".

Η Γερμανία έχει ένα σύγχρονο χρηματοπιστωτικό τομέα. Το λεγόμενο «τριών πυλώνων» τραπεζικό σύστημα της χώρας, που αποτελείται από ιδιωτικές εμπορικές τράπεζες, κρατικές

και συνεταιριστικές τράπεζες, καθώς και τα ταμειυτήρια, επέζησε από την παγκόσμια οικονομική κρίση, αλλά και οι πιέσεις για την εδραίωσή του παραμένουν σε υψηλά επίπεδα. Ο τομέας της ιδιωτικής τράπεζας κυριαρχείται από την Deutsche Bank και Commerzbank, οι οποίες έχουν ξεκινήσει προγράμματα μείωσης δαπανών με αφορμή τις νέες διεθνείς ρυθμιστικές απαιτήσεις για την αύξηση των επιπέδων κεφαλαίου. Οι περιφερειακές κρατικές τράπεζες της Γερμανίας (Landesbanken) ήταν αυτές που επλήγησαν περισσότερο από την κρίση και συνεχίζουν να αντιμετωπίζουν σημαντικές προκλήσεις για τα επιχειρηματικά τους μοντέλα.

Η πίστωση είναι διαθέσιμη σε τιμές αγοράς και καθορίζεται τόσο από τους εγχώριους όσο και από τους ξένους επενδυτές, καθώς και από μια ποικιλία πιστωτικών μέσων που είναι διαθέσιμα. Τα νομικά, κανονιστικά και λογιστικά συστήματα είναι γενικά διαφανείς και συνεπείς με τα διεθνή τραπεζικά πρότυπα. Ακόμα όμως και υπό το πρίσμα της παγκόσμιας χρηματοπιστωτικής αναταραχής, η Γερμανία πιέζει για ακόμα μεγαλύτερη διαφάνεια στις διεθνείς χρηματοπιστωτικές αγορές. Η Γερμανία έχει ένα καθολικό τραπεζικό σύστημα που ρυθμίζεται από τις ομοσπονδιακές αρχές. Παρά την κρίση στην ευρωζώνη, δεν υπάρχουν αναφορές για έλλειψη πίστωσης της γερμανικής οικονομίας. Από το 2010, η Γερμανία έχει απαγορεύσει κάποιες μορφές των κερδοσκοπικών συναλλαγών, οι πιο σημαντικές είναι οι "ακάλυπτες ανοικτές πωλήσεις». Η Γερμανία έχει ένα παγκόσμιο φόρο επί των χρηματοπιστωτικών συναλλαγών και επιδιώκει την εισαγωγή ενός τέτοιου φόρου, μαζί με αρκετές άλλες χώρες της ευρωζώνης.

Λαμβάνοντας υπόψη τις επικρατούσες συνολικές οικονομικές συνθήκες, οι συγχωνεύσεις και εξαγορές έχουν μειωθεί τα τελευταία χρόνια, σύμφωνα με τις παγκόσμιες τάσεις. Πριν από την παγκόσμια οικονομική κρίση, η Γερμανία είχε δει μια ανάκαμψη στις συναλλαγές εξαγορών και συγχωνεύσεων λόγω της βελτίωσης των οικονομικών συνθηκών, τα αυξημένα χρηματοοικονομικά περιουσιακά στοιχεία καθώς ήταν εισηγμένες στο γερμανικό χρηματιστήριο μερικές από τις κορυφαίες 30 εταιρείες, και την υψηλή αξία του ευρώ. Η "Αμοιβαία μετοχική συμμετοχή" υπάρχει μεταξύ ορισμένων μεγάλων γερμανικών επιχειρήσεων, ιδίως μεταξύ των τραπεζών που κατέχουν μετοχές σε μεγάλους βιομηχανικούς πελάτες. Ωστόσο, οι μεγάλες τράπεζες της Γερμανίας έχουν τη μείωση των αμοιβαίων μετοχικών συμμετοχών κατά τα τελευταία χρόνια. Σε μια οδηγία της ΕΕ του 2004, η κυβέρνηση εφάρμοσε νομοθεσία για τη θέσπιση νέων κανόνων για την εξασφάλιση μεγαλύτερης διαφάνειας στις εξαγορές. Ο νόμος τέθηκε σε ισχύ το 2006.

Η Γερμανία έχει θέσει σε εφαρμογή μια σειρά από νόμους για να βελτιώσει το σύστημα διαπραγμάτευσης της των κινητών αξιών, συμπεριλαμβανομένων των νόμων κατά της εκμετάλλευσης εμπιστευτικών πληροφοριών και τον Τέταρτο Νόμο για την Προώθηση της

Χρηματοπιστωτικής Αγοράς το 2003. Το 2002, ένας κώδικας εταιρικής διακυβέρνησης υιοθετήθηκε ο οποίος, παρόλο που είναι εθελοντικός, απαιτεί από τις εισηγμένες εταιρείες να «συμμορφωθούν ή εξηγήσουν» γιατί ο κώδικας ή τμήματα αυτών δεν έχουν ακολουθηθεί. Ο κώδικας έχει ως στόχο να αυξήσει τη διαφάνεια και τη βελτίωση της ανταπόκρισης της διαχείρισης των μετοχών κάτι που απαντάει στις ανησυχίες των μετόχων. Το 2004, ένας νόμος για τη βελτίωση της προστασίας των επενδυτών εκδόθηκε που αφορούσε την αυξημένη ευθύνη των διοικητικών συμβουλίων για ψεύτικες ή παραπλανητικές δηλώσεις και τη βελτίωση της εποπτείας των εργασιών. Το σχέδιο δράσης της ΕΕ για τις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες για τη δημιουργία μιας πιο ολοκληρωμένης ευρωπαϊκής χρηματοπιστωτικής αγοράς συνέβαλε στις αλλαγές στο γερμανικό κανονιστικό πλαίσιο, συμπεριλαμβανομένης της υιοθέτησης των Διεθνών Λογιστικών Προτύπων για τις εισηγμένες επιχειρήσεις και τη χρήση ενημερωτικών δελτίων για επενδύσεις της εταιρείας σε επίπεδο ΕΕ. Το 2008, η Γερμανία ψήφισε νομοθεσία που καθιστά τις επιχειρήσεις ιδιωτικά επενδυτικά κεφάλαια υπόκεινται σε μεγαλύτερη διαφάνεια των κανόνων, συμπεριλαμβανομένης της δημοσίευσης ενός επιχειρηματικού σχεδίου για την εξαγορασθείσα εταιρεία.

Η Γερμανία εφάρμοσε αρκετούς νέους νόμους για την αντιμετώπιση της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης 2007-2008. Ο νόμος για την προστασία των επενδυτών και την Βελτίωση Κεφαλαιαγορών του 2011 θέτει αυστηρότερους κανόνες για τις οικονομικές συμβουλές, ώστε να παρέχουν στους επενδυτές καλύτερη προστασία από την παραπληροφόρηση. Οι χρηματοοικονομικοί σύμβουλοι πρέπει τώρα να παρέχουν στους πελάτες συνοπτικές και αναλυτικές πληροφορίες σχετικά με τα χρηματοοικονομικά προϊόντα που προσφέρονται. Ο νόμος επιδιώκει επίσης να αποτρέψει κρυμμένες ιδιοκτησίες που ανήκουν σε εταιρείες, προκειμένου να περιοριστούν οι κρυφές εξαγορές. Ο νόμος για την αναδιάρθρωση, ο οποίος τέθηκε σε ισχύ τον Ιανουάριο του 2011, παρέχει ένα πλαίσιο για να αναδιρθρωθεί ένα συστημικά προβληματικό αλλά σημαντικό χρηματοπιστωτικό ίδρυμα, κατά τέτοιο τρόπο που να προστατεύει τα δημόσια οικονομικά και να διασφαλίζει τη σταθερότητα του χρηματοπιστωτικού συστήματος. Για να αποφύγει να έχει ένα φορολογικό ταμείο που θα χρηματοδοτεί τις μελλοντικές τραπεζικές αναδιρθρώσεις, η Γερμανία εισήγαγε μια τραπεζική εισφορά της οποίας το μέγεθος βασίζεται σε έναν τραπεζικό προφίλ κινδύνου, μεγέθους και βαθμού ένταξης στην χρηματοπιστωτική αγορά. Τα έσοδα της εισφοράς πηγαίνουν στο λεγόμενο ταμείο "bail-in" με σκοπό τις μελλοντικές οικονομικές κρίσεις.

Διαφθορά

Μεταξύ των βιομηχανικών χωρών, η Γερμανία κατατάσσεται στη μέση, σύμφωνα με τους δείκτες διαφθοράς της Διεθνούς Διαφάνειας. Οι τομείς των κατασκευών, της υγείας και των δημόσιων συμβάσεων, σε συνδυασμό με τις αμφίβολες επιδράσεις των κομμάτων και τις πολιτικές δωρεές, αντιπροσωπεύουν περιοχές συνεχιζόμενης ανησυχίας. Παρ' όλα αυτά, οι επιχειρήσεις των ΗΠΑ δεν έχουν προσδιορίσει τη διαφθορά ως εμπόδιο για τις επενδύσεις στη Γερμανία.

Η Γερμανία επικύρωσε τη Σύμβαση του 1998 του ΟΟΣΑ κατά της δωροδοκίας τον Φεβρουάριο του 1999, ποινικοποιώντας έτσι την δωροδοκία αλλοδαπών δημοσίων υπαλλήλων από Γερμανούς πολίτες και επιχειρήσεις. Η Γερμανία έχει υπογράψει την Σύμβαση των Ηνωμένων Εθνών για την Καταπολέμηση της Διαφθοράς. Η Γερμανία αύξησε τις επιβαλλόμενες ποινές που αφορούν την δωροδοκία Γερμανών αξιωματούχων, των διεφθαρμένων πρακτικών μεταξύ των επιχειρήσεων, καθώς και για τον καθορισμό των τιμών από τις εταιρείες που ανταγωνίζονται για τις δημόσιες συμβάσεις. Οι περισσότερες κυβερνήσεις και οι τοπικές αρχές έχουν σημεία επαφής για την καταγγελία δυσλειτουργιών και διατάξεις για την εναλλαγή του προσωπικού σε περιοχές επιρρεπείς στη διαφθορά. Ωστόσο, δεν έχουν όλες οι κυβερνήσεις εισαγγελείς που ειδικεύεται σε υποθέσεις διαφθοράς. Οι κυβερνητικοί αξιωματούχοι απαγορεύεται να δέχονται δώρα που συνδέονται με την εργασία τους. Οι βουλευτές υπόκεινται στους νόμους σχετικά με την δημοσιοποίηση των χρηματοοικονομικών στοιχείων τους και απαιτείται να δημοσιεύσουν τα κέρδη που έχουν από την εξωτερική απασχόληση τους.

Λίγες κατηγορίες υποβλήθηκαν για δωροδοκία ξένων κυβερνητικών αξιωματούχων στα πρώτα χρόνια μετά την σύμβαση του ΟΟΣΑ κατά της δωροδοκίας που τέθηκε σε ισχύ το 1999. Ωστόσο, οι έρευνες της αμερικανικής Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς (SEC) για τη Siemens, Daimler και, πιο πρόσφατα, για την Deutsche Telekom προσήλωσε την δημόσια προσοχή στις ξένες δωροδοκίες από το 2007 και μετά. Στις 18 Μαρτίου 2011, οι εισαγγελείς κατηγορούν δύο στελέχη από Ferrostaal AG, για δωροδοκία ξένων αξιωματούχων με € 62 εκατομμύρια (87 M USD), σε συνδυασμό με την πώληση των υποβρυχίων στην Ελλάδα και την Πορτογαλία. Μια έκθεση του ΟΟΣΑ κυκλοφόρησε τον Οκτώβριο του 2010 σχετικά με το παραπάνω γεγονός σημείωσε ότι οι προσπάθειες επιβολής της χώρας έχουν αυξηθεί σταθερά και οδήγησαν σε σημαντικό αριθμό διώξεων και κυρώσεων που επιβάλλονται σε υποθέσεις ξένης δωροδοκίας έναντι των ιδιωτών. Ωστόσο, η έκθεση τόνισε ότι οι ποινές για την διαφθορά ήταν γενικά εντός του κατώτερου φάσματος των διαθέσιμων κυρώσεων και ότι οι περισσότερες ποινές φυλάκισης ανεστάλησαν, αυξάνοντας έτσι τις ανησυχίες ότι η τιμωρία δεν ήταν πάντοτε πλήρως αποτελεσματική, αναλογική ή αποτρεπτική.

Εργασία

Η γερμανική αγορά εργασίας είναι γενικά υψηλής εξειδίκευσης, αλλά και μορφωμένη, πειθαρχημένη, και πολύ παραγωγική. Το σύνολο των μεταρρυθμίσεων της εργασίας και των ιδρυμάτων κοινωνικής πρόνοιας συνέβαλε στην αντιμετώπιση των αδυναμιών του γερμανικού κράτους και δημιούργησε πολιτικές πιο ευνοϊκές για την ισχυρή αύξηση της απασχόλησης και τη μείωση της ανεργίας. Πρόσθετες μεταρρυθμίσεις υπό την καγκελάριο Μέρκελ και μια σειρά αλλαγών στις συλλογικές διαπραγματεύσεις τα τελευταία χρόνια έχουν ενισχύσει τις κινητήριες δυνάμεις της οικονομικής ανάπτυξης.

Οι πολλές θυσίες που έχουν κάνει τα γερμανικά προϊόντα πιο ανταγωνιστικά και έχουν βοηθήσει τη χώρα να ξεπεράσει τους ευρωπαϊούς εταίρους της είναι οι αυστηροί έλεγχοι μισθών, μια ηλικία συνταξιοδότησης που αυξάνεται από τα 65 στα 67 χρόνια, οι χαμηλότερες πληρωμές κοινωνικής πρόνοιας και η ευκολία σε προσλήψεις και απολύσεις. Άλλοι οι παράγοντες όπως οι μέτριες αυξήσεις των μισθών, η ευελιξία στις συμβάσεις εργασίας, οι πολλές συμμαχίες στο επίπεδο των επιχειρήσεων να διατηρήσει τις θέσεις εργασίας, και την προθυμία των εργοδοτών να αποδεχθούν υψηλότερο κόστος εργασίας ανά μονάδα προϊόντος, έχουν επίσης συμβάλει στη σταθερότητα της γερμανικής αγοράς εργασίας.

Η αγορά εργασίας παρέμεινε ανθεκτική κατά τη διάρκεια της οικονομικής κρίσης και συνέχισε να είναι ισχυρή το 2012. Ωστόσο, ένα στοιχείο της αυξανόμενης ανησυχίας για τις γερμανικές επιχειρήσεις είναι η δημογραφική τάση συρρίκνωσης του εργατικού δυναμικού - ειδικά σε σχέση με το ειδικευμένο εργατικό δυναμικό. Οι προβλέψεις δείχνουν μία μείωση 1,7 εκατομμυρίων ειδικευμένων θέσεων εργασίας μέχρι το έτος 2020. Η προσδοκία αυτή έχει προκαλέσει τις εταιρείες να διατηρούν τους υπαλλήλους τους ακόμα και μέσα από σκληρή οικονομική συγκυρία. Ο παράγοντας αυτός συνέβαλε στην επέκταση του εργατικού δυναμικού το 2012, παρόλο που η οικονομία έδειξε σημάδια εξασθένησης υπό την επίδραση της κρίσης του ευρώ σε πολλές βασικές ευρωπαϊκές εξαγωγικές αγορές.

Ανεργία

Λόγω της επέκτασης της οικονομίας, το μέσο ποσοστό ανεργίας μειώθηκε σε 2.897.000 κατά τη διάρκεια του περασμένου έτους, με μέσο ποσοστό ανεργίας 6,8% - κάτω από 7,1% του 2011. Η ανεργία παραμένει υψηλότερη στα ανατολικά της χώρας σε σχέση με τα Δυτικά. Ο αριθμός των μισθωτών στη Γερμανία συνέχισε να αυξάνεται για να φτάσει τα υψηλότερα επίπεδα όλων των εποχών περίπου 41.600.000 το 2012, παρουσιάζοντας αύξηση 416.000 πριν από ένα χρόνο.

Μισθοί

Οι συλλογικές συμβάσεις που συνάφθηκαν το 2012, είχαν υψηλότερες ονομαστικές αυξήσεις των αμοιβών σε σχέση με το 2011. Σε πολυάριθμους τομείς της οικονομίας, οι συμβατικές αποδοχές αυξήθηκαν μεταξύ 2,9 και 4,3%, για τις συμβάσεις που διαρκούν περισσότερο από τους συνήθεις 12 μήνες. Ως εκ τούτου, όπως υπολογίστηκε σε ετήσια βάση, η μέση ονομαστική αύξηση των μισθών και των ημερομισθίων ήταν περίπου 3,0% το 2012, σημαντικά πάνω από τον μέσο όρο του 2,2% για το 2011. Η αύξηση αυτή αντανακλά τη βελτίωση της οικονομίας. Με ένα ποσοστό πληθωρισμού 2% το 2012, οι εργαζόμενοι σε πολλούς τομείς της οικονομίας έχουν απολαύσει τις πρώτες πραγματικές μισθολογικές αυξήσεις εδώ και πολλά χρόνια. Πολλές μεγάλες επιχειρήσεις που καταβάλλουν επίσης υψηλότερα μόνους στους υπαλλήλους τους, επιπλέον ανύψωσαν τα πραγματικά έσοδα σε ορισμένους τομείς (π.χ. αυτοκίνητα, χημικά, ηλεκτρονικά, κατασκευή).

Κατώτατος μισθός: Η Γερμανία δεν έχει νόμιμο ελάχιστο μισθό, αν και στη γενική προεκλογική εκστρατεία το 2013 θα δούμε πιθανότατα μια αναμενόμενη έκκληση για την εισαγωγή του. Σε γενικές γραμμές, η σημερινή γερμανική κυβέρνηση εξακολουθεί να αντιτίθεται στην εισαγωγή ενός εθνικού νομικού κατώτατου μισθού, αλλά η δέσμευση ελάχιστων μισθών είναι σε ισχύ σε αρκετές βιομηχανίες και επαγγέλματα. Από την 1η Ιανουαρίου 2012, τα κατώτατα ημερομίσθια ήταν σε ισχύ για τέσσερις ομάδες των κατασκευαστικών επαγγελμάτων (που είναι η κύρια κατασκευή του εμπορίου, η ζωγραφική και το βερνίκωμα, η ανέγερση και η επικάλυψη στεγών και πλασιών, και ο ηλεκτρολόγος), την διαχείριση των αποβλήτων, τον βιομηχανικό και εμπορικό καθαρισμό, την ασφάλεια, την μακροχρόνια φροντίδα, τις ειδικές εξορυκτικές δραστηριότητες στα ορυχεία λιθάνθρακα και τις εργασίες που εκτελούνται για τις εταιρείες προσωρινής απασχόλησης. Σε αυτές τις κατηγορίες οι κατώτατοι μισθοί ποικίλλουν από € 7,00 ανά ώρα (για εργασία και ασφάλεια στα πρώην μέλη της Ανατολικής Γερμανίας και

των κρατών του Βερολίνου, Ρηνανία-Παλατινάτο, Σάαρ και του Schleswig-Holstein) και € 13,40 (για οικοδομικές εργασίες στην πρώην Δυτική Γερμανία).

4 ΚΕΦΑΛΑΙΟ 4

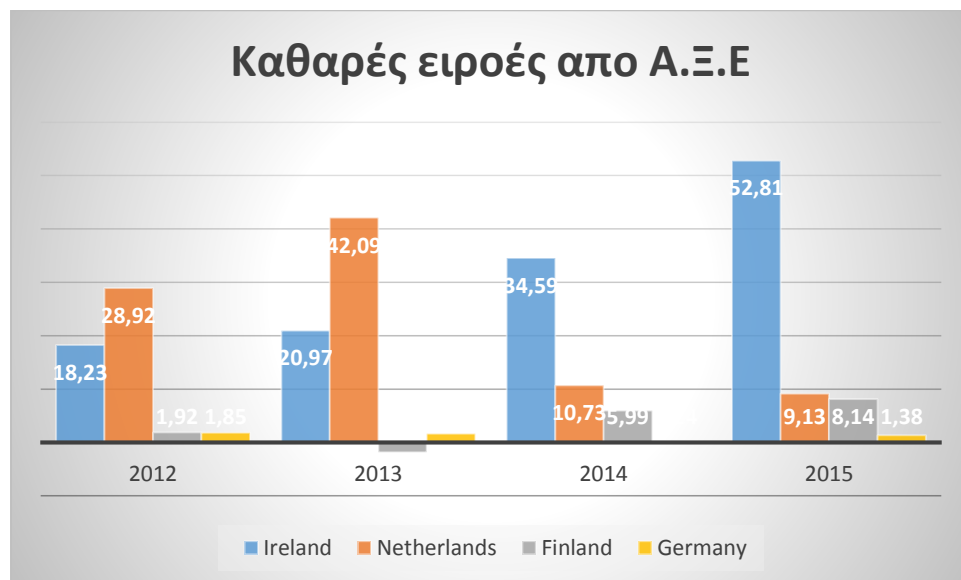
4.1 ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Στα δύο παραπάνω κεφάλαια αναλύσαμε τις εξεταζόμενες χώρες ως προς τα οικονομικά τους στοιχεία και τους αναπτυξιακούς τους νόμους, θα πρέπει όμως στην δεδομένη περίπτωση να δούμε πως οι νόμοι επηρεάζουν τις επενδύσεις σε κάθε χώρα. Παρακάτω στους Πίνακες 1 και 2 παραθέτουμε τις καθαρές εισροές από τις Α.Ξ.Ε για την εκάστοτε χώρα σε ποσοστά επί τις εκατό του Α.Ε.Π τους για το χρονικό διάστημα από το 2012-2015 ενώ στον Πίνακα 3 παραθέτουμε τα βασικά οικονομικά στοιχεία της κάθε χώρας καθώς μέσα από αυτά μπορούμε να δούμε την συμβολή των αναπτυξιακών νόμων στην οικονομία της κάθε χώρας.

Πίνακας 1

Country Name	Country Code	Indicator Name	2012	2013	2014	2015
Ireland	IRL	Foreign direct investment, net inflows (% of GDP)	18,23	20,97	34,59	52,81
Netherlands	NLD	Foreign direct investment, net inflows (% of GDP)	28,92	42,09	10,73	9,13
Finland	FIN	Foreign direct investment, net inflows (% of GDP)	1,92	-1,83	5,99	8,14
Germany	DEU	Foreign direct investment, net inflows (% of GDP)	1,85	1,67	0,24	1,38

Πίνακας 2



Πίνακας 3

	IRELAND				NETHERLANDS				FINLAND				GERMANY			
	2012	2013	2014	2015	2012	2013	2014	2015	2012	2013	2014	2015	2012	2013	2014	2015
GDP (billions USD)	224.65	238.26	250.81	227.50	829.41	864.44	880.72	750.78	256.85	269.27	272.65	230.69	3,541.58	3,746.49	3,874.44	3,371.00
GDP per Capita (USD)	48,99	51,87	54,41	48,94	49,50	51,44	52,23	44,33	-1.1	-0.9	-1.0	-9,00	0.1	0.4	0.6	0.5
Inflation Rate (%)	1.9	0.5	0.3	0.2	2.8	2.6	0.3	1.0	3.2	2.2	1.2	0.0	2.1	1.6	0.8	0.2
Unemployment Rate (% of the Labour Force)	14.7	13.0	11.3	9.6	5.8	7.3	7.4	7.2	7.7	8.1	8.7	9.5	5.4	5.2	5.0	4.7

Ολλανδία

Από τους τρεις παραπάνω πίνακες παρατηρούμε ότι το Α.Ε.Π της Ολλανδίας έχει ανοδική πορεία από το 2012-2014 ενώ η ανεργία δεν ξεπερνάει το 8%. Ο λόγος που η Ολλανδία έχει τόσο καλή οικονομία οφείλετε στο ότι :

1. Δίνει αρκετά υψηλές επιδοτήσεις ειδικά στους τομείς της Ε & Α ανάλογα τον κλάδο της επένδυσης (τεχνολογία, περιβάλλον και ενεργεία) με αποτέλεσμα να προσελκύει επενδύσεις σε αυτούς τους κλάδους, που είναι και οι βασικοί πυλώνες της οικονομίας,
2. Με τις φοροαπαλλαγές που παρέχει στις εταιρείες που διεξάγουν δραστηριότητες Ε & Α τους δημιουργεί επιπλέον έσοδα τα οποία τα χρησιμοποιούν οι εταιρείες ξανά για νέες επενδύσεις στην χώρα προκειμένου να μην χάσουν τις φορολογικές εκπτώσεις που τους παρέχει το κράτος.

Από τις δύο παραπάνω παραγράφους καταλαβαίνουμε κιάλας γιατί η Ολλανδία έχει τόσο υψηλό ποσοστό Α.Ξ.Ε με το 2013 να φτάνει το 42,09% του Α.Ε.Π του.

Άλλοι παράγοντες που επηρεάζουν είναι:

1. Η Ολλανδία είναι η δέκατη όγδοη μεγαλύτερη οικονομία στον κόσμο και η πέμπτη μεγαλύτερη στην Ευρωπαϊκή Νομισματική Ένωση καθώς και ο αποδέκτης του 8 τοις εκατό του συνόλου των εισροών ΑΞΕ στην ΕΕ. Αυτό έχει ως αποτέλεσμα να αποτελεί επενδυτικό κίνητρο για τις τρίτες χώρες καθώς γνωρίζουν ότι επενδύουν σε μία χώρα με ισχυρή οικονομία και αρκετά ευνοϊκούς αναπτυξιακούς νόμους.
2. Έχει ένα αρκετά φιλικό φορολογικό καθεστώς της τάξεως του 25% πράγμα που κάνει την Ολλανδία μια αρκετά ελκυστική τοποθεσία για επενδύσεις.
3. Η διαφθορά της χώρας είναι μηδαμινή. Για την ακρίβεια κατατάσσεται 8η στο Δείκτη Αντίληψης της Διαφθοράς το 2013. Η Ολλανδία έχει μια ισχυρή νομοθεσία κατά της διαφθοράς και της δωροδοκίας με κύρια την νομοθεσία για την καταπολέμηση της δωροδοκίας και για την εφαρμογή της Σύμβαση του ΟΟΣΑ κατά της δωροδοκίας ψηφίστηκε το 1997 (ABC) αλλά τέθηκε σε ισχύ το 2001.

4. Τέλος η αγορά εργασίας της αποτελείται από ένα πολύ καλά εκπαιδευμένο, πολύγλωσσο, και με κίνητρα εργατικό δυναμικό.

Ιρλανδία

Όπως λοιπόν με την Ολλανδία έτσι και η Ιρλανδία έχει μια εξαιρετική οικονομία με την τιμή του Α.Ε.Π της να φτάνει τα 250.81 δις δολάρια το 2014. Είναι σημαντικό να σημειώσουμε εδώ ότι η Ιρλανδία έχει την υψηλότερη ανεργία συγκριτικά με τις άλλες χώρες. Από το 2012-2015 σημειώνεται μια σταδιακή πτώση. Αυτό οφείλεται σε ένα πρόγραμμα πρακτικής που εισήγαγε η ιρλανδική κυβέρνηση το 2011 το «JobBridge» που έδινε την ευκαιρία στους εργαζόμενους να ειδικευτούν αλλά και να επανεκπαιδευτούν. Το πρόγραμμα αυτό παρείχε στους ασκούμενους έναν μισθό πάνω από τα επιδόματα ανεργίας που θα τους επιτρέψουν να αναλάβουν εργασία ή να επανεκπαιδευτούν με τους εργοδότες χωρίς να χάνουν τα οφέλη τους. Επιπλέον το κράτος παρέχει μια έκπτωση φόρου της τάξεως του 25% σε όποια επιχείρηση δραστηριοποιείται στην Ε & Α. Αυτό παροτρύνει τις εταιρείες να επανεπενδύσουν στους διάφορους τομείς της χώρας προκειμένου να μην χάσουν τις φορολογικές εκπτώσεις που απολαμβάνουν. Αυτό με την σειρά του όμως δικαιολογεί την αύξηση του Α.Ε.Π της χώρας διότι προσελκύει ξένους επενδυτές όπως βλέπουμε και στον πίνακα 1 και 2 όπου παρατηρούμε ότι το ποσοστό επι του Α.Ε.Π των καθαρών εισροών από τις Α.Ξ.Ε αυξάνεται σταδιακά με μεγαλύτερη τιμή το 2015 που φτάνει στο 52,81%.

Άλλοι παράγοντες που επηρεάζουν είναι:

1. Βρίσκεται σε μια αρκετά ευνοϊκή γεωγραφική θέση και αυτό έχει ως αποτέλεσμα την προσέλκυση Α.Ξ.Ε από τρίτες χώρες που θέλουν να επενδύσουν στην Ευρώπη.
2. Η ιρλανδική κυβέρνηση χρησιμοποιεί ένα διαφανές πλαίσιο πολιτικής που ενισχύει τον ανταγωνισμό μεταξύ των ιδιωτικών επιχειρήσεων κατά τρόπο που δεν εισάγει διακρίσεις.
3. Υπάρχει επίσης ελεύθερη διακίνηση στην αγορά κεφαλαίων αλλά και στις επενδύσεις χαρτοφυλακίου με σκοπό την αποφυγή διακρίσεων μεταξύ των ιρλανδικών και ξένων επιχειρήσεων.
4. Το ποσοστό ανεργίας της χώρας βρίσκεται σε χαμηλά επίπεδα. Τον Μάρτιο του 2015 η ανεργία βρισκόταν στο 9,6 %.

5. Η διαφθορά επίσης βρίσκεται σε πολύ χαμηλά επίπεδα. Αυτό συμβαίνει γιατί η ιρλανδική κυβέρνηση έχει εκδώσει κύρια νομοθεσία σχετικά με την καταπολέμηση της δωροδοκίας και της διαφθοράς.

Αρνητικά Ιρλανδίας

1. Το βασικό αρνητικό που έχει η Ιρλανδία είναι το υψηλό εργατικό και λειτουργικό κόστος, την έλλειψη ειδικευμένης εργασίας και την έλλειψη των υποδομών ειδικότερα στον τομέα των μεταφορών, της ενέργειας και του διαδικτύου.

Γερμανία

Όπως διαμορφώνεται το Α.Ε.Π στην Γερμανίας στον Πίνακα 3 καταλαβαίνουμε ότι έχει μια ισχυρή οικονομία και δικαιολογεί την θέση της στην Ε.Ε ως μια από τις ηγετικές χώρες αφού το

Α

.

Ε

.

Π

τ

η

ς

φ

τ

ά

Άλλοι παράγοντες που επηρεάζουν είναι:

ν

ε

ι

τ

α

1. Παρά την διεθνή οικονομική κρίση που υπάρχει οι διεθνείς επενδυτές εξακολουθούν να βλέπουν τη Γερμανία ως ένα ασφαλές μέρος για να επενδύσουν, καθώς η πραγματική οικονομία συνεχίζει να έχει υψηλές επιδόσεις σε σύγκριση με άλλες χώρες της ΕΕ και τα κρατικά ομόλογα της Γερμανίας να διατηρούν την ιδιότητα τους ως "ασφαλές καταφύγιο".

3

,

8

2. Ο νόμος για την προστασία των επενδυτών και την Βελτίωση Κεφαλαιαγορών του 2011 θέτει αυστηρότερους κανόνες για τις οικονομικές συμβουλές, ώστε να παρέχουν στους επενδυτές καλύτερη προστασία από την παραπληροφόρηση. Ο νόμος αυτός εφαρμόστηκε ως απάντηση στην διεθνή οικονομική κρίση.
3. Η Γερμανία έχει διαφανείς και αποτελεσματικούς νόμους και πολιτικές για την προώθηση του ανταγωνισμού, συμπεριλαμβανομένων των αντιμονοπωλιακών νόμων.
4. κοινής προσπάθειας για τη βελτίωση των περιφερειακών οικονομικών δομών.
5. Τα ποσοστά ανεργίας την χώρας είναι σε πολύ χαμηλά επίπεδα και δεν ξεπερνάνε το 6% τα τελευταία 4 χρόνια.

Παρόλα αυτά η Γερμανία έχει και αρκετά αρνητικά χαρακτηριστικά όπου μερικά από αυτά είναι :

1. Λόγω της παγκόσμιας ύφεσης η οικονομία της Γερμανίας έχει αποδυναμωθεί αρκετά και δεν έχει την ισχύ που είχε παλαιότερα.
2. Η Γερμανία έχει πάρα πολύ μεγάλη γραφειοκρατία κάτι το οποίο αποτρέπει τους επενδυτές να επενδύσουν σ' αυτήν. Σε απάντηση στο πρόβλημα αυτό το 2006 η Γερμανία ίδρυσε το Εθνικό Συμβούλιο Ρυθμιστικού Ελέγχου, με σκοπό με την αξιολόγηση των επιπτώσεων των κανονισμών και την ενθάρρυνση να μειώσει την γραφειοκρατία. Παρόλο τα μέτρα που έχει λάβει η Γερμανία εξακολουθεί να έχει σοβαρό γραφειοκρατικό πρόβλημα.
3. Η Γερμανία κατατάσσεται στη μέση, σύμφωνα με τους δείκτες διαφθοράς της Διεθνούς Διαφάνειας. Οι τομείς των κατασκευών, της υγείας και των δημόσιων συμβάσεων, σε συνδυασμό με τις αμφίβολες επιδράσεις των κομμάτων και τις πολιτικές δωρεές, αντιπροσωπεύουν περιοχές συνεχιζόμενης ανησυχίας.
4. Υπάρχουν αρκετές κατηγορίες σχετικά με την δωροδοκία ξένων κυβερνητικών αξιωματούχων. Μεγαλύτερο παράδειγμα αυτών είναι η υπόθεση της Siemens, της Daimler και, πιο πρόσφατα, της Deutsche Telekom που προσήλωσε την δημόσια προσοχή στις ξένες δωροδοκίες από το 2007 και μετά. Επίσης στις 18 Μαρτίου 2011, οι εισαγγελείς κατηγορούν δύο στελέχη από την Ferrostaal AG, για δωροδοκία ξένων αξιωματούχων με € 62 εκατομμύρια, σε συνδυασμό με την πώληση των υποβρυχίων στην Ελλάδα και την Πορτογαλία.

Αυτοί οι τέσσερις παράγοντες είναι οι κύριοι λόγοι που η Γερμανία βρίσκεται 3^η σε καθαρές εισροές Α.Ξ.Ε επί του Α.Ε.Π της συγκριτικά με τις δύο προηγούμενες χώρες.

Φινλανδία

Η Φινλανδία είναι η χώρα που έχει το μικρότερο ποσοστό καθαρών εισροών Α.Ξ.Ε από τις υπόλοιπες χώρες. Αυτό συμβαίνει γιατί η Φινλανδία παρέχει αναπτυξιακούς νόμους που αφορούν κυρίως τις μικρομεσαίες επιχειρήσεις. Παρέχει σε αυτές κυρίως επιδοτήσεις με την μορφή δανείων με χαμηλό επιτόκιο αλλά και φορολογικές εκπτώσεις που ανέρχονται στο 50% από το εισόδημα κεφαλαίου που εισπράττει η επιχείρηση από την επένδυση. Παρόλα αυτά οι επιχειρήσεις αυτές δεν έχουν την δύναμη να επηρεάσουν σε μεγάλο βαθμό την οικονομία της χώρας λόγω του μεγέθους τους με αποτέλεσμα το ποσοστό των καθαρών εισροών του Α.Ξ.Π να μην ξεπερνά τα 2%.

Άλλοι παράγοντες που επηρεάζουν είναι:

1. Βρίσκεται σε πολύ καλή γεωγραφική θέση και προσφέρει μια προνομιακή τοποθεσία και μεγάλη ευκαιρία για τις αμερικανικές επιχειρήσεις να εκμεταλλευτούν την οικονομική ανάπτυξη ολόκληρης της περιοχής. Οι επιχειρήσεις γνωρίζουν ότι η Φινλανδία είναι μια κρίσιμη τοποθεσία και μπορεί να παρέχει τη σωστή θέση και τις συνδέσεις για τις επιχειρήσεις έτσι ώστε να είναι επιτυχής στη Φινλανδία αλλά και σε άλλα μέρη.
2. Δεν υπάρχει κάποιος περιορισμός που να εμποδίζει τις άμεσες ξένες επενδύσεις στην χώρα.
3. Υπάρχουν κρατικές εταιρείες χρηματοδότησης όπως η εταιρεία Finnvera που προσφέρει τις υπηρεσίες της σε όλες τις επιχειρήσεις ανεξάρτητα από το μέγεθος τους.
4. Το φινλανδικό εργατικό δυναμικό είναι εξειδικευμένο και άρτια εκπαιδευμένο. Το ποσοστό ανεργίας το 2014 ήταν 8,7 τοις εκατό που είναι αρκετά χαμηλό δεδομένου της παγκόσμιας οικονομικής κρίσης.

Παρόλα αυτά η Φινλανδία έχει δύο βασικά αρνητικά που αποτελούν σημαντικό τροχοπέδη για την προσέλκυση άμεσων ξένων επενδύσεων στην χώρα. Αυτά είναι :

1. Εφαρμόζει ορισμένες φορολογικές πολιτικές που είναι μη ελκυστικές για τους επενδυτές. Η πιο σημαντική από αυτές είναι ότι οι φινλανδικές φορολογικές αρχές αντιμετωπίζουν την μεταφορά της κυριότητας των μετοχών από μία φινλανδική εταιρεία σε μια ξένη εταιρεία ως φορολογητέο γεγονός.

2. Η Φινλανδία δεν μεροληπτεί "θετικά" υπέρ της ξένης ιδιοκτησίας των επιχειρήσεων και δεν τους παρέχει φορολογικές απαλλαγές και άλλες επιδοτήσεις.

Τελειώνοντας λοιπόν και αφού έχουμε κατατάξει τις χώρες παρατηρούμε ότι η σημασία των αναπτυξιακών νόμων είναι αρκετά μεγάλη όσο αφορά τις εγχώριες και ξένες επενδύσεις της κάθε χώρας αφού η καθεμία έχει τους δικούς της νόμους και επηρεάζει με αυτούς όλη της την οικονομία διεθνώς αλλά και παγκόσμια καθώς αυτοί αποτελούν την κατευθυντήρια γραμμή για την επίτευξη των στόχων της κάθε χώρας αλλά και την μεγιστοποίηση των κερδών τους.

5 ΚΕΦΑΛΑΙΟ 5

5.1 Βιβλιογραφία

5.1.1 Έντυπη

- Κωσταντίνος Γ. Δελή – Θεωρία και Μέθοδοι Αξιολογήσεως Επενδύσεων - Εκδόσεις ANT.N.ΣΑΚΚΟΥΛΑ 1978
- Θεοδόσιος Παλάσκας, Λάμπρος Πεχλιβάνος, Χρυσόστομος Στοφόρος – Η Ελλάδα στην Διεθνή Αγορά Επενδύσεων - Ίδρυμα Οικονομικών και Βιομηχανικών Ερευνών.
- Παναγιώτης γ. Λιαργκόβας – Ξένες Άμεσες Επενδύσεις και Ανταγωνιστικότητα – Εκδόσεις Παπαζήση
- Κωσταντίνος ι. Χαζάκης – Εγχειρίδιο Ξένων Επενδύσεων στις Βαλκανικές Χώρες- Θεσσαλονίκη 2000
- Γεωργίου ε. Σαρλή – Οι Οικονομικές Ενισχύσεις των επιχειρήσεων μέσα από Αναπτυξιακούς Νόμους και Προγράμματα της Ευρωπαϊκής Ένωσης – Αθήνα 1997

5.1.2 Ιστοσελίδες Διαδικτύου

- <http://digilib.lib.unipi.gr/dspace/bitstream/unipi/5736/1/Rigas.pdf>
- <http://digilib.lib.unipi.gr/dspace/bitstream/unipi/5736/1/Rigas.pdf>

- http://crisisobs.gr/wp-content/uploads/2013/06/%CE%95%CF%81%CE%B5%CF%85%CE%BD%CE%B7%CF%84%CE%B9%CE%BA%CF%8C-%CE%9A%CE%B5%CE%AF%CE%BC%CE%B5%CE%BD%CE%BF_5_%CE%9A%CE%BF%CF%84%CF%84%CE%B1%CF%81%CE%AF%CE%B4%CE%B7_%CE%93%CE%B9%CE%B1%CE%BA%CE%BF%CF%8D%CE%BB%CE%B1%CF%821.pdf
- <http://thesis.ekt.gr/thesisBookReader/id/23657#page/1/mode/2up>
- https://eclass.duth.gr/modules/document/file.php/KOM06153/%CE%A4%CE%9F%CE%95_%CE%9E%CE%91%CE%95_5.pdf
- http://www.ekdda.gr/ekdda/files/ergasies_esdd/18/2/1102.pdf
- http://compus.uom.gr/INT121/document/DEOPS_MAKEDONIAS_FINAL1.pdf
- <http://83.212.168.57/jspui/bitstream/123456789/3687/1/02X00Z01Z0245.pdf>
- <http://www.reporter.gr/Eidhseis/Oikonomia/260474-Kampanaki-gia-thn-anagkh-ameswn-xenwn-ependysewn>
- <http://users.auth.gr/kpap/Seminars/axarloglou3.pdf>
- <http://www.agora.mfa.gr/agora/images/docs/rad6F479%CE%86%CE%BC%CE%B5%CF%83%CE%B5%CF%82%20%CE%BE%CE%AD%CE%BD%CE%B5%CF%82%20%CE%B5%CF%80%CE%B5%CE%BD%CE%B4%CF%8D%CF%83%CE%B5%CE%B9%CF%82-AGORA.pdf>
- http://www.kostasmelas.gr/2013/09/blog-post_27.html
- <http://nefeli.lib.teicrete.gr/browse/sdo/ba/2012/ManoukakiAthinaAikaterini/attached-document-1376904708-826968-5259/ManoukakiAthinaAikaterini2012.pdf>
- <https://www.pwc.com/gr/en/press-room/assets/foreign-investments.pdf>
- <http://www.fmw-greece.gr/index.php/component/content/article/7-latest/30-deltio-typou-030712>
- <http://www.pwc.nl/nl/assets/documents/pwc-rapport-doing-business-in-the-netherlands.pdf>
- <http://www.state.gov/e/eb/rls/othr/ics/2013/204630.htm>
- <https://en.portal.santandertrade.com/establish-overseas/netherlands/foreign-investment>
- <https://en.portal.santandertrade.com/establish-overseas/finland/foreign-investment>
- <http://www.state.gov/e/eb/rls/othr/ics/2012/191149.htm>
- <http://83.212.168.57/jspui/bitstream/123456789/1290/1/022012058.pdf>
- http://libkas.teiko.gr/2009/ptyxiakes/NEMPSIDOU_RAHIL.pdf
- http://www.pcci.gr/evepimages/AnaptNomos_F26092.pdf
- <http://www.tovima.gr/opinions/article/?aid=357844>
- https://europa.eu/european-union/about-eu/countries/member-countries/ireland_el
- <https://en.portal.santandertrade.com/country-profile/27,ireland>
- <http://www.centralbank.ie/stability/Pages/Introduction.aspx>
- <http://entosektos.gr/meet-know-about-holland-netherland/>
- <https://el.wikipedia.org/wiki/%CE%9F%CE%BB%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>

- http://www.pcci.gr/evepimages/EMPNL8317_2010_F11848.pdf
- https://europa.eu/european-union/about-eu/countries/member-countries/netherlands_el
- <https://en.portal.santandertrade.com/country-profile/37,netherlands>
- <https://en.portal.santandertrade.com/analyse-markets/netherlands/general-presentation>
- <https://en.portal.santandertrade.com/analyse-markets/netherlands/economic-political-outline>
- <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/global/Documents/Tax/dttl-tax-netherlandsguide-2015.pdf>
- <http://investinholland.com/>
- <http://www.hollandtradeandinvest.com/business-information>
- <http://www.eubusiness.com/europe/netherlands>
- <http://www.imerisia.gr/article.asp?catid=26517&subid=2&pubid=113075026>
- <https://en.portal.santandertrade.com/analyse-markets/germany/economic-political-outline>
- https://europa.eu/european-union/about-eu/countries/member-countries/germany_el
- <https://el.wikipedia.org/wiki/%CE%93%CE%B5%CF%81%CE%BC%CE%B1%CE%BD%CE%AF%CE%B1>
- <http://www.livepedia.gr/index.php/%CE%99%CF%81%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>
- <http://www.livepedia.gr/index.php/%CE%A6%CE%B9%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1>
- http://www.livepedia.gr/index.php/%CE%9F%CE%BB%CE%BB%CE%B1%CE%BD%CE%B4%CE%AF%CE%B1_%CE%BA%CF%81%CE%AC%CF%84%CE%BF%CF%82
- https://europa.eu/european-union/about-eu/countries/member-countries/finland_el
- http://www.matheson.com/images/uploads/documents/FIR_Ireland_2015.PDF
- <http://www.state.gov/documents/organization/228194.pdf>
- <http://www.state.gov/documents/organization/229018.pdf>
- <http://www.state.gov/e/eb/rls/othr/ics/2013/204647.htm>
- <http://www.state.gov/e/eb/rls/othr/ics/2015/241602.htm>
- <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/World%20Investment%20Report/Country-Fact-Sheets.aspx>
- <http://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.CD.WD?end=2015&locations=IE&start=1974&view=chart>
- <http://unctad.org/en/Pages/DIAE/FDI%20Statistics/FDI-Statistics-Bilateral.aspx>
- https://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=FDI_FLOW_PARTNER#
- <http://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.WD.GD.ZS?end=2015&locations=FI&start=2010>